

The logo consists of the word "WINNE" in a white, serif, all-caps font. The letters are slightly shadowed, giving them a three-dimensional appearance as if they are floating above or attached to a dark blue rectangular background.

World Investment News ***Top Reports***



Top report on Honduras El futuro es el sector privado.

Top Report, April 1 st, 2004
Produced by World INvestment NEws..
Producer: Pascal Belda
Production Supervisor: Dounia Wolteche
Associate Director:Dounia Wolteche.
Associate Producer: Massimiliano Brigida
Written by World Investment News
Advertisement produced by Roots and Red Dot Agencies.
Web and PDF Edition: Gustavo Dominguez B.

Contact: reports@winne.com
More information: <http://www.winne.com>

COUNTRY REPORT	5
REACTIVACIÓN ECONÓMICA	5
LAS ZONAS FRANCAS COMO INSTRUMENTO DE DESARROLLO(MAQUILA)	7
TELECOMUNICACIONES	9
AGROINDUSTRIA.....	10
MINERÍA Y TURISMO	11
BM Y EL FMI.....	12
OPINIÓN DE LA OMC	13
PERFIL DE HONDURAS AL 2002	15
COMPANY PROFILES	17
INSTITUTO HONDUREÑO DEL CAFÉ	17
ENTREVISTA CON: JOSÉ MORALES E., PRESIDENTE Y DIRECTOR EJECUTIVO DEL INSTITUTO HONDUREÑO DEL CAFE.....	21
CALDERÓN PUBLICIDAD	24
APARTAHOTEL GUIJARROS.....	26
GRUPO DE INVERSIONES MERENDON	28
INTERVIEW WITH: GARY SORENSON, PRESIDENTE DE MERENDON DE HONDURAS....	32
HABLEMOS CLARO FINANCIERA.....	34
FUNDACION PARA LA INVERSION Y DESARROLLO DE EXPORTACIONES (FIDE).....	39
ENTREVISTA CON: VILMA SIERRA DE FONSECA, PRESIDENTE EJECUTIVA (FIDE)	
FUNDACIÓN PARA LA INVERSIÓN DE DESARROLLO DE EXPORTACIÓN	44
ABOGADOS & ASESORES.....	49
BANCO CENTROAMERICANO DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA (B C I E).....	52
ENTREVISTA CON: HARRY E. BRAUTIGAM, PRESIDENTE EJECUTIVO DEL BCIE	58
ENTE NACIONAL ENERGÍA ELÉCTRICA.....	62
EMPRESA NACIONAL PORTUARIA.....	65
ENTRE MARES	68
ENTREVISTA CON: EDUARDO VILLACORTA HADAD, GERENTE GENERAL DE ENTREMARES.....	72
FRIENDSHIP RENT A CAR	77
HONDURAS MEDICAL CENTER	79
HOTEL CLARION.....	85
ENTREVISTA CON: JUAN CARLOS ICAZA, GERENTE GENERAL.....	91
ENTREVISTA A: MEGATEL, EMPRESA DE TELEFONÍA.....	96
V.I.P. INTERVIEWS	101
ENTREVISTA CON: SRA. DOÑA AGUAS OCAÑA DE MADURO, PRIMERA DAMA DE HONDURAS	101
ENTREVISTA CON: JORGE CARRANZA DÍAZ, MINISTRO DE OBRAS PÚBLICAS, TRANSPORTE Y VIVIENDA	105
ENTREVISTA CON: NORMAN GARCÍA, MINISTRO DE INDUSTRIA Y COMERCIO	111
ENTREVISTA CON: LA EXCMA. PATRICIA PANTING, MINISTRA DE RECURSOS NATURALES Y AMBIENTE DE LA REPÚBLICA DE HONDURAS	117
ENTREVISTA CON: ANGELO BOTAZZI SUÁREZ, GERENTE GENERAL ENEE Y MINISTRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	122
ENTREVISTA CON: DR. LUIS COSENZA JIMÉNEZ, SECRETARIO DE ESTADO EN EL DESPACHO PRESIDENCIAL	127
ENTREVISTA CON: ARMIDA DE LÓPEZ CONTRERAS, DESIGNADA PRESIDENCIAL.....	132

ENTREVISTA CON: MIGUEL PASTOR, ALCALDE DE TEGUCIGALPA	138
ENTREVISTA CON: ALBERTO DÍAS LOBO, DESIGNADO PRESIDENCIAL DE LA REPÚBLICA DE HONDURAS	143
ENTREVISTA CON: MARIANO JIMÉNEZ TALAVERA, SECRETARIO DE ESTADO EN EL DESPACHO DE AGRICLTURA Y GANADERÍA	147
ENTREVISTA CON: D. JOSÉ JAVIER NAGORE SAN MARTÍN, EMBAJADOR DE ESPAÑA EN HONDURAS	154
ENTREVISTA CON: GILBERTO GOLDSTEIN, DIPUTADO Y EMPRESARIO.....	157
ENTREVISTA CON: JOSÉ PASTOR, PRESIDENTE DE BANCO GRUPO EL AHORRO HONDUREÑO BGA	162
LINKS.....	165
GOBIERNO	165
FINANZAS	166
TELECOM.....	166
TURISMO	166
VARIOS.....	167
INDUSTRIA-COMERCIO	167
AGRICULTURA	168
VARIOS.....	168
MEDIOS	168

Country Report

Reactivación Económica

Reactivación económica mirando hacia Europa

El proceso de apertura económica a nuevos mercados permite a Honduras esperar un aumento en los indicadores de crecimiento, empleo y reducción de la pobreza.

Los esfuerzos realizados en los últimos años, durante los cuales la política económica de Honduras se centró en conseguir estabilidad en los precios y lograr el regreso del capital internacional a través de la apertura de los mercados, parecen rendir frutos. "La trayectoria en términos de crecimiento, empleo y reducción de la pobreza ha sido positiva", señaló Jacobo Regalado, presidente del Consejo Hondureño de la Empresa Privada, COHEP.

Una buena parte del problema, resume el empresario, reside en el éxito de la orientación de las nuevas políticas dirigidas a "producir un apropiado marco macroeconómico para los inversores y empresas de cara a alentar y respaldar la creación, expansión y mejoramiento de la capacidad productiva."

Las opiniones del líder empresarial están acompañadas de sólidos indicadores. Un crecimiento del Producto Interno Bruto superior al 2 por ciento anual, una inflación del 8 por ciento y en descenso, reservas internacionales netas para cubrir cuatro meses de importaciones y sobre todo un ambicioso plan de competitividad.

"Se proponen las políticas adecuadas para que la inversión privada sea el motor del desarrollo y esa política debe dirigirse a consolidar relaciones comerciales con las economías fuertes y la que está creciendo es Europa", destacó.

El plan se basa en una mayor apertura hacia la inversión nacional y extranjera, pero también analiza la educación y la salud de la población con el objetivo de elevar la calificación de la mano de obra. También señala la obligación estatal de reducir el gasto fiscal.

Según el sector empresarial, la promoción de las exportaciones hace imperativo el conseguir reformas institucionales y políticas que logren mayor eficiencia, diversificación y competitividad del sector productivo y de servicios.

Aunque la apertura comercial y la mera entrada de capital al país no son suficientes para ese crecimiento sostenido, Regalado considera que son las bases para generar empleo, y mejores condiciones de vida para la población.

"Debemos aprovechar las condiciones naturales del país y atraer la mayor cantidad de inversionistas posibles. Nuestros ojos deben dirigirse a Europa donde está el futuro comercial de la región", estimó.

De igual manera piensa el ministro de Industria y Comercio, Norman García, para quien el país desaprovecha su riqueza natural. "Tenemos el mejor puerto de la región, las mejores playas, una cantera de minerales y uno de los

bosques mas diversos y ricos de Centroamérica. Esa es nuestra carta de presentación", argumentó.

Los sectores con mayor crecimiento en el 2003 son: maquila (NdeE: pequeña y mediana manufactura), turismo, minería, telecomunicaciones, banca y comercio. "Los flujos de inversión extranjera directa (IED) superan los 300 millones de dólares y las expectativas son enormes" dice la presidenta del Banco Central de Honduras, María Elena Mondragón.

Para el gobierno el respaldo empresarial es el reflejo de las políticas macroeconómicas dirigidas a una mayor seguridad jurídica y personal, y al mismo tiempo a reducir la presión de la deuda externa y controlar la balanza de pago, factores que en el pasado contribuyeron a la recesión económica.

El Producto Interno Bruto constituye la medida más importante para medir la producción en la economía de un país y en Honduras, al observar la evolución del PIB real, podemos darnos cuenta que presentó una leve aceleración en el crecimiento económico para el 2003.

De acuerdo a cifras publicadas por el Consejo Monetario Centroamericano en base a estimaciones del Banco Central, Honduras registró un crecimiento del PIB real en el año 2002 de 2.5%, registrando un ritmo de crecimiento estimado menor en 0.1 puntos porcentuales con relación al crecimiento del año previo.

Sin embargo, este resultado puede considerarse como positivo, si se toma en cuenta las circunstancias por las cuales ha atravesado la economía mundial últimamente, especialmente en lo referente al deterioro de los términos de intercambio que influye en el menor ritmo de crecimiento, así como por el comportamiento de la Economía de Estados Unidos, principal socio comercial de los países centroamericanos.

Las expectativas de crecimiento económico para Honduras son de las más alentadoras en los últimos años . En el programa monetario 2003, el Banco Central de Honduras prevé una expansión del PIB en términos reales de entre 3.0% y 3.5%. Las autoridades monetarias basan su estimación en la recuperación de las exportaciones tradicionales y el comportamiento dinámico proyectado para la inversión pública y privada, especialmente en los sectores de telecomunicaciones, energía y vivienda, así como en un mayor dinamismo en el sector agropecuario.

Entretanto, el Índice General de Precios al Consumidor la inflación, ha experimentado una tendencia decreciente en los últimos cuatro años. Cifras del Banco Central de Honduras revelan que la inflación anual se situará por debajo del 8. La proyección para el 2004 es controlarla hasta conseguir un 5 por ciento y alcanzar un crecimiento del PIB del 4.5 por ciento.

El crecimiento económico del país está basado en cinco sectores: maquila (NdeE: pequeña y mediana manufactura), agroindustria, minería, telecomunicaciones y turismo, y en todos ellos la participación privada es fundamental.

Más inversión

Una prolongada "pausa de la inversión" desde la crisis financiera de 1999, redujo la inversión extranjera directa en casi un 20 por ciento con un impacto negativo en el crecimiento anual. "El programa de competitividad presentado en el 2002 y la apertura comercial con México, Estados Unidos y ahora Europa nos permite confiar en un aumento sostenido del PIB", dice Luis Cosenza, ministro de la Presidencia.

Para el 2003 las inversiones extranjeras estimadas, sin incluir maquila, superan los 300 millones de dólares. Sólo por maquila la inversión nacional y extranjera superan los 600 millones de dólares.

En el sector agroindustrial la Corporación Cressida invirtió 34 millones de dólares y la transnacional Standard Fruit Company cerca de 12 millones de dólares. La transnacional bananera, que incursionó en el cultivo de piña, espera exportar entre 10 a 12 millones de dólares en banano para el 2004.

En el sector cafetalero, el primer rubro de exportación, vive momentos difíciles por los bajos precios del aromático en el mercado internacional. Sin embargo, las autoridades del Instituto Hondureño del Café, IHCAFE, destaca el aumento de las exportaciones a Europa un mercado que exige calidad y paga mejores precios.

También hay inversiones importantes en el sector acuícola, minería y telecomunicaciones. En los últimos dos rubros existe un enorme potencial natural y geográfico, destacó Cosenza.

La inversión en telecomunicaciones a nivel mundial ha disminuido, pero en Honduras comenzó a operar la empresa Megatel-Emce un consorcio con capital hondureño, suizo y nicaragüense que explota una banda de telefonía móvil con un plan de inversión en la red de tecnología digital GSM que supera los 50 millones de dólares.

"Las cifras y diversidad de rubros para invertir demuestran que somos un mercado en crecimiento y con un alto potencial. Esperamos establecer las bases para ser el centro comercial de Centroamérica en un plazo no muy largo", opinó Cosenza.

Las Zonas Francas Como Instrumento De Desarrollo(Maquila)

Las zonas francas como instrumento de desarrollo (Maquila)

La transformación experimentada por los sistemas de zonas francas durante las últimas décadas ha contribuido al incremento económico y social del país o de la región donde se han desarrollado, promoviendo el comercio internacional y propiciando una mayor integración al nuevo contexto internacional.

Cuando nos referimos a zonas francas, incluimos a las administradoras de parques industriales, empresas procesadoras o comercializadoras de bienes de servicios. El modelo lo impulsaron en los sesentas los países asiáticos tales

como Singapur, Taiwán y Malasia, y en veinte años transformaron con éxito su fuerza laboral y su potencial financiero.

Honduras quiere aprovechar su posición geográfica como punto de entrada y fácil desplazamiento a otras regiones del continente. Para ello se impulsa el crecimiento de esta plataforma fortaleciendo sus ventajas de hospedaje, desarrollando una infraestructura moderna y grande, que le ha permitido convertirse en un modelo en la prestación de servicios logísticos, propiciando, a su vez, la instalación de importantes empresas procesadoras.

La industria maquiladora de Honduras emplea a unas 123.000 personas y en el 2002 obtuvo 2.450 millones de dólares por sus ventas y prevé obtener 2.600 millones en el 2003.

"La industria maquiladora en Honduras está creciendo tan rápidamente hasta el punto que los sindicatos de Estados Unidos se sienten amenazados de perder puestos de trabajo", sostuvo Jesús Canahuati, presidente de la Asociación de Maquiladores de Honduras, en relación a denuncias de abusos en algunas maquilas.

Aseguró que en Honduras operan 57 sindicatos en 180 empresas que manufacturan productos de exportación, una cantidad mayor a la registrada en vecinas naciones centroamericanas.

El Régimen de zonas francas, agregó, se ha convertido en uno de los principales instrumentos para la atracción de inversión extranjera. En los pasados 11 años, se incrementó en más del 700 % el ingreso de divisas y aumentó la contratación de recursos humanos de alrededor de 5.000 a más de 120.000 empleos.

Con el establecimiento de compañías en este sistema, se ha estimulado la incorporación de mayor valor agregado a la producción local, transferencia de conocimiento y tecnología de punta, programas de mejoramiento a la calidad e incremento del nivel de capacitación y adiestramiento del capital humano, por mencionar algunos de los beneficios colaterales.

"El panorama del comercio exterior está en constante movimiento", señaló Canahuati, "Honduras tiene varios retos: implementar los acuerdos suscritos con la Organización Mundial del Comercio (OMC); administrar varios tratados de libre comercio, en vigencia algunos y otros en proceso de negociación; prepararse para la negociación del Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos y Centroamérica, así como para el establecimiento del Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA)".

Transformar el actual Régimen de zonas francas antes del año 2007, constituye una prioridad inexorable, en un esquema que ofrezca un ambiente de negocios e inversión ágil y transparente, en procura de transformarnos en un centro logístico, ofreciendo una amplia gama de bienes y servicios y propiciando la creación de infraestructura adecuada.

Telecomunicaciones

Telecomunicaciones

La apertura gradual del mercado de las telecomunicaciones ha propiciado una enorme participación de la iniciativa privada en el campo de la inversión durante los últimos años. Proyecciones oficiales estiman que este año se realizará una inversión histórica de 120 millones de dólares en los diferentes servicios.

Al emitirse la Ley Marco del Sector Telecomunicaciones, aprobada mediante Decreto 185-95 del 31 de octubre de 1995, el papel que tradicionalmente venía desempeñando el Estado es traspasado al sector privado. El gobierno pasó a administrar la Empresa Hondureña de Telecomunicaciones (Hondutel) y a definir una política para ceder gradualmente la prestación de los servicios públicos a los empresarios nacionales y extranjeros. A la vez, se crea la Comisión Nacional de Telecomunicaciones (Conatel), como el ente regulador y fiscalizador.

Como consecuencia de la apertura parcial, el número de prestadores de servicios públicos de telecomunicaciones ha venido creciendo en un mercado de libre competencia, ya que en el país hay varias empresas de Internet, conmutación de datos, radiodifusión sonora, televisión por cable, televisión abierta, sistema de buscapersonas, entre otras.

Los únicos monopolios que se mantenían estaban en el campo de la telefonía fija, satelital y celular, pero en el caso de este último comenzó operaciones un nuevo operador, y recientemente se aprobó una ley que termina con la exclusividad que tenía Hondutel para explotar la telefonía fija.

De acuerdo a datos de la Conatel, en el país existen más de mil operadores de diversos servicios de telecomunicaciones que tienen un permiso, un registro o una concesión, entre públicos y privados. Operador privado es aquel que sirve para satisfacer las necesidades propias de comunicación de un grupo de individuos o empresas, mientras que el servicio público se presta a terceros a cambio de una tarifa.

A pesar de la apertura, el acceso a diversos servicios es bajo en comparación con los países vecinos. Honduras está atrasada en el uso de Internet, lo que se explica por el lento desarrollo del mercado de proveedores, que fue dominado por Hondutel hasta 1998, y por factores como el escaso nivel de acceso a líneas de telefonía fija.

Marlon Tábor, presidente de la Conatel, es optimista en cuanto al futuro de las telecomunicaciones, ya que a su criterio el proceso de apertura va por buen camino, lo que se demuestra con la concesión de la Banda PCS "A" a Megatel-Emce por 7.1 millones de dólares.

La transmisión de datos es de los sectores que más ha crecido, ya que en los últimos dos años se invirtieron 5.1 millones de dólares, por lo que se espera que esa tendencia se mantenga por el auge que está teniendo el servicio que se presta a través de redes de fibra óptica o mediante sistemas inalámbricos.

El funcionario dice que ese comportamiento se explica por el gran desarrollo que ha tenido Internet, y no sólo por los proveedores de ese servicio sino que por los cybercafés, los que hasta la semana anterior sumaban 301 autorizados. La televisión abierta es otro de los servicios que ha crecido en los últimos años, y cada vez son más las personas interesadas en obtener una licencia de operación para competir en esa actividad. Honduras es el primer país de Centroamérica con más canales de televisión por cada 100 personas, ya que sólo en Tegucigalpa hay 21 canales en las bandas UHF y VHF.

La empresa estatal es la que tiene programada la mayor inversión para este año entre los operadores de servicios públicos, ya que de acuerdo al gerente de Hondutel, Alonso Valenzuela, en la ampliación de la red telefónica se destinarán unos 65 millones de dólares.

Para el período 2004-2005, se prevé que la inversión será de 157 millones. La meta del gobierno es operar alrededor de 200 mil nuevos teléfonos fijos en los próximos tres años. La última vez que se ejecutó un masivo proyecto fue de 1993 a 1995, con la instalación de 220 mil líneas, con una inversión de 200 millones de dólares efectuada por Siemens y AT&T, lo que le permitió a Hondutel aumentar a 299 mil líneas en servicio.

El Congreso Nacional aprobó recientemente una moción para que la Empresa Hondureña de Telecomunicaciones licite la instalación de 500 mil líneas telefónicas, que de concretarse le permitirá al país aumentar su densidad telefónica de 5 a 9 teléfonos por cada 100 habitantes.

La telefonía celular registra una masiva inversión de recursos en la ampliación del servicio, ya que al concretarse la concesión de la Banda PCS 'A', el operador destinará alrededor de 50 millones de dólares en el montaje de la infraestructura y compra de equipos.

En el periodo 2000-2001, Celtel, el único operador celular, invirtió unos 43 millones de dólares en la adquisición de equipo y en la ampliación de la red, siendo el sector más dinámico en los años recientes. De acuerdo a la Conatel, el número de suscriptores del servicio celular supera los 300 mil, y con el ingreso de Megatel el número pueden duplicarse en corto plazo.

Agroindustria

Agroindustria

Honduras es un país con gran potencial en este campo, el 70% del territorio es forestal. En el caso de la madera las exportaciones superan los 33 millones de dólares y existen co-inversiones interesadas en la industria de transformación de la madera que tienen un mercado extranjero muy importante.

La mayor pérdida en el campo forestal, se debe al corte de leña que necesita el campesinado, y que utiliza como combustible, pero que hoy en día, le sale más barata la energía eléctrica y, por otra parte, a los incendios forestales. Dentro

del programa de competitividad se propone reformar el sistema de operación para desarrollar esa industria.

Después de la maquila, la agroindustria representa el mayor aporte al PIB con cerca de 730 millones de dólares al año. Café, banano, camarón y langostas, aceite de palma y madera se encuentran entre los principales productos de exportación.

En café las exportaciones en el 2002 llegaron a los 182 millones de dólares, informó el IHCAFE, y la cifra se superará al cierre de este año. La producción de café orgánico es una de las estrategias del país para contrarrestar los bajos precios internacionales.

Son más de 90.000 productores en 15 de los 18 departamentos de Honduras cuyas exportaciones crecen más hacia Europa, en especial Alemania. La geografía montañosa del país permite elevar la calidad de los cultivos que en años anteriores alcanzaron exportaciones superiores a los 300 millones de dólares.

En banano las exportaciones supera los 180 millones de dólares y la mayor inversión en el 2003 la realizó la transnacional bananera Standar Standard Fruit Company con 12 millones de dólares que permitieron cultivar un área de 860 hectáreas. También invirtió en el cultivo de piña un valor aproximado de 7 millones de dólares.

Al incrementar las inversiones, la Standard aumentará sus exportaciones en 17 y 18 millones de dólares y generará más de 1,100 empleos adicionales. Una exportación similar espera alcanzar la otra transnacional en Honduras, la Tela Railroad Company.

Por su lado, la Corporación CRESSIDA informó que invirtió unos 34 millones de dólares en la instalación de una nueva planta extractora de aceite de palma africana y la expansión en el cultivo de productos no tradicionales, como chile relleno, chile jalapeño, yuca, plátano, papaya y árboles maderables.

El nuevo proyecto que generará unos ocho mil nuevos empleos directos, se desarrollará luego de haber efectuado un minucioso estudio económico, político y de mercado.

La acuicultura es otra industria en crecimiento con 183 millones de dólares exportados en el 2002 y una cifra superior a los 200 millones estimada para el 2003. El Camarón cultivado, camarón de extracción y langostas encabezan la lista con Europa como uno de sus principales destinos.

Las exportaciones agroindustriales representan más del 80 por ciento de las exportaciones totales de Honduras que en el 2002 superaron los 1.300 millones de dólares.

Minería Y Turismo

Minería y Turismo

Otro potencial natural del país son los recursos naturales y la belleza de sus playas y centros turísticos como las Ruinas de Copan, residencia de la cultura Maya.

La minería es el cuarto rubro de exportación con más de 117 millones de dólares en el 2002 en oro, plata, plomo y zinc y una cifra superior para el 2003, basada en la llegada al país de empresas extranjeras que diversifican su explotación a la manufactura de joyas.

Esta industria enfrenta problemas con ambientalistas y por la falta de una legislación gubernamental más clara, sin embargo los inversionistas siguen llegando al país incentivados por el potencial natural y el bajo canon que aplica el gobierno.

En cuanto al turismo el crecimiento de la industria hotelera facilita la explotación de las playas. Las Islas de la Bahía es un lugar de obligatoria visita de extranjeros que incluso realizan vuelos charter desde Italia y otros países. Incluso desde El Salvador llegaron más de 30.000 visitantes en este año.

Las inversiones de la banca privada en hotelería fomentan la llegada de cadenas hoteleras. Marriot es la firma en negociación con un banco local para administrar dos hoteles en las principales ciudades del país. Tegucigalpa y San Pedro Sula.

Las autoridades de turismo esperan revertir las estadísticas regionales que ubican al país en el penúltimo lugar en visita de extranjeros con 788.100 turistas en el 2002 que generaron 341 millones de dólares.

BM Y El FMI

BM y el FMI

Los analistas económicos consideran que las alianzas comerciales serían la mejor vía para evitar una dependencia del capital extranjero. La fusión de bancos y alianzas con empresas hoteleras, parecen ser un ejemplo de esta recomendación. Sin embargo, las políticas del FMI podrían perjudicar el panorama financiero.

El gobierno de Ricardo Maduro tiene dos años de negociación con el FMI que le permitiría acceder a 900 millones de dólares en condonación de parte del servicio de la deuda externa en los próximos 15 años y destinar esos recursos a la reducción de la pobreza.

Para el sector privado los retrasos se deben a los problemas de reducción del gasto fiscal, sin embargo eso no ha detenido el flujo de inversiones extranjeras que incursionan con éxito en la construcción de centros comerciales, administración de hoteles e inversiones en el agro.

Los empresarios reclaman una nueva estrategia financiera dirigida a negociar directamente con los principales acreedores para conseguir nuevos créditos orientados al sector público y privado.

El Banco Mundial es uno de los primeros en considerar esa alternativa y se comprometió a financiar con 296 millones de dólares la nueva Estrategia de Asistencia para el País (EAP), que culminaría en el año 2006. Para respaldar esta nueva EAP, el BM aprobó también, un Crédito de Asistencia Técnica para el Sector Financiero por el valor de 9.9 millones de dólares. El BM reconoce que los distintos gobiernos hondureños han avanzado en reparar los enormes daños ocasionados a la infraestructura y a la economía nacional por el Huracán Mitch en octubre de 1998. Sin embargo, las desigualdades sociales siguen siendo profundas, y la pobreza aflige al 63 por ciento de la población.

Los 9,9 millones de dólares, aprobados por el BM, al Banco Central de Honduras (BCH) y a la Comisión Nacional de Bancos y Seguros (CNBS), están dirigidos a desarrollar la capacidad y la asistencia financiera necesaria para reformar y fortalecer el sector bancario y perfeccionar su fiscalización.

Las utilidades, las capitalizaciones y las operaciones se vieron gravemente afectadas en los bancos hondureños y demás instituciones financieras debido a la crisis económica desencadenada después del paso del Huracán Mitch. Este crédito solventará los esfuerzos del Gobierno para mejorar la eficacia y la fortaleza del sector financiero ante las crisis económicas y financieras. Un sector financiero sólido y eficiente a la vez ayudará a alcanzar los objetivos a largo plazo previstos en esta EAP.

La actual cartera del Banco Mundial en Honduras consta de 11 proyectos activos por compromisos netos que suman aproximadamente US \$293 millones, de los cuales US \$185 millones todavía no han sido desembolsados.

Opinión De La OMC

Opinión de la OMC

Según el informe sobre las políticas y prácticas comerciales de Honduras, publicado el 1° de octubre de 2003 por la Secretaría de la OMC, las importantes medidas adoptadas por Honduras en los últimos años para liberalizar sus regímenes de comercio e inversión sólo han arrojado resultados modestos, y nuevas reformas contribuirían a aumentar las tasas moderadas de crecimiento económico registradas por el país.

Se han promulgado nuevas leyes en esferas fundamentales y se han producido cambios estructurales significativos. Las zonas francas se han convertido en importantes fuentes de empleo e inversiones y han hecho que las manufacturas constituyan ahora un elemento crucial de las exportaciones. Sin embargo, es posible que sea necesario reconsiderar la eficacia a largo plazo de esas zonas en vista del bajo crecimiento de Honduras y los nuevos factores que puedan entrar en juego.

En el informe se señala asimismo que Honduras, con uno de los PIB por habitante más bajos de América Latina, depende en gran medida de las remesas de los hondureños que viven en el extranjero, y la diversificación de las exportaciones sigue siendo limitada. Aunque la ampliación de sus compromisos multilaterales ayudaría a Honduras a consolidar sus recientes reformas, su participación cada vez mayor en acuerdos comerciales preferenciales está mermando su capacidad institucional.

La OMC manifestó su apoyo a los esfuerzos de reforma económica e institucional que está realizando Honduras, incluida la liberalización del comercio y de las inversiones.

Honduras ha llevado a cabo una política monetaria disciplinada, y se ha integrado más en la economía mundial. No obstante, los Miembros han tomado nota del importante déficit comercial de Honduras y le han alentado a que diversifique su base de producción y de exportación, incluso mediante un mayor aprovechamiento de las preferencias comerciales unilaterales que ofrecen algunos interlocutores comerciales.

Aunque existe preocupación con el modesto índice de crecimiento económico de Honduras, se reconocen los efectos de una serie de conmociones externas. Para lograr un crecimiento más rápido, los miembros han hecho referencia a la necesidad de rectificar el desequilibrio fiscal, mejorar la transparencia de la reglamentación y continuar con los esfuerzos para reestructurar la economía. También se ha considerado importante llegar a un acuerdo con el FMI, así como lograr el apoyo de la comunidad internacional.

Los miembros de la OMC tomaron nota del compromiso de Honduras con el sistema multilateral de comercio y elogiado las medidas que ha adoptado para aplicar las obligaciones que le corresponden en el marco de la OMC. Han acogido con satisfacción la declaración de Honduras de que el sistema multilateral de comercio representa el instrumento principal para garantizar el acceso no discriminatorio a los mercados extranjeros. Se ha invitado a Honduras a que finalice sus compromisos en materia de notificaciones a la OMC, en particular con respecto a los reglamentos técnicos, lo que Honduras se ha comprometido a hacer lo antes posible.

Perfil De Honduras Al 2002

Perfil de Honduras al 2002

- PIB: US\$ 7.5
- PIB per. cápita: US\$ 894
- Índice de Competitividad: Puesto 76, Ranking WEF 2002
- Puesto IDH / PNUD: 116 (2002)
- Índice vinculado a desarrollo y género (IDH / PNUD): Puesto 98
- Principales exportaciones: café, banano, calamar, langosta, carne, zinc, madera
- Población: 8.
- Proporción de la población por debajo de la línea nacional de pobreza internacional: 53%
- Esperanza de vida: 70,3%
- Tasa de VIH/SIDA: 1,60% adultos
- Tasa de Alfabetización: 72,2%
- Tasa de Escolarización: 23% (educación primaria)

	SEPTIEMBRE		
INDICADORES	2001	2002	2003
I. MONETARIOS (Saldo en millones de Lps.)			
Reservas Internacionales Netas del B.C.H.			
en millones de US\$)	936.6	1,175.70	1,120.10
Crédito Total al Sector Privado	40,705.00	42,850.60	47,843.90
Crédito Total al Sector Público (neto)	11,457.2)	13,658.4)	12,756.0)
Emisión Monetaria	4,869.90	5,331.90	6,029.30
Liquidez de Sector Privado 2	48,605.50	54,781.60	61,843.80
II. COMERCIO EXTERIOR			
Exportación de Banano (Miles de cajas)	2,293.60	1,976.40	1,999.30
Exportación de Café (Miles de sacos de 60 kgs)	27.8	139.6	41.8
Import. Derivados del Petróleo (miles de barriles)	671.4	633.4	1,434.30
Vol. Export. Puertos Marít. (Mil. de T.M.)	105.2	105.5	101.6
Vol. Import. Puertos Marít. (Mil. de T.M.)	322.5	325.6	465.4
Exportaciones FOB. (Millones de US\$)	98.9	111.4	nd
Importaciones CIF. (Millones de US\$)	219.2	230.9	nd
III. PRODUCCIÓN			
Índice de Producción Agropecuaria	95.6	102.9	114.1
Índice de Extracción Minerales Metálicos 3	4,448.20	4,283.50	2,593.70
Índice de Producción Industrial	215.7	223.1	243.8
Carga Transp. Ferroc. Nac. (Miles T.M.)	1.9	9.9	9.1
Pasajer interurb transp princ corr (Miles)	155	177.3	197.9
Índice Servicio Telefónico	940.9	963.9	1,031.70
Área de Const. seg. permisos (Mil. de M2)	51.8	69.2	82.2
Energía eléctrica vendida (Millones Kw/h)	299.7	320.1	333
Agua Consum. Teg. y S.P.S. (Miles M3)	7,951.00	8,073.00	8,515.00
IV. PRECIOS			
Índice de Precios al Consumidor (IPC)	118.6	127.1	136.4
Precio FOB de la caja de Banano (US\$) A/	7.64	6.28	4.82
Precio FOB. de export. saco de Café (US\$) B/	64.15	68.51	77.01
Precio CIF. Barril Derivados del Petról. import.	36.6	32.82	34.82
Tipo de Cambio Interbancario (compra)	15.59	16.64	17.53
Tipo de Cambio Mercado no Oficial (compra)	15.77	16.82	17.37

COMPANY PROFILES

Instituto Hondureño Del Café

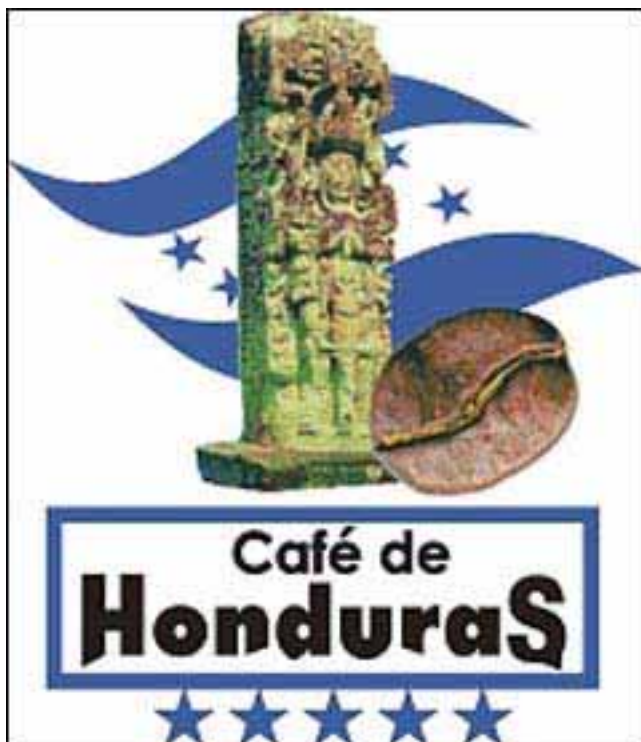


Información de contacto:

Gerente General
Edificio "El Faro" # 734-A
Colonia Las Minitas
Tegucigalpa, Honduras C.A.
Tel: 232-2851
Fax: 232-2768
PBX: 232-2544 Ext. 201
imora@ihcafe.org
www.ihcafe.org

EI CAFÉ DE HONDURAS

La caficultura Hondureña está sufriendo una de las crisis más serias de los últimos cien años, debido a los bajos precios del café en el mercado internacional y por consiguiente los países productores son afectados en sus economías y en sus ingresos o generación de divisas.



El IHCAFE ha sido facultado por el Consejo Nacional del Café para regular la comercialización interna y externa, razón por la cual estamos presentando este Informe de Cierre de la Cosecha 2001/2002, donde se reporta una exportación de 3.4 millones de quintales con una generación de divisas de 174 millones de Dólares Americanos.

El hecho de superar las exportaciones de café en relación al año anterior, representa el esfuerzo del sector productor en el mantenimiento de las fincas con la esperanza de que en el corto-mediano plazo los precios en el mercado internacional puedan compensar los costos de producción.

Nuestro agradecimiento a los productores de café por el sacrificio realizado, con el propósito de mantener la producción de este importante rubro en la economía nacional y a los intermediarios y exportadores, que son los elementos que participan en la cadena agroindustrial del café.

Sin producción no hay intermediación ni exportación de café, es necesario orientar nuestros esfuerzos para tener un producto diferenciado en el mercado, para lograr mejores precios y los beneficios colaterales para los productores de café y por ende al pueblo hondureño en general.

VISION INSTITUCIONAL

Ser Institución líder, en permanente búsqueda de excelencia en la prestación de servicios oportunos y eficientes a los participantes en la Cadena Agroindustrial del Café.

MISION INSTITUCIONAL

Ejecutar la política cafetalera nacional, mediante la generación y transferencia de tecnologías apropiadas, gestión y desarrollo empresarial, estableciendo normas para la producción y comercialización interna y externa del café; a fin de lograr una caficultora sostenible y competitiva en el mercado internacional, que permita el desarrollo integral de la familia cafetalera.



LINEAMIENTOS CONCEPTUALES DEL PLAN ESTRATEGICO

Como parte del proceso de reestructuración y redefinición de funciones, se elaboró el marco conceptual del Plan Estratégico Institucional, identificando la Visión, Misión, Valores y los principales ejes y áreas de atención, en las que se sustenta la prestación de servicios que brinda la Institución a todos los actores de la cadena agroindustrial de café, a fin de cumplir con dicho Plan Estratégico.

VALORES

COMPROMISO CON EL SERVICIO

Trabajar para servir, de manera efectiva en la prestación de servicios de calidad a todos los participantes en la cadena agroindustrial de café.

EXCELENCIA

Nuestro empeño cada día es lograr mayores niveles de eficacia y capacitarnos para alcanzar mayor eficiencia en la prestación de servicios.

INTEGRIDAD

Nuestro lema es actuar con honestidad y transparencia en lo que hacemos y decimos; aceptamos la responsabilidad por nuestras acciones individuales y colectivas.

Proteger el buen nombre de IHCAFE y asegurar el manejo racional y transparente de los recursos financieros, humanos y materiales perteneciente al Instituto.

PROMOCION Y MERCADEO

En cuanto a las actividades de promoción y mercadeo, se elaboró un proyecto de Promoción al Consumo Interno de Café de Calidad, se está en fase de gestión de financiamiento requerido para la ejecución de dicho proyecto.

En el marco de la promoción internacional, Honduras participó con mucho éxito en la 14th Conferencia y Exhibición de Cafés Especiales en Anaheim, California, bajo el auspicio de la Speciality Coffe Association of America (SCAA) del 03 al 05 de mayo del 2002, representado por cinco muestras seleccionadas localmente por seis catadores calificados.

Estas muestras participaron en la competencia a nivel latinoamericano, donde catorce jueces hicieron un análisis físico y en taza y aplicando la escala de calificación aprobada para Cafés Especiales, Honduras logró un meritorio 84.4%.

En general, para todos los países participantes, las calificaciones no superaron el 85%.

Con el propósito de incentivar el consumo interno de café de calidad se proyecta mejorar y ampliar las ventas en los Stands de aeropuertos y puntos turísticos, así como la participación activa en ferias nacionales.

Adicionalmente se está impulsando el proceso de clasificación de otras zonas con igual potencial productivo de cafés especiales, auspiciado por el Proyecto FINTRAC-AID. De 21 muestras catadas por cinco catadores, siendo ellos: el Sr. Willem J. Boot miembro de la Asociación de Cafés Especiales de Estados Unidos, el salvadoreño Rolando Cañas y los hondureños: Carlos Pineda, Luis Alonso Oseguera y Recaredo Radillo; 13 clasificaron como cafés especiales, en el Departamento de Ocotepeque.

Por otra parte, de la zona de influencia del Proyecto Trifinio se enviaron 29 muestras (cosecha 2001/2002) al Laboratorio de Catación de ANACAFE, Guatemala, de las cuales cinco obtuvieron clasificación de Estrictamente Duro (17%) y quince recibieron la calificación de duro (52%).

De igual manera se analizaron en el Laboratorio de Catación del IHCAFE 29 muestras procedentes del Departamento de Ocotepeque, de las cuales, tres obtuvieron clasificación de Especiales (10.34%) y nueve obtuvieron clasificación de Estricta Altura (31%).

Es importante observar que el Estrictamente Duro en Guatemala se produce en alturas arriba de los 1,480 msnm y el Duro entre los 1,225 y 1,400 msnm.

LABORATORIOS DE CONTROL DE CALIDAD

Con relación a las actividades realizadas por el Laboratorio de Control de Calidad, se resume lo siguiente:

- Se analizó la información de la Región de Occidente, en el marco del convenio IHCAFE, Proyecto JICATUYO.
- Se realizó el análisis sensorial de 200 muestras del Programa de Mejoramiento Genético; 50 muestras para el Departamento de Control de Exportaciones y 10 muestras para la tostaduría de IHCAFE.
- Se recibió el equipo VIVAM para realizar el análisis de OCRATOXINAS, el que entró en funcionamiento a partir de la primera quincena de noviembre del 2002. La ocratoxina es una micotoxina producida por el hongo aspergillus ochraceus y se reproduce en los cafés que se enmohecen. A partir de las regulaciones internacionales impuestas por la Unión Europea a partir de la cosecha 2002/2003, se hace necesario controlar la presencia de ocratoxinas en el café de exportación, con el propósito de mejorar la imagen del café de Honduras y ofrecer un producto de excelente calidad.

Entrevista Con: José Morales E., Presidente Y Director Ejecutivo Del Instituto Hondureño Del Cafe.



1. El Instituto Hondureño del Café (IHCAFE), se fundó en el año de 1970 con el propósito de orientar y asistir técnicamente a los productores de café.

¿Cuáles han sido las etapas de crecimiento de la institución?

La primera etapa se constituyó como una empresa del Estado, para satisfacer al sector cafetalero en aspectos técnicos y productivos. La segunda etapa, se reformó su ley constituyendo al Instituto en un ente privado de interés público, como una búsqueda de soluciones a la crisis de bajos precios, donde se le da mayor atención al mejoramiento de la calidad y la diversificación en la producción del país, sin dejar de atender lo establecido en la primera etapa.

2. El Instituto Hondureño del Café es una institución sin fines de lucro, organizando actividades bajo programas transparentes que benefician a miles de familias hondureñas

¿Cómo se financia la institución y cuál ha sido la facturación del último año?

JRME: El productor de café mediante el aporte de \$1.00 por cada saco de 46 kilos exportados financia las actividades del Instituto Hondureño del Café. Al finalizar la cosecha 2002-2003, se estima que se exportarán aproximadamente, 31200,000 mil sacos de 46 kilogramos.

3. La visión del Instituto Hondureño del Café es ser líder en la excelencia de prestación de servicios para los participantes de la cadena agroindustrial del café.

¿Cómo logrará este objetivo?

JRME: Los servicios del Instituto Hondureño del Café van encaminados a satisfacer las necesidades, resolver o paliar la problemática planteada por los integrantes de la cadena agroindustrial del café (productores, agentes de comercialización, exportadores y torrefactores), en este sentido, quienes más saben de las necesidades y problemática existente en la caficultora son los mismos actores, por lo que los servicios de la institución se han originado y orientado al sector mediante la participación de los mismos en los procesos de planificación estratégica y planes operativas anuales que realiza la institución, también se les involucra en los procesos de evaluación de los resultados obtenidos para que exista una mejora continua de los servicios que se entregan.

Derivado de lo anterior, en este momento se brindan servicios de asistencia técnica no solo en aspectos de la caficultora, sino que se trabaja en diversificación productiva, principalmente en fincas medianas y pequeñas para paliar la crisis de bajos precios y asegurar la alimentación de la familia caficultora y si es posible obtener ingresos con otros rubros compatibles con el café o que necesiten los mismos requisitos climáticos que el grano (varias hortalizas frutas y especies menores).

4. El bajo precio del café obliga a los productores de café a diversificar la producción tradicional, entre ellos la de café Gourmet.

¿Cuáles son los resultados de esta diversificación?

JRME: No hay duda que la diversificación es una alternativa apropiada, se busca disminuir la presentación de un producto genérico hacia uno que se diferencie por sus cualidades intrínsecas; sin embargo este proceso es insipiente y se considera que el 15% de la producción es café tipo Gourmet o especial, aun puede mejorarse su competitividad productiva y comercial.

Con otros rubros compatibles con el cultivo del café, se obtienen resultados positivos porque su proceso es a corto y mediano plazo y ayuda a la seguridad alimenticia motivando a la familia caficultora con los excedentes a obtener mejores ingresos.

5. Con la globalización y el Tratado de Libre Comercio (TLC), el mercado cafetalero hondureño encontrara fuerte competencia con el producido en otros países.

¿Cómo se esta preparando el sector en Honduras?

JRME: El Café Hondureño le conviene suscribir el TLC porque este producto posee características competitivas como un producto especializado y no volumétrico. Sin embargo, la crisis de precios demuestra que la producción nacional es volumétricamente competitiva, no obstante, su calidad no debería ser afectada por los precios bajos que ofrecen los torrefactores internacionales.

Como consecuencia se están cambiando los paradigmas para mejorar la calidad permanentemente.

6. El 75% del café hondureño se exporta al mercado Europeo. Entre vuestras actividades se promueve y comercializa el café.

¿Cómo están promoviendo la exportación del grano de café a España y Europa?

JRME: El vasto mercado Europeo motiva la promoción y comercialización a cada uno de sus países, Honduras penetra con éxito en el mercado internacional a partir del año 2002 participando en Ferias Internacionales, Rueda de Negocios y eventos relacionados al café, iniciando una campaña de posicionamiento en el mercado externo con cafés de calidad.

El Presidente de Honduras, Don Ricardo Maduro, realiza promociones de buena voluntad del Café Hondureño en Alemania y ante representantes de países miembros de la Organización Internacional del Café.

Queremos agregar que el Instituto Hondureño del Café, obtiene recursos no reembolsables de organismos nacionales e internacionales para apoyar al sector cafetalero, especialmente los dirigidos al fortalecimiento de capacitación de los recursos humanos, próximamente gestionaremos recursos ante organizaciones de países amigos para lograr encaminar proyectos del productor innovador y la escuela de administradores de fincas y para proyectos orientados a mejorar la infraestructura agroindustrial y comercial de los productores y demás actores de la cadena agroindustrial del café en nuestro país.

Calderón Publicidad

Información de contacto:

Carlos A. Calderón C.
Gerente General
TEGUCIGALPA
Edif. Mercedes, Loma Linda Norte,
PBX 232-1636, 232-1541
Fax: 232-2976, P.O. Box 815

SAN PEDRO SULA
Bo. Rio de Piedras, 24 Ave. A 10 Calle
S.O # 172. Tels: 557-7744, 557-7750
Fax: 552-5029, P.O. Box 2009 S.P.S

E-mail: carlosalberto@calderonpublicidad.com
www.calderonpublicidad.com

Tel: (855-23) 721 192
Fax: (855-23) 990 185
HP: (855-16) 835 520
(855-12) 797 969

Presentación

35 años al servicio de los sectores económicos y sociales del país. Estamos convencidos que el éxito de la Agencia depende de nuestra leal e interesada comprensión de las necesidades de nuestros clientes y de nuestra capacidad para satisfacerlas en el menor tiempo posible y con el más alto nivel de calidad.



La rapidez, el duro trabajo y la firme determinación de finalizar, pronto y bien, la tarea encomendada; son las características esenciales para conquistar y conservar nuestro éxito, porque la clave para retener nuestros clientes, es proveerles de un rápido servicio.

LOS SERVICIOS

- Planificación estratégica de procesos comunicacionales
- Construcción y Posicionamiento de marcas
- Proyección y manejo de imagen corporativa
- Relaciones Públicas
- Prevención y manejo de conflictos comerciales y de mercado.
- Manejo de procesos de inducción y comunicación política
- Procesos promocionales sociales y de mercado.
- Planeación y administración de medios
- Eventos especiales
- Procesos de sensibilización y apertura política
- Campañas publicitarias en todas las áreas comerciales
- Sondeos de investigación social y mercadológica

- Creatividad
- Diseño Gráfico
- Administración de Cuentas

Apartahotel Guijarros



Información de contacto:

Alejandra C. de Bravo
Gerente General

Colonia Lomas del Guijarro,
Calle Roma, No. 3929
Tegucigalpa, M.D.C. Honduras, C.A.
Tel. 235-6851, Telefax 235-8767
E-mail: sales@guijarros.com

LOCATION

Aparthotel Guijarros is located in a quiet, safe and prestigious residential area in Tegucigalpa in front of the American School.

It is ideally located near downtown, major banks, commercial district, only 5 blocks from the largest mall in Central America, and a short 20 minute ride from the airport.

Aparthotel Guijarros is in the heart of one of the three most important boulevards in Tegucigalpa.



ROOMS

Aparthotel Guijarros presents the most spacious, comfortable suites in Tegucigalpa, offering its guests a variety of different-sized suites to meet each guest's individual needs. We have 1-, 2-, and 3-bedroom suites, each bedroom with its own luxury bathroom with hair dryer, closet, telephone with direct outside access, air conditioner, in-room safe, modem access, minibar, coffee, and TV with cable.

All our suites also present an elegant living/dining room with an incredible panoramic view for hosting up to 12 guests and a well-equipped kitchen. Ideal for small presentations, business breakfasts or lunches.

Aparthotel Guijarros offers its guests a recreational area with a pool, sauna, and cafeteria you will find very much to your liking and will enjoy in your moments of leisure.



Other Facilities:

- Business Center
- Parking Space

- Professional Surveillance 24 hrs.
- Cafeteria



Complimentary Services:

- Transportation airport / hotel / airport
- Transportation to nearby locations
- Use of our Business Center (computer, printer and broadband always on internet access)
- 24 hour Emergency Medical Service
- Washer / Dryer Use
- Free Local Phone Calls
- Tour Organization Services



Grupo De Inversiones Merendon



Información de contacto:

Gary A. Sorenson
Chairman, CEO
Ph: (403) 261-8895, **Fax:** (403) 261-7799
E-mail: merendon@telus.net
www.merendon.com
Suite 630, 333 -11th Avenue S.W.,
Calgary, Alberta.
Canada T2R 1L9

MERENDON MINING CORPORATION, LIMITED

Merendón es un grupo de inversiones de carácter minero altamente calificado y diversificado.

Las oficinas principales del grupo se encuentran ubicadas en Calgary, Provincia de Alberta, Canadá.

El centro de sus operaciones está enfocado en Centro y Sur América.

En la República de Honduras, Centro América, las actividades se desarrollan a través del Grupo de Inversiones denominado Merendón de Honduras, integrado por las siguientes compañías:

- Compañía Merendón de Honduras, S. A. de C.V. (COMEHO)
- Oro y Metales Preciosos, S.A. de C.V.
- Merendon Jewellery, S.A.
- Seguridad Honduras-Canadá, S.A. de C.V. (SEHOCAN)
- Merendon Hospitality Group

Y en la República de Venezuela se encuentra la compañía:

- * Merendon Venezuela, C.A.

De esta forma las compañías que pertenecen al Grupo de Inversiones MERENDON, están constituidas legalmente y actúan por separado con actividades específicas, permitiendo una buena planificación diversificada, desarrollo controlado y centros individuales de ganancias, sirviendo a una base de clientes nacionales e internacionales.

Merendón, es una Corporación canadiense privada y registrada en la provincia de Alberta. La casa matriz, provee liderazgo y dirección, así como soporte financiero para las operaciones de sus subsidiarias.

La Junta de Directores forma las políticas y las guías de control, mientras que sus ejecutivos trabajan conjuntamente en la administración de sus operaciones.

MERENDON DE HONDURAS, S.A. DE C.V. (COMEHO)

Representa el centro de las actividades del Grupo de Inversiones MERENDON DE HONDURAS, cuya actividad es la refinación de metales preciosos como Oro, Plata y el grupo de metales platino.

Merendón de Honduras, que se encuentra ubicada en Tegucigalpa, la ciudad capital, refina el oro en un 99.99% de pureza para generar productos integrados como, cadenas, aleaciones de plata, alambre, así como kilataje específico en oro, de 14, 18 y 24 kilates. La manufactura de granos de oro es el producto principal de la compañía.

La capacidad de producción es de 500,000 onzas trío por año, con la cual podrá generar un efecto dramático en las exportaciones netas de Honduras, de oro, plata y el grupo de metales platino.

La planta se encuentra establecida bajo el Régimen de Zona Libre, con la aprobación legal del Poder Ejecutivo a través de la Secretaría de Industria y Comercio de Honduras.

MERENDON VENEZUELA, C.A.

Es un miembro de nuestro grupo de inversiones y está ubicada en la ciudad de El Callao, Estado de Bolívar, República Bolivariana de Venezuela.

Los objetivos principales de la compañía, son la explotación de minerales y posteriormente la extracción, concentración, embarque y venta de los productos finales.

Merendón Venezuela, ha construido una planta moderna de procesamiento, que usa solamente el sistema de gravedad para separar el oro. La tecnología es moderna y la broza molida es pasada a través de máquinas Knelson concentrators y luego al sistema de consolidación Knelson con el fin de evitar el uso de químicos dañinos, para no permitir la contaminación del medio ambiente.

Este sistema usa mesas de gravedad de paso múltiple y completamente automático, que al final proveerá concentrado adecuado para su fundición posterior. La barra doré producida después de la fundición estará lista para ser enviada a la refinería en Tegucigalpa.

SEGURIDAD HONDURAS-CANADA

El objeto de la compañía Seguridad Honduras-Canadá, SEHOCAN, es proveer seguridad a los ejecutivos, empleados y los bienes del Grupo de Inversiones Merendón.

A través de esta compañía, el personal es entrenado por consultores internacionales altamente capaces.

SEHOCAN, ha creado una unidad de personal de seguridad VIP de primera calidad. Los expertos de seguridad, proveen un ambiente de trabajo de confianza para todos en general.

Los técnicos junto con un sistema de seguridad altamente controlado, conforman una sola unidad.

Esta compañía de seguridad llena las condiciones requeridas, las cuales no interfieren con el ambiente normal de trabajo.

Su alta capacidad le permite lograr resultados de gran calidad, a través de equipos de monitoreo de punta, mediante el cual se controlan todos los movimientos internos y externos para dar seguridad a los visitantes.

Es la compañía de más reciente creación dentro del Grupo de Inversiones, cuyo giro empresarial es el desarrollo del turismo. Sus principales operaciones están centradas en Venezuela y Honduras con proyecciones hoteleras de cinco estrellas.

MERENDON JEWELLERY, S.A.

Es una compañía dedicada al diseño, creación y manufactura de joyas. Merendón Jewellery ha creado varias colecciones de joyas únicas en su género, como:

- a) Colección Maya
- b) Colección de Símbolos Patrios de Honduras,
- c) Colección de Emblemas Nacionales,
- d) Joyas diversificadas

La reproducción de la historia Maya, se muestra en trabajos específicos como, el Calendario Maya, El Altar "Q", La Acrópolis, El Templo Rosalila, El Campo de Pelota, las Escalinatas de los Jeroglíficos, algunas estelas y la plaza principal; todas esculpidas en oro de 22 y 24 kilates. La mayoría de las piezas tiene incrustaciones de piedras preciosas y semipreciosas.

Los diseñadores nacionales son altamente calificados y junto con los expertos internacionales en gemología y diseño, producen estos trabajos de arte con un alto grado de autenticidad.

Merendón Jewellery, planifica la creación de una escuela de alta joyería, con el objeto de enseñar el arte de producir joyas a jóvenes hondureños que deseen lograr un nivel de calidad internacional. Con dicho centro de enseñanza se proveerán oportunidades para la creación de hermosos trabajos de arte y diseño en la industria de la joyería.

ORO Y METALES PRECIOSOS, S.A. DE C.V.

Es la compañía del grupo encargada de la actividad minera a través del título legal de Concesión Minera Metálica.

Estas actividades en la República de Honduras, están visualizadas bajo el concepto de Concesión Minera Metálica, desarrollando las etapas de exploración y futuras explotaciones de metales preciosos. Las exploraciones que realiza la Compañía están localizadas en los Ríos Patuca, Jalán y Panal, ubicados en el departamento de Olancho, Honduras, las cuales forman una combinación de exploración mineral de roca, combinado con investigación de exploración de oro placer.

Las ventajas que ha encontrado la compañía, es que la nueva Ley de Minería en el país, incentiva la inversión en los recursos minerales que existen en Honduras.

Oro y Metales Preciosos, S.A. de C.V. mediante la División de Geología, ha creado oportunidades que no estaban disponibles para los residentes locales, dentro de un programa social para beneficio de los habitantes en las zonas de operación.

Merendón ha contribuido también en el mejoramiento de la comunidad en las áreas, social, educativa y salud; para contribuir al desarrollo integral y social, de la población.

Interview With: Gary Sorenson, Presidente De Merendon De Honduras.

11 de Septiembre 2003



How is structured Merendon today, and what have been the motivation to install a mining company in Honduras.

Merendon is a shared company where I am the controlling shareholders and I own the 90 % of the company. The company is structured as followed: Merendon Mining corporations, Stone mile resources that operate in Canada, Merendon the Honduras, the main refined company we have here, oro metals, our main expiration company, Merendon jewellery that we have created one year ago, and security company, that provide the security for all our employers and our work environment, simply because of the product we are dealing with.. We also have an operation in Venezuela, recently we have started working in Peru, we have three mines, where one of them is already in production and the others two will be operating as from 2004. This is how we are structured. The main board of course is in Canada and it is from there that the politics of the company is done, what ever the activity it will be in Venezuela, peru, Honduras, Canada.

The only diversification we have done out the mining sector is in two aerea, one in Venezuela, where we are devlopping a building of large commercial upper scale fishing lounge, that it will be open by March 2004 and it will focus the North American market to begin with an later on on the European market. And being Canadian we are always interested in Oil and gas.We have actually signed an agreement, a information agreement agreement, which it will see us moving towards to oil and gas industry.

As long as Honduras is concerned we have been here with the intent to make Merendon Honduras to be in charge of responsibility to become a ...center within a group of companies, or "Orometales" which is our expiration division here, that is charged with the same responsibilities

In Honduras today we employ 170 in a raining season which is the deadest period, and about 500-600 people, during the summer. We are among the first four companies in the Country, of course we are doing social works in some regions in Honduras, especially I would mention in Olancho... Merendon it is not just to collect the gold but we also care about the people, we are teaching them how to run a new way of life

Talking about local people , we know that have been few problems with other mining company, what is the merendon situation, how they react?

Well, you should probably ask them , if you want a real answer...but we really think that our relationship with the local is great. I will just make an example, that will indicate you how the people react. We had on the field a very expensive piece of an equipment, and some very bad people decided that they had to destroy it, without a real reason, or no one knows why they have done it. The local people have start a campaign to find these people, they have managed to find those two people. The reality here is that they were afraid to loose what they had and the opportunity to run a good life style, compared to what they use to leave. It is amazing how that happened, we never ask for it they came to our aim, they just took the initiative on their own

Hablemos Claro Financiera



Información de contacto:

Editorial Hablemos Claro
Edificio Torre Libertad
Boulevard Suyapa
Residencial La Hacienda
Tegucigalpa, M.D.C. Honduras C.A.
<http://www.hcfinanciera.com>
Presidente Rodrigo Wong Arévalo

Histórico.

Uno de los grupos editoriales mas antiguo y conocido en Honduras. La dedicación de la familia Arévalo ha portado este grupo a expandirse en información deportivas, de financia y de actualidad. También hay hoy un canal de televisión . El grupo esta formado para, los siguientes medios.



AS DEPORTIVA es la gran revista deportiva quincenal que se edita en Tegucigalpa, capital de la República de Honduras desde hace once años.

Es la publicación insignia del Grupo Editorial del mismo nombre, Hablemos Claro, que además edita la revista AS, la primera revista deportiva en Honduras, Hablemos Claro FINANCIERA, el apéndice mensual que habla de las finanzas del país, CROMOS la revista de la sociedad hondureña y COME TO HONDURAS, revista bimestral dirigida a promover las bellezas turísticas del país para todos los que desean visitar la bella tierra de los mayas.

AS DEPORTIVA, como revista quincenal, es una recopilación y análisis de los principales sucesos deportivos nacionales e internacionales, contiene reportajes exclusivos sobre los personajes y equipos de nuestra Liga, procesos de Selección Nacional, hechos curiosos y sin faltar las críticas más interesantes. En once años, AS DEPORTIVA lleva más de DOS MILLONES DE EJEMPLARES en circulación (8000 ejemplares por quincena) y en este tiempo ha entrevistado a los personajes más sobresalientes del país, ha denunciado los temas que han pasado a formar parte de la historia y se ha consagrado como la única publicación en su género que no ha dejado de faltar a su cita.



Esta seriedad es producto de la visión profesional de todo el equipo tanto periodístico como administrativo que dirige el periodista Rodrigo Wong Arévalo, fundador del grupo en el que se mantiene además como el principal editorialista.

Esto somos en resumen, una gran revista, la mejor que se ha publicado en Honduras en todos los tiempos!



HABLEMOS CLARO es la primera y única revista semanal que se edita en Tegucigalpa, capital de la República de Honduras desde hace once años.

Es la publicación insignia del Grupo Editorial del mismo nombre, Hablemos Claro, que además edita la revista AS, la primera revista deportiva en Honduras, Hablemos Claro FINANCIERA, el apéndice mensual que habla de las finanzas del país, CROMOS la revista de la sociedad hondureña y COME TO HONDURAS, revista bimestral dirigida a promover las bellezas turísticas del país para todos los que desean visitar la bella tierra de los mayas.



HABLEMOS CLARO, como revista semanal, es una recopilación de las noticias que han ocurrido los siete días de la semana que pasó, contiene reportajes exclusivos sobre la actualidad hondureña, sobre la economía, política y sin faltar las notas más interesantes de salud. En once años, HABLEMOS CLARO lleva más de CUATRO MILLONES DE EJEMPLARES en circulación (9000 ejemplares por semana) y en este tiempo ha entrevistado a los personajes más sobresalientes del país, ha denunciado los temas que han pasado a formar parte de la historia y se ha consagrado como la única publicación en su género que no ha dejado de faltar a su cita cada semana.

Esta seriedad es producto de la visión profesional de todo el equipo tanto periodístico como administrativo que dirige el periodista Rodrigo Wong Arévalo, fundador del grupo en el que se mantiene además como el principal editorialista.

Su variedad en el contenido la hacen una auténtica revista política donde el lector encuentra un resumen semanal, las caras de los personajes que hacen la noticia, el personaje de la semana que por connotación de su protagonismo se gana este calificativo, la crítica en caricatura, la página de opinión, un editorial que enfoca el tema toral de la semana, las cartas en que los lectores opinan o difieren, una nutrida sección con los eventos sociales y una multiplicidad de reportajes sobre política, economía y salud.

Esto somos en resumen, una gran revista, la mejor que se ha publicado en Honduras en todos los tiempos!



HABLEMOS CLARO es la primera y única revista semanal que se edita en Tegucigalpa, capital de la República de Honduras desde hace once años.

Es la publicación insignia del Grupo Editorial del mismo nombre, Hablemos Claro, que además edita la revista AS, la primera revista deportiva en Honduras, Hablemos Claro FINANCIERA, el apéndice mensual que habla de las finanzas del país, CROMOS la revista de la sociedad hondureña y COMETO HONDURAS, revista bimestral dirigida a promover las bellezas turísticas del país para todos los que desean visitar la bella tierra de los mayas.

HABLEMOS CLARO, como revista semanal, es una recopilación de las noticias que han ocurrido los siete días de la semana que pasó, contiene reportajes exclusivos sobre la actualidad hondureña, sobre la economía, política y sin faltar las notas más interesantes de salud. En once años, HABLEMOS CLARO lleva más de CUATRO MILLONES DE EJEMPLARES en circulación (9000 ejemplares por semana) y en este tiempo ha entrevistado a los personajes más sobresalientes del país, ha denunciado los temas que han pasado a formar parte de la historia y se ha consagrado como la única publicación en su género que no ha dejado de faltar a su cita cada semana.

Esta seriedad es producto de la visión profesional de todo el equipo tanto periodístico como administrativo que dirige el periodista Rodrigo Wong Arévalo, fundador del grupo en el que se mantiene además como el principal editorialista.

Su variedad en el contenido la hacen una auténtica revista política donde el lector encuentra un resumen semanal, las caras de los personajes que hacen la noticia, el personaje de la semana que por connotación de su protagonismo se gana este calificativo, la crítica en caricatura, la página de opinión, un editorial que enfoca el tema toral de la semana, las cartas en que los lectores opinan o difieren, una nutrida sección con los eventos sociales y una multiplicidad de reportajes sobre política, economía y salud.

Esto somos en resumen, una gran revista, la mejor que se ha publicado en Honduras en todos los tiempos!

Fundacion Para La Inversion Y Desarrollo De Exportaciones (Fide)

Información de contacto:

Vilma Sierra de Fonseca
Presidenta Ejecutiva
Tel. (504) 235-3471, Fax (504) 235-3484
E-mail: vsierra@fidehonduras.com
www.hondurasinfo.hn
Apartado Postal No. 2029
Tegucigalpa, Honduras

La Fundación para la Inversión y Desarrollo de Exportaciones es una institución privada sin fines de lucro. Fue creada en 1984 para promover la inversión en el país, apoyar el desarrollo de nuestras exportaciones y trabajar cerca del gobierno y con otros organismos privados en la promoción y formulación de nueva legislación conducente a mejorar el clima de negocios en Honduras.

Su misión ha sido definida como la promoción del desarrollo sustentable de Honduras mediante el fomento de las inversiones y las exportaciones a través del mejoramiento continuo de la competitividad internacional del país y sus empresas.

FIDE cuenta con una serie de programas y actividades que ofrecen a los inversionistas y empresarios tanto locales como extranjeros una gama de servicios oportunos al desarrollo de nuevas inversiones o expansiones, alianzas estratégicas y oportunidades de negocios.

Promoción de Inversiones

El Programa de Promoción de Inversiones asiste a las empresas extranjeras que buscan desarrollar inversiones, para que Honduras, por su ubicación estratégica y privilegiada en el Continente Americano, sea el próximo destino industrial o centro de distribución. Para lograr tal objetivo, se proporciona información exacta, confiable y necesaria para que puedan evaluar y considerar a Honduras como el sitio propicio para establecer una planta manufacturera, desarrollar proyectos turísticos o cualquier otro tipo de inversión.

Por casi dos décadas se ha promovido exitosamente el establecimiento de empresas en los parques industriales y recientemente se ha iniciado la promoción de inversiones en turismo.

A través de este programa, se opera una oficina en Miami, Florida, para promover Honduras en el ámbito internacional como un destino propicio para realizar inversiones. Se cuenta con un representante en Taiwán, R.O.C. quien promueve negocios entre empresas orientales y hondureñas. Igualmente, colaboradores en Italia, Canadá, así como enlaces en diversas embajadas de Honduras que promueven el país.

Asimismo, la red de representantes diplomáticos hondureños alrededor del mundo se mantiene en contacto con FIDE facilitando información y contactos de negocio.

Servicios que ofrece este programa

En una sola oficina usted recibe toda la siguiente asistencia:

- Se preparan itinerarios detallados, de acuerdo a las exigencias individuales de los empresarios y coordina las visitas a Honduras.
- Se le acompaña durante su visita a las instalaciones de las fábricas, parques industriales y sitios propicios para el desarrollo turístico
- Se programan reuniones con el gobierno, la banca y oficiales internacionales.
- Se contacta proveedores locales, sub-contratistas y socios para proyectos de co-inversión.
- Se organiza entrevistas con abogados, consultores y entidades relacionadas con servicios de apoyo.
- Se proveen perfiles industriales/sectoriales, información actualizada sobre transporte y sus horarios, salarios, incentivos, legislación, indicadores económicos, cálculos sobre costos de producción, así como cualquier otra información estadística.
- Se Identifican terrenos o edificios para renta o compra.
- Se provee asistencia de seguimiento y apoyo total para el establecimiento exitoso de operaciones en Honduras.
- Se provee asistencia con procedimientos migratorios, alojamientos, escuelas y otros aspectos de ambientación en el país.

Centro de Información Comercial (CIC)

Ubicado en Tegucigalpa, es el único centro informativo de su género en Honduras. El centro cuenta con documentación en inglés y español referente a temas socio-económicos y comerciales de actualidad, así como bancos de datos con información para realizar negocios en Honduras. Periódicamente se reciben oportunidades de negocios en diversos sectores, publicaciones internacionales, estadísticas comerciales, información de mercados, estudios e investigaciones sobre temas de actualidad y la nueva legislación nacional. También se tiene a la venta productos informativos como lo es un informe económico de Honduras que se publica anualmente, la Enciclopedia Virtual de Honduras, directorios de exportadores, materiales promocionales del país en formato impreso o electrónico, mapas diversos, leyes nacionales en Inglés y otros. El CIC es miembro de MetaBase (www.metabase.net), una herramienta al servicio de la investigación, que tiene como objetivo poner a disposición del público, los recursos de información disponibles en bibliotecas y centros de documentación de Centro América a través de Internet. Adicionalmente se cuenta con una extensa red de centros de información en el ámbito nacional e internacional con los cuales se está en constante comunicación e intercambio.

El CIC está abierto al público de lunes a viernes durante horas laborables y publica un boletín informativo mensualmente que también es accesible vía www.hondurasinfo.hn

El Registro de Exportadores de Honduras (REXHON)

Es también un servicio importante que proporciona FIDE. Las empresas se registran y pagan una cuota anual para promover sus productos y servicios en la página virtual www.hondurasinfo.hn y en el Directorio de Exportadores impreso. Mediante este servicio las empresas pueden dar a conocer su perfil empresarial y comunicar sus mensajes publicitarios. Igualmente, los servicios incluyen información permanente sobre oportunidades comerciales y reciben todas las publicaciones informativas y promocionales periódicas de FIDE como el Boletín Informativo del CIC y las revistas Welcome Honduras y Destination Honduras. Las empresas miembros también se benefician de los programas de promoción y mercadeo de FIDE, son invitados a participar en programas de asistencia, misiones comerciales, ruedas de negocio, programas de capacitación, eventos y seminarios, y aprovechan toda la información y servicios que brinda el Centro de Información Comercial.

La página en Internet www.hondurasinfo.hn

FIDE mantiene <http://www.hondurasinfo.hn> en Internet. A través de esta página electrónica se promueven inversiones y turismo en Honduras, al igual que productos y servicios de empresas nacionales.

El Sistema de Información Empresarial de Honduras también está disponible a través de la página y representa una guía informativa para empresarios nacionales, especialmente en las ciudades pequeñas.

Programa Nacional de Competitividad

Es una figura derivada de la Comisión Nacional de Competitividad (CNC) que tiene como objetivo principal mejorar el clima para invertir y operar empresas en Honduras, así como perfeccionar la productividad y la capacidad de gestión en mercados internacionales.

La CNC eligió como secretaria técnica a la Fundación para la Inversión y Desarrollo de las Exportaciones (FIDE) quien actúa como su brazo técnico-operativo. El Programa se desempeña con mayor énfasis en áreas seleccionadas que presentan alto potencial de desarrollo: forestal, agro negocios, turismo y maquila, en las que se trabaja bajo la metodología de conglomerados productivos.

Conglomerado productivo significa un sistema de producción con afinidad sectorial y geográfica en el que están encadenadas varias empresas. De esta forma se busca la integración vertical y una especialización flexible donde los beneficios de las economías de escala pueden ser cosechados por medio de la cooperación entre varias empresas.

A su vez, el programa está cruzado por ejes transversales: Clima de Inversión, Innovación Tecnológica, Sistema de Calidad, Mejoramiento del Mercado Laboral, Fondo de Competitividad y Comercio Internacional. Además se introdujeron en el PNC políticas que permitan llevar la riqueza adicional creada por los sectores competitivos, a las poblaciones más pobres de las zonas de influencia de cada una de esas industrias.

Una de estas políticas es el encadenamiento de la gran empresa con la pequeña y mediana, de tal forma que estos últimos puedan servir como proveedores de grandes empresas exportadoras, o bien, participar conjuntamente con otras pequeñas y medianas empresas en la elaboración de bienes con alto valor agregado que posteriormente puedan ser vendidos en los mercados internacionales.

El financiamiento del programa está asegurado por el apoyo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y del Banco Mundial (BM). Adicionalmente se cuenta con la ayuda de la cooperación Canadiense y Japonesa. El programa iniciará en su primera etapa con US\$ 35 millones.

EUROCENTRO

El objetivo principal de Eurocentro Honduras es generar negocios conjuntos entre empresas de Honduras y de los 15 países de la Unión Europea. El centro actúa como facilitador y promotor para el alcance de acuerdos comerciales, coinversiones, subcontrataciones, transferencia de tecnología, asistencia técnica, know-how y otras formas de cooperación empresarial. Eurocentro Honduras forma parte de una red de 30 Eurocentros que funcionan en 18 países de América Latina, creados en el marco del Programa Al-Invest (Inversiones en América Latina) lanzado por la Comisión Europea en 1993 para generar un mayor volumen de negocios entre compañías de ambas regiones del mundo.

BuyUSA

A partir del mes de julio de 2002, FIDE ha sido contratado por el Departamento de Comercio de los Estados Unidos de América para operar como una oficina local de la Sección Comercial en la ciudad de San Pedro Sula atendiendo el sector norte de Honduras como coordinadora del Programa BuyUSA. El Programa es ejecutado por el Departamento de Promoción Externa (DPE) de la Fundación. Mediante este Programa se atienden empresarios/inversionistas de los Estados Unidos de América, a través de los siguientes servicios:

- **SERVICIO LLAVE DORADA:** Proveer a empresas estadounidenses en busca de distribuidores locales, citas preconcertadas con contrapartes locales potenciales en realizar negocios, elaboración y confirmación de itinerarios, promotor local acompañando la visita y seguimiento para cuantificar resultados.
- **BUSQUEDA DE SOCIOS INTERNACIONALES:** Identificación de empresarios locales interesados en representar firmas estadounidenses en Honduras para diferentes sectores.
- **PROGRAMA DE COMPRADORES INTERNACIONALES - FERIAS COMERCIALES EN EEUU:** Proveer asistencia logística para la promoción de eventos en los Estados Unidos de América, distribuyendo el material promocional de los eventos, identificando y reclutando delegados para asistir a estos eventos, así como su posterior seguimiento para cuantificar resultados.
- **OPORTUNIDADES COMERCIALES E INVESTIGACION DE MERCADOS:** Realizar investigación de mercado de productos o servicios solicitados por los miembros del Programa.
- **IDENTIFICACION Y ASISTENCIA:** Identificación de y asistencia a firmas locales interesadas en importar productos de los Estados Unidos de América, así como proveer asistencia a las empresas estadounidenses interesadas en hacer negocios con Honduras.

- **ANÁLISIS DE SECTORES INDUSTRIALES:** Elaboración de análisis de sectores industriales específicos, en base a solicitudes de clientes del programa.
- **LISTA DE SERVICIOS:** Elaboración de listas de contactos de importadores, distribuidores, consumidores y dependencias gubernamentales, de acuerdo a categorías específicas.

Programa para Promover la Competitividad y las Exportaciones de Productos Agrícolas No Tradicionales y Productos de Madera

Este programa es financiado con recursos de la Agencia de Internacional para el Desarrollo de los Estados Unidos (USAID) y tiene como objetivo apoyar a FIDE para constituir una Unidad de Análisis Aplicado (Think Tank) que genere análisis, estudios y propuestas para mejorar la competitividad de las exportaciones de productos hondureños. La Unidad formulará estudios técnicos y propuestas orientadas a mejorar la competitividad de los productos agrícolas no tradicionales así como productos de madera, con mayor potencial de desarrollo. Se espera que estos estudios sean utilizados por las instituciones de gobierno y el sector privado para desarrollar políticas y planes de acción que impulsarán el crecimiento económico de estos sectores.

Entrevista Con: Vilma Sierra De Fonseca, Presidente Ejecutiva (Fide) Fundación Para La Inversión De Desarrollo De Exportación

4 de septiembre de 2003



¿Bajo que circunstancias se creó y cuáles han sido las causas para la instalación de FIDE?

FIDE se creó porque existía un espacio de una entidad pública o privada que promoviera en forma sostenida la inversión en nuestro país y las exportaciones de Honduras hacia el resto del mundo. Por dicha razón FIDE toma el liderazgo y decide como se va a ubicar, en un primer momento su mayor interés era el mercado americano tanto por su cercanía como por la abundancia de mano de obra local fácilmente entregable.

En ese contexto FIDE promueve la ley de zonas francas, la ley de maquilas, la ley de parques industriales y se logra concretar importantes inversiones de firmas muy conocidas norteamericanas y una serie de firmas textiles y confección.

FIDE nace bajo esas circunstancias y ha venido evolucionando con el tiempo. Tenemos consolidada una oficina en San Pedro Sula, que es el vínculo con la Costa Norte, hay contrapartes en Asia y en Estados Unidos, también se cuenta con corresponsales que trabajan haciendo la investigación de mercado y brindándonos los contactos, luego la oficina especializada en San Pedro Sula termina de consolidar la información y atiende a los potenciales inversionistas.

2. ¿Cómo son las relaciones de trabajo entre un ente privado y el sector público, especialmente con el tema de competitividad e inversión?

FIDE actúa como un operador de largo plazo en temas de inversión y de exportaciones, y todo lo que tiene que ver con climas de negocios y con la productividad de empresas, porque FIDE es apolítico en primer lugar y es completamente técnico.

Esto da credibilidad en el medio y al tener estas dos características, los técnicos que dan seguimiento a los programas no varían, se mantiene la misma credibilidad, el mismo servicio y vamos tratando de cumplir sobre esos servicios.

3. FIDE año tras año ha estado realizando muy buenas iniciativas, como el directorio de exportadores, que está en su tercer año consecutivo ¿En qué ha beneficiado al país en esos tres años?

El directorio de exportadores es una herramienta que es utilizada no sólo por el sector privado internacionalmente, sino que se ha hecho un tratamiento oficial del sector público tanto por la calidad del instrumento que se ha diseñado, como por lo completo que es el instrumento.

Esto ha traído posicionamiento de ciertas firmas que no tenían capacidad de exponerse internacionalmente por sí mismas, incluso hay muchos contactos a nivel regional que se han logrado de manera casi inmediata, porque nosotros trabajamos con varios mercados lógicamente de la región Centroamericana que es nuestro mercado natural.

4. ¿Cuál ha sido su trabajo con la empresa privada?

No, básicamente es un trabajo de casa pero si nos apoyamos en las estadísticas que genera el gobierno, se hace una labor muy grande de depuración de la base de datos de empresas, porque tienen las empresas que suministran la información pero se hace desde FIDE.

Estamos consolidando un departamento de promoción de exportaciones que se va a fortalecer más con el programa de competitividad, la idea es hacer en FIDE un centro de negocios que apoye en todos los aspectos que tienen que ver con la exportación y con la inversión; que con la inversión si lo hemos logrado consolidar bastante bien.

El directorio consta de tres partes, la parte que identifica al país que hace un análisis económico, el tema de las empresas y todo el universo arancelario de las empresas que está bastante depurado, la información de cada una de ellas y los contactos específicos.

Adicional al directorio de exportadores, encontramos el material promocional de FIDE que consta de un CD promocional que en el presente se está actualizando cada cierto año. Como también, nuestro interés es posicionar al país para que nuestras empresas tengan más aceptación, más facilidad en acceder al mercado.

5. Se habla muchísimo de fortabilidad en este tema de competitividad, que desafortunadamente tienen cuatro sectores en la economía, ¿sí FIDE trabajara con presupuesto del gobierno, ayudaría técnicamente al gobierno?

FIDE es la Secretaría Técnica, el programa está coordinado por una Comisión Nacional de Competitividad que fue creada bajo decreto ejecutivo, la comisión es mixta y está integrada por tres ministros de la mayor jerarquía, el Ministro de Industria y Comercio que tiene que ver con la productividad de las empresas: con el tema de comercio, el Ministro de Finanzas y el Ministro de la Presidencia que es el coordinador del gabinete económico, lo preside el designado presidencial y participan empresarios que representan regionalmente al país como de los diferentes subsectores.

El sector laboral participa con pleno derecho dentro de la comisión, y se han adicionado asesores porque evidentemente el programa tiene que ser abierto, participativo, no queremos hacer un club exclusivo y que cada uno participe desde su perspectiva con ideas que mejoren el programa.

6. Aparte de esos sectores de turismo y madera se mencionan dos o tres sub-sectores que son la minería, la energía, y telecomunicaciones. ¿Estos sectores son parte de una extensión dentro de la competitividad?

FIDE como fundación para que promuevan la inversión, siempre los ha visto como sectores importantes dentro de la economía, como se decidió que eran los otros sectores fue hasta hace unos cinco años a través de INCAE, cuando el propio aporte vino a la región y dijo esta región tiene potencial competitivo muy importante y además tiene una ubicación estratégica fantástica estamos en el corazón de América; donde hay costas a ambos lados se ha hecho una posición estratégica envidiable, es aquí donde se definió tomar los sectores anteriormente mencionados.

Sin embargo, FIDE ha trabajado y ha apoyado esos tres sub-sectores que usted menciona, de hecho, se tomo fuerte la modernización de la ley del medio y el tema de la generación de energía, incluso hemos conversado ya con la Ministra del Ambiente de la posibilidad de hacer en Honduras la siguiente rueda de negocios de energía y una feria también paralela.

Esos sectores agronegocios, textil, construcción, madera y mueble y turismo todavía el potencial no ha sido explotado en su dimensión y tienen mercados importantes que se están moviendo internacionalmente, pero requerimos para poder hacer uso de esos mercados hacer cambios internos en el país.

Para esos programas se contempla la otra área que se mencionaba que es el clima de negocios, que no sólo es beneficioso para este grupo de sectores sino para toda la economía en general.

El programa va a entrar con cinco áreas específicas, los permisos ambientales, permisos sanitarios, migración, aduanas y exportación esas serán las cinco áreas de atención al programa.

El otro es infraestructura y logística y el programa ha hecho su enfoque principal en Puerto Cortés, se tiene una ventaja impresionante al tener un puerto muy desarrollado en el caribe centroamericano y necesitamos potenciarlo hacerlo un puerto multimodal, con servicios de primera calidad, con costos muy competitivos un puerto muy ágil donde la carga y descarga sea fluida.

7. Honduras tiene un atractivo en lo que es seguridad jurídica, ya que un país que tiene seguridad jurídica en su posición como en el clima de inversión

Honduras tiene una ley de inversiones desde el año 1991, esta ley no ha sido cambiada y eso demuestra a los inversionistas que las reglas se mantienen, esta es la principal ley para los inversionistas; las leyes laborales están tendiendo a modernizarse y sí la transformación sucede será para flexibilizar el mercado de trabajo y no para lo contrario.

Hay leyes que han venido transformándose, pero todas orientadas para dar seguridad al inversionista y facilidades a la operación de empresas.

Desde ese punto de vista Honduras si ofrece el atractivo legal, de hecho se está trabajando como contraparte en algunos temas complementarios, por ejemplo la legalidad de la tenencia de las tierras, el cual se le ha dado la mayor importancia y el tema de la competitividad ha entrado como un socio en la creación de un sistema, levantamiento catastral, un sistema operado modernamente con mucha transparencia con todos los requerimientos tecnológicos actuales; además vinculado a la banca comercial. Es decir que haya una sincronización, un alineamiento de señales de todo, en el tema de leyes eso es lo que se está tratando de hacer pero las reglas se mantienen por lo menos en cuanto a las leyes básicas de inversión.

8. El TLC una puerta enorme a Estados Unidos, pero también una posibilidad de exponerse a otros países de Centroamérica y de ser utilizada como puente de España para hacer comercio en el mundo. ¿Qué puede traer el TLC a largo plazo a Honduras?

El TLC tiene en uno de sus capítulos el tema de inversiones y se está tratando que en la facilitación se logre a un máximo nivel, de que las empresas norteamericanas vean estas zonas no sólo como estratégicas sino que como una zona más amigable y abierta a la inversión; yo entiendo que también las empresas europeas podrán en un futuro beneficiarse de estos cambios que se están dando originalmente, en ese sentido ya tenemos en el país empresas instaladas en el área textil pero también en el área electrónica, en el área de agronegocios está Unilever, tenemos al país posicionado pero lo queremos consolidar. La industria camaronera se está extendiendo, ya no solamente produce el camarón cultivado sino también procesa sushi y otro tipo de

alimentos que van incluso al mercado europeo, en estos momentos se está exportando al mercado inglés, el camarón empanizado de muy buena calidad, que se produce en la granja marina San Bernardo, quienes han hecho contactos con socios europeos para que provean diferentes salsas que se venden en forma conjunta en los diferentes supermercados; es una manera de diversificar tecnológicamente el tema del camarón, y no estamos sujetos a los vaivenes sino que nos estamos sujetando a mercados más especializados que tienen otros precios muy atractivos para nosotros.

Un tema más en las leyes en el programa de competitividad vamos a contribuir con una ley que perfeccione el mercado sobre todo la atención de las empresas, que es la ley de promoción de competencia que va mas allá de la ley antimonopolio que contempla el tema de prácticas anticompetitivas.

La idea es atraer inversión a otras áreas no tradicionales por ejemplo se habla de las posibilidades infinitas que hay en el tema de biotecnología y la elaboración de productos farmacéuticos, en España se ha sentido algún interés porque hay una fuerte industria farmacéutica y la región que centra una biodiversidad muy alta.

En la industria electrónica ya hay instaladas ocho empresas en el país, lo que da la señal que ya hay otras áreas de inversión que a veces no se contempla en un programa sino que se van dando, se van consolidando los sistemas eléctricos.

Si hay posibilidades muy amplias para los inversionistas europeos en la región como decía el Presidente Maduro: "Es un secreto por descubrir".

9. Nosotros queremos traer inversión extranjera europea, en este caso. ¿Qué diría usted como Presidente Ejecutiva de esta fundación?

Bienvenidos los estamos esperando, tenemos un excelente servicio, FIDE es una institución seria que toma en cuenta cada una de las necesidades de cada uno de los inversionistas potenciales como un cliente de primera clase, bienvenidos.

Abogados & Asesores



Abogados & Asesores SRL comenzó a operar en el año de 1990. Desde sus inicios ha sido una firma de abogados dedicada principalmente a prestar servicios en proyectos de concesionamiento y privatización de empresas publicas, proyectos de inversión extranjera y nacional. Hemos trabajado en el asesoramiento de créditos internacionales, repatriación de capital, acceso a divisas y la instalación de industrias con beneficios fiscales.

Durante mas de trece años de experiencia se han realizado labores de auditorias legales para la adquisición de empresas en operación, así como para la instalación de actividades nuevas. Hemos laborado en estudios de factibilidad para proyectos turísticos, forestales y mineros. Nuestra experiencia incluye haber certificado el estatus legal de empresas para la Bolsa de Valores de Toronto y Nueva York.

Esta firma provee servicios integrales que comprenden desde los aspectos más relevantes hasta los detalles más pequeños, pero no menos importantes. De esta forma brindamos productos legales que incluyen todos los elementos de una operación industrial, comercial o de servicios, y que van desde el estudio de factibilidad, el licenciamiento total del proyecto, hasta los servicios de asesoría laboral, migratoria, tributaria y ordinaria en general.

Miembros.

Enrique Rodriguez Burchard. Director. Graduado en la UNAH, posee el titulo de abogado & Notario. Ha realizado estudios de post grado en la universidad de Salamanca, España en el área de Derecho Bancario; Universidad de Harvard en el campo de derecho mercantil; además de una especialización en el INCAE y la Universidad de Georgetown en aspectos legales de Negocios Internacionales. Durante mas de cinco años fungió como empleado judicial hasta retirarse siendo Juez de Letras. Desde el año de 1990 hasta la fecha brinda las asignaturas de derecho civil y derecho procesal en la escuela de

derecho de la UNAH. El abogado Rodríguez tiene una amplia experiencia en materia tributaria, procesal y de inversión. Idiomas: Inglés y español.. enrodbu@cablecolor.hn

Janza Vanesa Oqueli. Abogado. Posee una maestría en administración de empresas y antes de incorporarse a esta firma trabajo por varios años en la Dirección de marina Mercante, en donde recibió entrenamiento en derecho marítimo en Londres, Inglaterra y laboro en los departamentos de Seguridad Marítima, Registro de Buques, Dirección legal y Secretaria General. Posee además experiencia en el manejo de divisas y el tema de endeudamiento externo. Idiomas: Español e inglés. jvoqueli@cablecolor.hn

Juan Jose Alcerro. Abogado. Realizó estudios en la UNAH y la Universidad Francisco Marroquin de Guatemala. Se ha especializado en la investigación registral para la adquisición de propiedades en Honduras y Nicaragua. Maneja nuestro departamento de propiedad industrial y realiza estudios legales para proyectos de inversión. Ha sido columnista de los Diarios Siglo XXI de Guatemala y La Prensa de Honduras y sus trabajos se han publicado en la Revista de Derecho de la Universidad Marroquin de Guatemala. Idiomas: Español, Inglés e Italiano. Abogadosyasesores@cablecolor.hn

Paola Díaz Tome. Abogado. Posee una maestría en Derecho empresarial. Su experiencia como funcionaria judicial ha traído a esta oficina un vasto conocimiento en material procesal y de litigios. Realiza trabajos de licenciamiento de proyectos y brinda desde este bufete servicios de asesoramiento a franquicias extranjeras. Idiomas: Español e Inglés. paocetome@cablecolor.hn

Ramón Vindel. Abogado. Su especialidad es el derecho administrativo y tributario. Procesa autorizaciones para gozar de beneficios fiscales, impugnaciones de reparos, permisos de operación. ramonvindel@cablecolor.hn

Marvin Gonzáles. Abogado. Su experiencia como Juez de Letras del Trabajo garantiza alta calidad en el asesoramiento en derecho laboral. marvingonzalez@cablecolor.hn

Miguel Villeda Villela. Abogado. Ha trabajado en el sector público y privado, posee una amplia experiencia en la formulación de proyectos de Ley, procedimientos administrativos e instalación de proyectos industriales. Catedrático universitario. Idiomas: Español e Inglés. miguel_villeda_villela@hotmail.com

Gerardo Martínez. Abogado. Es nuestro asociado externo en material penal.

Banco Centroamericano de Integración Económica (B C I E)



Información de contacto:

Harry E. Brautigam
Presidente Ejecutivo

Tel. (504) 240-2222, **Fax** (504) 240-2101

E-mail: hbrautigam@bcie.org

Tegucigalpa, Honduras, C.A.

LA MISIÓN

El Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE), banco de desarrollo y brazo financiero de la integración, tiene como misión fomentar el progreso e integración del istmo, propiciar el crecimiento económico con equidad y respeto al ambiente, mediante el apoyo a programas y proyectos públicos y privados que generen empleo productivo y competitividad, así como a elevar los índices de desarrollo humano en la región.

LA VISION

Ser el principal agente financiero de la Región, asegurando un volumen creciente de colocaciones, generando las condiciones necesarias para la afluencia de fondos de otras fuentes y constituirse en líder en el diseño de políticas y en los debates sobre el desarrollo económico, el combate a la pobreza y la integración centroamericana.

ORIGEN Y TRAYECTORIA

Con sede en Tegucigalpa, Honduras, el BCIE fue creado el 13 de diciembre de 1960 en una actitud visionaria de sus cinco países fundadores: Guatemala, Honduras, El Salvador, Nicaragua y Costa Rica con el fin de promover la integración y el desarrollo económico regional.

Desde entonces y atravesando exitosamente los diferentes períodos de la historia reciente de Centroamérica, el Banco ha realizado importantes aportes para la Región, constituyéndose en un importante protagonista de su evolución socioeconómica.

Su evolución continuó con la incorporación de cuatro socios extrarregionales: México, República de China, Argentina y Colombia, países que se han asociado a una gestión que ha avanzado en su solidez financiera a un punto tal que ha obtenido el reconocimiento de las tres principales agencias calificadoras con la asignación de grado de inversión.

Su relevancia creciente ha generado el interés de otros países de la región y también de Europa, que han manifestado su deseo de incorporarse a la institución para sumarse así protagonistas del progreso centroamericano.

EL GESTIONAMIENTO DE CREDITO

El BCIE cuenta con Gerencias en cada uno de los países de la región centroamericana, con la finalidad de identificar, promover, analizar y administrar las operaciones de crédito.

Cada Gerencia Regional cuenta con un equipo de Oficiales de Negocios y analistas que asisten a los interesados en la presentación y en la aprobación de los Proyectos.

La canalización de recursos se realiza mediante el financiamiento de instituciones financieras, para que éstas intermedien los recursos al usuario final; o mediante el financiamiento directo a proyectos productivos o sociales, bajo esquemas cofinanciados o mediante cualquier otro mecanismo innovador que esté en línea con el Convenio Constitutivo y las Políticas de Crédito del Banco.

Facilita asistencia técnica, tanto para las instituciones bancarias y financieras como para los proyectos identificados. Además, facilita a los inversionistas guías para la presentación al BCIE, de los proyectos sujetos a financiamiento, las cuales están a la disposición en las Oficinas Regionales.

El BCIE fomenta la elaboración de estudios de proyectos de gran significación regional, la organización de sociedades promotoras hasta la formación y operación de las empresas, mediante la participación en fondos de inversión, con lo cual fortalece el desarrollo del mercado accionario de la región.

MECANISMOS

FINANCIAMIENTO AL SECTOR PRIVADO

Crédito Intermediado a través de Bancos y Otras Instituciones Financieras

Bajo este esquema participan tanto bancos privados como públicos y otras instituciones intermediarias. Actuando como Banco de segundo piso, el BCIE otorga los recursos a los intermediarios financieros y éstos a su vez financian proyectos del sector privado.

Para operar con esta modalidad de crédito, el cliente puede presentarse en cualquier Banco o Institución Financiera calificada por el BCIE, solicitando la información acerca de las gestiones que deberá realizar o bien consultar en las Oficinas del BCIE en cada país, donde se le proveerán los nombres de los Bancos o Instituciones Financieras elegibles.

Crédito Cofinanciado con Bancos e Instituciones Financieras

Cuando el 100% de los titulares sean de nacionalidad de países miembros del BCIE, el Banco podrá participar en forma directa con un porcentaje no mayor al 65% y los titulares deberán aportar como mínimo el 25% del total del proyecto.

Adicionalmente, deberán participar una o más instituciones financieras calificadas, ya sea con recursos del BCIE o propios, financiando o avalando el proyecto en una proporción no inferior al 10%.

La porción del crédito que el BCIE otorgue al intermediario financiero debe ser garantizada por el mismo intermediario y no por el usuario final. La porción del crédito directo que el BCIE aporte, deber ser garantizada por la entidad titular del proyecto. El BCIE podrá asimismo, compartir garantías con otras instituciones financieras.

Variante para Interesados de Países No Miembros del BCIE

En este caso el Banco financia directamente hasta un 50% del total del proyecto, mientras un mínimo del 25% se proporciona a través de un intermediario financiero calificado o por una institución financiera nacional o internacional que participe con recursos propios. El restante 25% como mínimo, deberá ser aportado por la entidad titular del proyecto.

FINANCIAMIENTO DEL SECTOR PUBLICO

El BCIE canaliza en forma directa recursos a proyectos desarrollados por los gobiernos de los países centroamericanos o por instituciones autónomas de los mismos.

Las solicitudes de crédito son respaldadas con garantía soberana del Estado. La solicitud debe basarse en un estudio de factibilidad, de acuerdo con las guías establecidas por el BCIE, dicha solicitud debe enmarcarse dentro de las políticas vigentes, las que serán informadas por las Oficinas Regionales.

SECTORES

INFRAESTRUCTURA DE APOYO AL SECTOR PUBLICO Y PRIVADO

Energía

Asistencia financiera a la generación, transmisión, distribución y uso racional de energía en proyectos del sector público y privado.

Transporte, Puertos y Aeropuertos

Financiamiento de proyectos para la construcción, ampliación y/o mejoramiento de redes viales, sistemas portuarios y aeroportuarios y de la vía férrea centroamericana.

Telecomunicaciones

Financiamiento de proyectos que permitan la expansión y mejoramiento de los sistemas de transmisión de voz, datos texto, sonido y video tanto en zonas urbanas como rurales.

Agua Potable, Acueductos y Alcantarillados

Créditos para el mejoramiento, ampliación y rehabilitación de obras de infraestructura y demás instalaciones para el abastecimiento de agua potable y alcantarillado a las comunidades urbanas y/o rurales de la región.

DESARROLLO SOCIAL Y COMBATE A LA POBREZA

Créditos en apoyo del desarrollo rural y urbano integrado, salud, educación, nutrición, preservación del medio ambiente y fortalecimiento del empresario popular. Se prioriza la atención del sector público mediante préstamos directos financiando hasta el 90% del costo total del proyecto a mediano y largo plazo.

DESARROLLO MUNICIPAL

Asistencia crediticia a los proyectos de infraestructura municipal, que cuenten con el apoyo de la población beneficiaria comprometida a pagar el proyecto. La mayoría de la comunidad debe contar con ingresos inferiores al promedio de la zona. Los recursos se canalizan a través de instituciones financieras intermediarias.

VIVIENDA Y MEJORAMIENTO URBANO

Financiamiento de:

- Vivienda de bajo costo destinada a familias de bajos ingresos
- Vivienda media orientada a familias de ingresos medios
- Mejoramiento urbano orientado a obras de infraestructura
- Soluciones habitacionales de desarrollo progresivo que permita un mejoramiento gradual de la calidad de vida.

EXPORTACIONES DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES

Apoyo financiero y técnico a sectores para el desarrollo de la exportación de los productos no tradicionales hacia el mercado internacional.

TURISMO

Asistencia financiera y técnica a proyectos tendientes al desarrollo y reactivación del sector turismo o relacionados con preservación de la naturaleza, arqueología, bellas artes, grupos étnicos y culturas vivas.

Apoyo por áreas económicamente poco desarrolladas que posean atractivos turísticos, empresas de servicios conexos al turismo, artesanía y obras de infraestructura de apoyo en polos turísticos.

REACTIVACION Y RECONVERSION INDUSTRIAL

Apoyo financiero y técnico para fomentar, impulsar, reactivar y reconvertir empresas manufactureras que con el mejoramiento de su tecnología, capacidad productiva y diversificación de materias primas, puedan desarrollar ventajas competitivas sostenibles.

AGRONEGOCIOS

Asistencia financiera a proyectos para la promoción, creación tecnificación y fortalecimiento de agronegocios con el fin de elevar la productividad y el valor agregado, disminuir el índice de desempleo y contribuir al incremento de las exportaciones.

MICRO, PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

Recursos de asistencia técnica y financiera a través del sistema intermediado para contribuir al desarrollo y reactivación del sector en la región centroamericana.

COMERCIO INTERNACIONAL

Crédito para financiar las exportaciones originarias de los países centroamericanos y las importaciones de bienes de países extrarregionales, dando prioridad a las actividades generadoras y/o captoras de divisas.

POLITICAS DE CREDITO

El BCIE cuenta con una normativa que estipula políticas de colocación de recursos, tanto en el sector público como al sector privado. Algunas de las más relevantes son:

Garantías:

- Sector Público
- Se requiere garantía soberana de los gobiernos o de las instituciones descentralizadas.
- Sector privado

- Para los préstamos intermediarios, se requiere la garantía institucional de las instituciones de crédito, sean éstas públicas o privadas, así como otras adicionales a convenir.
- Para los créditos directo-cofinanciados se requiere del 100% al 150% de garantía de los préstamos otorgados bajo el mecanismo de cofinanciamiento, dependiendo de las características del proyecto.

Propiedad

Financia empresas o proyectos, a personas jurídicas, públicas o privadas que desarrollen programas y proyectos de desarrollo e integración o de apoyo a estas actividades en cualquier país centroamericano; asimismo las que hayan resultado beneficiarias de concesiones otorgadas por los gobiernos de los países centroamericanos mediante procesos de licitación pública internacional; y las filiales de empresas internacionales. Todas las anteriores deberán estar establecidas en los países centroamericanos, de conformidad con el marco jurídico aplicable del respectivo país.

Personas naturales que sean nacionales de los países miembros del Banco, por nacimiento o naturalización, y con residencia legal en cualquier país de Centroamérica. También las personas naturales que sean nacionales otros países con residencia legal permanente en cualquier país de Centroamérica.

Comercio

El BCIE no financia empresas o proyectos que se dediquen a actividades comerciales de consumo masivo.

Refinanciamiento

El BCIE financiará exclusivamente programas o proyectos económicamente sanos y técnicamente viables y se abstendrá de hacer préstamos o de adquirir responsabilidad alguna por el pago de refinanciamiento de obligaciones anteriores.

Bienes Raíces

El BCIE no puede prestar recursos para la compra y venta de bienes raíces.

Créditos Relacionados

El BCIE considera crédito relacionado cuando uno de los directivos o socios del intermediario financiero es directivo o socio de la empresa beneficiaria o cuando exista una relación de parentesco por consanguinidad o afinidad hasta el segundo grado entre un socio o directivo del intermediario financiero y un socio o directivo del intermediario financiero y un socio o directivo de la empresa beneficiaria. Estos casos deberán ser previamente notificados al BCIE.

Adquisición de Bienes y Servicios

La adquisición de bienes, ejecución de obras y construcciones y los servicios de consultoría relativos a proyectos financiados con recursos del BCIE, deberán ser llevadas a cabo únicamente por contrato con empresas o firmas calificadas por el prestatario, seleccionadas mediante procedimientos de licitación o concurso público, los que deberán ser realizados mediante procedimientos equitativos y transparentes; debiéndose velar porque dichos bienes y servicios correspondan a las mejores tecnologías y prácticas existentes y que cumplan los debidos procedimientos de protección ambiental.

Entrevista Con: Harry E. Brautigam, Presidente Ejecutivo Del Bcie

1. Este banco desde 1960 su visión es la integración de los cinco países Centroamericanos ¿A qué punto están en este momento?

Ese es el mandato de la institución trabajar para fomentar la integración económica y el desarrollo de Centroamérica, nuestra estrategia es enfocarnos en el combate a la pobreza, la integración y la globalización, ver en que productos podemos enfocarnos en eso cumplimos el mandato y las necesidades de la región ya que el 50% de la población centroamericana vive en estado de pobreza y muchos al margen de la economía es por este motivo que gran parte de nuestro esfuerzo esta orientado al combate de la pobreza.

2. El banco cuenta con los cinco países de la región sin embargo en Honduras se ha hecho muchos proyectos. ¿Cuáles son los proyectos que en este momento están en ejecución?

Cubrimos muchas áreas y tenemos aproximadamente el 20% de nuestro financiamiento en Honduras.

Estamos ayudando en estos momentos al sector energético en la cual tenemos inversiones con montos en exceso de \$150.000,000 y se esta analizando actualmente porque este sector es prioritario para el país, tomamos en cuenta también lo que es infraestructura para mejorar la competitividad es prioritario, telecomunicaciones y transporte no solamente para nosotros respondiendo las necesidades de la economía es por este motivo que estamos viendo carreteras que unen el atlántico con Puerto Cortés y el Puerto de la Unión y otras carreteras en Honduras que estamos financiando, también el sector social aprobando proyectos, contribuciones que son financiamientos para ayudar al sector mas necesitado, en salud, educación, deporte.

No financiamos solamente el sector público sino también el sector social y privado.

3. Inicialmente el banco financiaba al gobierno para el sector público y a partir de 1999 se orienta también al sector privado.

¿Porqué este cambio? Y ¿Cuál ha sido la visión de este cambio?

El cambio es sabiendo que el motor de la economía es el sector privado y hace 4 a 5 años comenzamos a financiar el sector privado enfocado originalmente sector financiero para la concienciación de recursos pero recientemente a través del cofinanciamiento de proyectos donde podemos participar conjuntamente con el sector financiero o directamente con el sector privado y el cambio se debe a eso de que aunque originalmente el mandato de la institución era financiar obras, infraestructura y social en cierto grado y es obvio de que al desenvolverse la economía es el sector privado que es el motor de la economía.

Se esta viendo como se puede hacer mas eficiente con diferentes productos que sean muy atractivos para el sector privado a través de la estructuración y diversificación de financiamientos a través de ----- para la colocación de papeles a nivel centroamericano, a través de la cultura ----- la idea de que como mandato de desarrollo e integración también tenemos que ver que podemos hacer para la regionalización de los países, de la industria y de las instituciones del sector privado de los diferentes países, nuestro destino es llegar a pensar de que el papel que pueda colocar una institución privada o un proyecto privado en Honduras sea igualmente efectivo en Costa Rica, Guatemala, El Salvador y en todos los países de la región es por eso que si estamos logrando el objetivo de la integración centroamericana en el aspecto económico.

4. ¿Cuáles son los requisitos que se le pide a una empresa del sector privado?

Depende de la empresa porque trabajamos con una lata calidad de empresas y nos enfocamos a diferentes sectores, por ejemplo financiamos organizaciones no gubernamentales para la microempresa, para la pequeña y mediana empresa y las grandes empresas del sector privado que hemos estado financiando en Honduras y en el resto de los países de centroamericanos.

Tenemos requisitos y ciertos procedimientos que van de acuerdo al sector al cual estamos financiando y que están organizados en diferentes categorías para el propósito que se le designen a los fondos y muchas veces tenemos escrituras de financiamiento que dependen en gran parte de las fuentes de los fondos por ejemplo fondos de los países nórdicos para proyectos de impacto ambiental por su contenido y su atractivo ya que tienen una escritura totalmente diferente a otros tipos de proyectos y ese tipo de financiamientos no son condiciones o negocios en términos de aplicación sino son condiciones solamente son requisitos normales que tendría cualquier institución financiera de esta naturaleza o de una naturaleza privada.

Las condiciones son básicamente de mercado y en ocasiones no son de mercado dependiendo del propósito del sector al cual esta orientado.

5.

Tratamos de responder a las necesidades de cada país.

6. Megatel abre la telefonía que necesitaban ya que este país necesita una competencia.

Mas que todo lo enmarcamos dentro de la situación económica del país y las condiciones en las cuales estamos perfeccionando el financiamiento dentro del país primero y luego del sector que es lo que necesita este proyecto que mencionaba; es como un proyecto que es financiado por el estado, para nosotros como institución de desarrollo que papel vamos a jugar en el financiamiento de ese proyecto ya que no es un papel puramente de institución financiera sino una institución financiera de desarrollo que es un poco mas amplio que simplemente una institución comercial, mas amplio en término de clase, condiciones y de costos.

7. El banco cuenta con cinco países Guatemala, El Salvador, Nicaragua, honduras y Costa Rica, están pensando en agregar esta cultura otros países como Belice

Tenemos cinco países en la cual colocamos recursos, pero socios del banco contamos con cuatro países más, México, República de China, Colombia y Argentina y estamos viendo con respecto a la colocación de productos en otros países como: Panamá, República Dominicana, Belice y la parte sur de México, los mercados naturales nuestros porque bajo el Plan Puebla Panamá ya los integración la incorporación de esos países es natural y por otro lado con Castra y Alca esos países integran un mercado de comercio regional y estamos tratando de adelantarnos a los acontecimientos que sabemos que vienen. Panamá ya comienza a negociar con Estados Unidos un Tratado de Libre Comercio, República Dominicana ya se acopló en cierta forma con lo que esta pasando en Centroamérica, México ya lo hizo y lo que hacemos es adelantarnos a los acontecimientos y en el caso Plan Puebla Panamá poder cumplir un recurso, proyectos de financiamiento que contemplan ya necesidades de esos países en infraestructura tanto del sector público y actividades del sector privado bajo la competitividad.

8. ¿Cómo ve la importancia, el rol que Honduras puede tener en el desarrollo regional, desarrollo económico?

Es importantísimo, nosotros vemos a la región como de cinco países y por eso tratamos de mantener un balance en nuestro financiamiento en los cinco países, atendiendo las necesidades y las circunstancias de cada uno de los países y las circunstancias actuales con diferentes a la de Costa Rica y El Salvador, es por eso que adaptamos nuestro financiamiento a la circunstancia en la cual se encuentran los países; por eso es que estamos para financiar la integración y el desarrollo respectivo del estado en la cual se encuentran los países y en Honduras es una economía que vienen creciendo ya que se siente el motor de la economía a andar y creo que va a ser muy importante en el futuro para la integración centroamericana el papel de Honduras.

Actualmente el papel de honduras es importante para Nicaragua como puerto de salida del Atlántico para sus productos a través de Puerto Cortés. La Unión de Puerto Cortés con el Puerto la Unión va a ser muy importante para el Salvador para el acceso de mercado al atlántico en sus productos vía una carretera que permita la comunicación eficiente y la reducción de costos es por eso que Honduras es importante y no solo en comunicación sino como otro jugador mas en el área centroamericana contribuyendo con mercados y productos, sistema económico, empresarial para el avance de la integración económica de Centroamérica.

9. ¿Qué opina usted de Fondo Monetario Internacional?

Indudablemente que el acuerdo con el fondo siempre es muy importante para cualquier país que necesite el apoyo de las instituciones financieras y consiguiendo el apoyo del fondo para la verificación de su programa económico y esa es una etapa mas que tiene que darle parte el país para continuar avanzando, no es un obstáculo sino es un paso mas, a donde queremos ir es llegar a un acuerdo con la firma CAFTA para diciembre o el año entrante es importantísimo la firma con el acuerdo del Fondo en ese contexto ya que no es determinante es importante.

10. Usted llegó el 1 de septiembre ¿Cuál es su visión personal? ¿Qué es lo que desea hacer con el banco?

No lo veo difícil porque al venir a trabajar a Tegucigalpa con el BCIE comencé a identificar mis objetivos con los logros de la institución al grado que podamos lograr los objetivos que nos hemos establecido con ello estaré logrando mis objetivos personales.

El BCIE debe ser una institución que contribuya fuertemente al desarrollo y la integración económica, una institución seria y que tenga relevancia para los países y en el proceso de solidez y relevancia eficiente y que sea una guía en las razones por las cuales a sido establecida, yo siento que si la institución logra esto mis objetivos personales están siendo logrados.

11. ¿Cómo vive un nicaragüense en Honduras?

Muy bien, es la misma cosa, todavía viviendo en hotel pero creo que se vive muy bien en Honduras, la gente es muy amable.

12. Le quiero comentar que para finales de este año esta prevista la firma entre el acuerdo que se estimará entre la Unión Europea entre el Diálogo Político y Cooperación con la región centroamericana y Europa ya que a finales del 2003.

¿Para usted que significa este tratamiento de España y de Europa para Honduras destacado dentro de la región centroamericana?

España ha estado muy interesada en la región centroamericana en Honduras y ya esta jugando un papel muy importante, actualmente en esta institución tenemos acuerdos y financiamientos para apoyarnos en el área de microempresas que es una transferencia de conocimientos muy vaga que existe y queremos cada día aprovechar mas pero en el contexto mas general España es importante para sus experiencias poder ayudar a Centroamérica a Honduras en la firma de un acuerdo en la Unión Europea.

España hace 7 a 10 años

Y nosotros estamos viendo la posibilidad de un papel mayor en un futuro.

Ente Nacional Energía Eléctrica



Información de contacto:

Presidente: Angelo Botazzi
Tegucigalpa, 01 Septiembre 2003

HISTORICO

El 20 de febrero de 1957, el Gobierno de la República de Honduras crea la Empresa Nacional de Energía Eléctrica (ENEE) como un organismo autónomo responsable de la producción, comercialización, transmisión y distribución de energía eléctrica en Honduras. Al constituirse la ENEE, se inició la construcción de la primera gran central hidroeléctrica, Cañaveral, así como la construcción de líneas de transmisión y subestaciones para conducir la energía eléctrica hasta los centros de consumo. Con el tiempo el sistema eléctrico, denominado como Sistema Interconectado Nacional, se ha expandido y hoy en día la red de transmisión cubre las principales regiones del país.

En la actualidad, la visión de la ENEE es llegar a ser la mejor empresa eléctrica en Centroamérica, siendo su misión: "satisfacer las expectativas de los clientes, con alta calidad, protegiendo el medio ambiente y contribuyendo al desarrollo

socioeconómico del país". Para la ENEE, el cliente es primero y sus empleados son el recurso más importante. La meta de la empresa es evitar los problemas, asumiendo un compromiso permanente con la calidad.

Durante los últimos años, la ENEE ha alcanzado grandes logros: Cambiar los paradigmas de confrontación por colaboración creando un ambiente propicio para el trabajo edificador proporcionando a los empleados mejores beneficios y justicia social, la elaboración de un plan estratégico de largo plazo, mejora substancial en las finanzas de la empresa, mayor cantidad de proyectos de electrificación, significativa disminución de las pérdidas de energía y aumento de la capacidad y eficiencia en el sistema .

Descripción del Sistema Interconectado Nacional (SIN)

Centrales Generadoras

Las centrales generadoras del sistema hondureño totalizan una capacidad instalada de 841.6 MW. De este total, un 51% (432.7 MW) lo conforman las plantas hidroeléctricas propiedad de ENEE, un 8% (67.8 MW) son plantas térmicas propiedad de ENEE y un 41% (341.1 MW) son plantas térmicas privadas.

Las plantas hidroeléctricas son cinco:

- Francisco Morazán (también llamada El Cajón) con 300 MW
- Río Lindo con 80 MW
- Cañaveral con 29 MW
- El Níspero con 22.5 MW
- Santa María del Real con 1.2 MW

Las plantas térmicas propiedad de ENEE son cuatro:

- Santa Fé (diesel de media velocidad) con 4.8 MW
- La Puerta Hitachi (turbina de gas) con 18 MW
- La Puerta General Electric (turbina de gas) con 15 MW
- Bermejo (turbina de gas) con 30 MW

Operan en el país tres compañías privadas de generación:

- ELCOSA (plantas diesel de media velocidad) con 80 MW
- EMCE con 55 MW (plantas diesel de media velocidad) y 86 MW (en plantas diesel de media velocidad, propiedad de ENEE, pero operadas por EMCE)
- LUFUSSA con 80 MW (en plantas diesel de media velocidad) y 39.5 MW (turbina de gas)

El Plan de Expansión de Generación

En cumplimiento con lo establecido en el artículo 9 de la Ley Marco del Subsector Eléctrico y el artículo 13 del reglamento respectivo, se ha elaborado

el plan de expansión de generación correspondiente al periodo 2000 - 2014. El Plan de Expansión de Generación ha sido elaborado por la Subdirección de Planificación, utilizando como herramienta principal el modelo SUPER OLADE-BID y como herramienta auxiliar el modelo SDDP.

El Plan de Generación propuesto se apega al marco legal vigente en el sentido que considera que la expansión del sistema se hará principalmente mediante la participación del sector privado.

El Plan de Expansión persigue como objetivo principal, determinar el Plan Óptimo de Expansión de Generación del Sistema Interconectado Nacional para el período 2000 - 2014 (15 años), apegado a los criterios de planificación y utilizando todas las opciones económicamente factibles.

Para alcanzar tal objetivo se utiliza toda la información relacionada con la expansión del sistema tal como:

- Datos de la demanda, histórica y proyecciones para los escenarios base, alto y bajo
- Datos hidrológicos asociados a las centrales hidroeléctricas
- Costo operativo de las centrales existentes y futuras
- Costo de inversión de las plantas candidatas
- Costo del combustible usado por las centrales térmicas
- Costo de los contratos de compra de energía.

Para determinar el Plan de Expansión Óptimo de Generación se ha empleado el modelo SUPER/OLADE-BID v4.0

El modelo desarrolla un análisis de cuales son las decisiones más convenientes a largo plazo: ingresar una nueva planta, operar con el sistema existente, realizar vertimientos o racionar energía. Así, el plan de Expansión obtenido busca limitar los máximos perjuicios en todos los escenarios de demanda considerados, lo que produce un plan de expansión bastante equilibrado y que nos permiten hacerle frente a cualquier demanda que se presente. Mediante este criterio se garantiza un plan de expansión robusto, desde el punto de vista de la confiabilidad del sistema.

Para simular la operación del plan obtenido por el SUPER, se utiliza el programa SDDP (Stochastic Dual Dynamic Programming) versión 5.3. Este modelo permite realizar una simulación más precisa, detallada y flexible que la que realiza el SUPER, debido a que es un programa especializado en esa área.

Con el SDDP se obtienen: costo de operación por planta y por clase térmica; valor marginal del agua; costo marginal de demanda, de turbinamiento, de embalse; generación eléctrica por planta; déficit de energía, entre otros. Esta información permite evaluar con mayor exactitud los costos y beneficios de operación del plan de expansión obtenido con el modelo SUPER/OLADE.

Empresa Nacional Portuaria



Tel. (504) 665-0987,

Fax (504) 665-1402

E-mail: falvarez@enp.hn

Puerto Cortés, 1era. Calle, 1era. Avenida

Apartado Postal No. 18

Honduras, C.A.

VISION

La Empresa Nacional Portuaria en un corto plazo se consolidará como una entidad líder en Centro América en servicios portuarios de calidad, con alto grado de eficiencia y con tarifas competitivas en un ambiente seguro y certificado que inspira la confianza y la satisfacción de los usuarios nacionales y de los países vecinos para convertirse en una verdadera arteria de desarrollo del comercio e integración regional e internacional.

MISIÓN

La Empresa Nacional Portuaria nace para vincular a Honduras a un desarrollo social, cultural y económico con el resto del mundo, se compromete en mejorar y ampliar sus instalaciones; así también dotándose de equipos modernos en combinación con recursos humanos altamente capacitados y motivados para garantizar una oferta de servicios competitiva, en un ambiente agradable y armónico, en las áreas operacionales y administrativas que genera una mayor satisfacción a los clientes, un crecimiento integral de la empresa y la creación de riqueza para el país.

PLAN DE SEGURIDAD INTEGRAL (2003 - 2004)

- Seguridad de los Puertos y Buques según el código PB IP de la OMI y la ley M.T.S.P. Norteamericana 1214.
- Construcción y mejoramiento de la Seguridad Perimetral.
- Mejoramiento del sistema de control de acceso para personas y manejo de carga, vía cámaras digitales.
- Reforzamiento de las unidades caninas antidrogas y revisión minuciosa de los documentos.
- Inspección y capacitación continua de la Seguridad Industrial e Higiene en los Muelles, Patios y Predios Arrendados.

PROGRAMA DE MEDIO AMBIENTE (2003 - 2004)

- Actualización del manual de Seguridad e Higiene Industrial y Ambiente a las nuevas operaciones de la Empresa.
- Implementación del programa de gestión ambiental en los ámbitos portuarios de Honduras, de acuerdo a las recomendaciones del estudio Canadiense: DDHITEE.
- Conformación del comité de supervisión para las mercancías peligrosas según el Código IMDG de la OMI.

PROGRAMA DE INFORMATICA (2003-2004)

- Actualización de la Red de Datos agregando más nodos.
- Instalación de un sistema computarizado de control integrado de carga/descarga de módulos.
- Sistematización del programa de atraque y estiba de los buques.
- Modernización del sistema de Facturación y Contabilidad de las Operaciones Portuarias.
- Generación de un banco de datos para mejorar monitoreo de los rendimientos por muelle, barco y equipo.

FACTORES INFLUYENTES EN EL CRECIMIENTO DE TRÁFICO DE MODULOS Y CARGA

- Carretera CA13, ruta Cortés -Guatemala
- Vía logística de desarrollo, Cortés - San Lorenzo
- Alianza estratégica con navieros
- Alianza futura con Puerto de la Unión, El Salvador
- Incremento de las exportaciones e importaciones hondureñas
- Tratado bilaterales de libre comercio (Dominicana, México, Panamá, USA)
- Tratados Multilaterales (ALCA, Integración C.A.)
- Integración Vertical del sector maquilador (Full package)
- Desarrollo de la zona libre agrícolas (importación de insumos y maquinaria)
- Incremento del consumo interno (más importaciones de bienes)
- Desarrollo de Cultivos no Tradicionales (hortalizas y frutas asiáticas)

PROYECTOS DE INVERSION EN INFRAESTRUCTURAS Y EQUIPOS (2004-2006)

- Estudio técnico y de factibilidad del muelle #6.
- Construcción y dotación en equipos de la nueva terminal de contenedores en Puerto Cortés, para manejar un mayor volumen en módulos para los años 2004 en adelante.
- Construcción de la terminal para cruceros en el Puerto Amapala - Coyolito en el Litoral Atlántico 2005.
- Dragado del puerto de San Lorenzo, para habilitarlo las 24 horas 2004.

ADQUISICION DE EQUIPO Y PROGRAMA DE MANTENIMIENTO

- Adquisición de dos grúas porta-contenedores
- Adquisición de dos reach stackers
- Adquisición de 10 cabezales y rastras
- Contratación de servicio de dragado para habilitar el Puerto de San Lorenzo las 24 horas
- Construcción de talleres de mantenimiento

Entre Mares

Información de contacto:

EDUARDO VILLACORTA HADDAD

Gerente General

Tel. (504) 235-9788, 8531, **Fax** (504)235-5832

E-mail: eduardov@entremares.hn

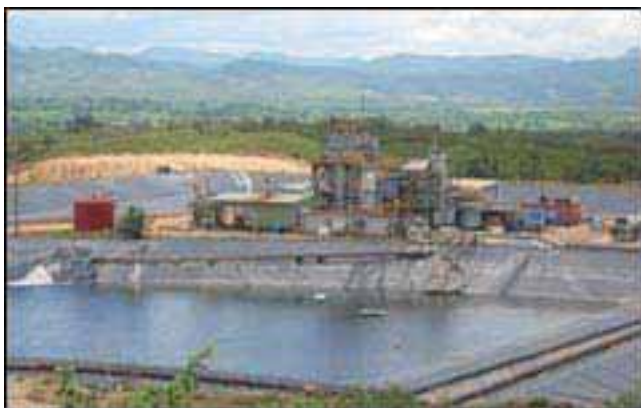
Edificio Inmobiliaria Cordillera, Boulevard Azcona,

Anillo periférico, Col. Prados Universitarios

Tegucigalpa, Honduras

TRANSPARENCIA: Filosofía de Trabajo en Entre Mares

La transparencia como filosofía del trabajo en todas sus actuaciones y relaciones laborales, caracteriza las operaciones de la compañía Minerales Entre Mares Honduras, S.A. de C.V. y consecuentemente a la casa matriz Glamis Gold, Ltd. En todo el mundo, Glamis Gold, Ltd., matriz de Minerales Entre Mares Honduras, es una empresa minera con una trascendencia antigua, en la cual todos los proyectos mineros propiedad de ella, se caracterizan por ser sanos y que sus operaciones remarcan la eficiencia de los procesos, tales características han colocado a Glamis Gold en el mercado bursátil, valga la redundancia. MINERALES ENTRE MARES PERTNECE A ESTE GRUPO MINERO Y ES TITULAR DE LA MINA San Martín, localizada en el Municipio de San Ignacio, Francisco Morazán, la cual representa la mina más grande del país y Centro América operada con la más alta tecnología que ésta industria promueve y bajo estrictas medidas de seguridad, leyes ambientales y demás.



Para poner en funcionamiento este proyecto, Minerales Entre Mares agotó todo el proceso legal para así obtener su permiso de operación y la licencia ambiental respectiva. Dichos permisos de operación son los primeros otorgados bajo la nueva Ley General de Minería, la cual comenzó a ser

aplicada a partir del 06 de Febrero de 1999, después de haber sido aprobada por el Congreso Nacional. Esta Ley tiene como objetivo incentivar la inversión extranjera en este tipo de industria en nuestro país.

Entre Mares mantiene una política de puertas abiertas y uno de sus fines primordiales es poner en conocimiento de la población, las actividades que se desarrollan en la mina, por lo que ocasionalmente, grupos no solo interesados en esta industria, sino que también en la protección del medio ambiente y otras carreras afines, llegan a constatar a nuestro plantel el buen funcionamiento de la mina. Igualmente, vale la pena mencionar que por instrucciones de nuestra casa matriz, actualmente se realizan actividades de exploración en diversas zonas debido al amplio potencial minero que ostenta en nuestro país.

Este tipo de proyectos, en cualquier lugar del mundo generarán un impacto ambiental, pero paralelo a ese extremo y como es en nuestro caso, Entre Mares, para contrarrestar tal impacto firmó un contrato de Medidas de Mitigación con el Estado de Honduras, que en resumidas cuentas impone la preservación del ambiente y la proyección social en las comunidades adyacentes a la mina. Siguiendo las estipulaciones plasmadas en ese contrato y otras que cumplen estándares de seguridad muy altos, la implementación de estas estrictas medidas y en virtud de que nuestro proyecto se lleva a cabo mediante un circuito cerrado imposibilita la contaminación en la zona.

"Cualquier persona que desee conocer nuestras instalaciones u operaciones, está cordialmente invitado" manifestó el Gerente General, Lic. Eduardo Villacorta, "Estamos orgullosos de nuestro estándares de operación y la eficiencia de esta mina", concluyó.

MINERALES ENTRE MARES: Opera con Estrictas Medidas de Seguridad

El Gerente de Seguridad Industrial de la mina, Juan Alberto Pineda, manifestó que "estamos manejando los niveles por encima de los permitidos en lo relacionado a los accidentes de trabajo".

La empresa maneja con sumo cuidado todas las operaciones que requieren el uso de sustancias químicas ya que cuentan con personal calificado en la manipulación de productos como cianuro y otros que son indispensables en la explotación de la mina.

"Estos productos son manejados con los límites permisibles y por esta razón el equipo de protección personal es prioridad para todos los empleados desde el momento en que ingresan a la empresa. En este momento se les proporciona la capacitación necesaria antes de comenzar sus labores", asegura Pineda.

Para Entre Mares son importantes las regulaciones y medidas de seguridad, éstas ayudan a evitar accidentes y enfermedades que se adquieren por falta de precaución.

El año anterior el accidente más grave que recibió uno de los empleados fue una luxación de tobillo "eso nos da la pauta de que andamos bien en ese aspecto", según el especialista.

En esa lucha por mantener dispositivos de seguridad de primer nivel, la empresa realiza cursos de capacitación constantes para lograr un alto grado de efectividad en las labores diarias de la mina.

La efectividad de todo ese conjunto de medidas ubica a la mina entre las primeras empresas de ese tipo que operan con un mínimo nivel de accidentes de trabajo, lo que permite un alto rendimiento de la compañía y el bienestar de sus empleados.

Los empleados de Entre Mares tienen presente que la principal preocupación de la empresa es trabajar bajo el concepto "la seguridad es primero", de esa manera garantizan su salud y la eficiente operación de la mina.

EMPRESA MINERA: Trabaja en armonía con el medio ambiente

La Empresa Entre Mares cuenta con un sistema de tecnología de punta que le permite monitorear a diario el impacto ambiental que produce la explotación de la mina San Martín en el Valle de Siria y cumplir así con las respectivas medidas de mitigación, que establecen las leyes.



San Ignacio contará con equipo de monitoreo.

La empresa donará a las autoridades de la zona un equipo similar para que ellos mismos realicen los diferentes análisis que exige el contrato de medidas de mitigación. Antes de entregar el moderno equipo, las personas que se designen para ejecutar las pruebas serán entrenadas profesionalmente.

El moderno equipo es similar a los aparatos que utilizan importantes compañías mineras en diferentes lugares del planeta que al igual que Entre Mares se interesan en que exista armonía entre el desarrollo de la industria minera y el medio ambiente.

El Gerente de la Sección de Medio Ambiente, explica que el equipo de monitoreo les permite hacer análisis permanente en las fuentes de agua, el comportamiento de gases, partículas, medición de pozos y ruido.

Sigue explicando el Gerente, que algunos de los análisis son diarios, otros quincenales y unos mensuales, pero todos son requisitos para cumplir con el contrato de medidas de mitigación firmado entre la empresa y el gobierno de Honduras.

Añade que cuentan con el equipo especializado para sacar muestras de agua que son enviados a un laboratorio de Canadá, para identificar la presencia de metales pesados y aspectos químicos.



Las muestras de agua se envían cada tres meses debido a que en Honduras no se cuenta con laboratorios especializados y además porque la empresa le interesa mostrar resultados confiables.

Más de 40 kilómetros de carretera reciben mantenimiento de Entre Mares.

La minera Entre Mares contribuyó con más de 28 millones de lempiras en la apertura de carreteras y le da mantenimiento permanente a más de 40 kilómetros de carreteras de tierra que unen a diferentes comunidades del Valle de Siria que ahora cuenta con mejores vías de comunicación.

Luego de la apertura y ampliación de las vías, la empresa dispone mensualmente de unos 100,000 lempiras para dar mantenimiento permanente a los más de 40 kilómetros que enlazan a las diferentes comunidades situadas en el Valle de Siria hay 7.0 kilómetros y entre San Ignacio y otro punto de Siria 11.0 kilómetros.

También recibe mantenimiento un tramo de 12.5 kilómetros que conecta a la comunidad de Urrutias con la aldea Escano de Tepale que antes no contaban con una vía amplia que permitiera el ingreso de cualquier tipo de automotor.

Varios vecinos de esa comunidad al ser consultados, expresaron su alegría de contar con una carretera en buenas condiciones que les permite tener contacto con el resto de comunidades que también agradecen el esfuerzo de la empresa por mantenerlos comunicados.

Los pobladores de la zona dan fe que maquinaria se ve constantemente trabajando en el mantenimiento de las vías y que reciben atención de unas 25 horas mensuales.

La minera también emplea personal temporal para limpiar la maleza que crece a la orilla de las carreteras y de esa manera muchas familias reciben ingresos extras que le ayudan en su economía.

Este esfuerzo de la empresa junto con el proyecto de pavimentación de la carretera central contribuye al mejoramiento significativo de las vías de comunicación en el Valle de Siria.

Entrevista Con: Eduardo Villacorta Hadad, Gerente General De Entremares

Tegucigalpa, 20 de Agosto 2003

Entremares operará para doce años mas en este país, es la respuesta que Entre Mares esta haciendo bien en Honduras y el gobierno cree en Entremares?

Me deje empezar por un poco de historia. Entremares aparece en Honduras en 1998. Adquiere todo lo que es las posesiones, los permisos respectivos de la mina San Martín a mediados de 1998 y principios de 1999 en donde ellos adquieren la mina de una compañía Canadiense de nombre Mart West; compañía exploradora que se dedica a preparar proyectos de mediana magnitud.

En un segundo tiempo obtenemos la licencia ambiental a partir del año 2000 en el mes de marzo, iniciamos construcción en junio y empezamos la producción en octubre de año 2000, estamos cumpliendo el tercer año de producción en lo que se refiere a las exportaciones de oro.

Minerales Entremares es una subsidiaria de Glamis, nos regimos lógicamente por ser la compañía pública y cumplimos con las leyes hondureñas, tratamos de implementar estándares norteamericanos en nuestras operaciones ya que para poder ser miembro de la bolsa de valores tanto de Nueva York como en Toronto tenemos que cumplir un cierto patrón de reglas; reglas anticorrupción, reglas de operación, reglas ambientales etc.; por lo tanto es una compañía que esta muy controlada en cuanto a lo que ha operación se refiere.

Hablando de la operación directa de la mina San Martín en Honduras tenemos una operación en la cuál nosotros estamos muy orgullosos porque tenemos lo mas alto en tecnología a nivel de Centroamérica, somos monitoreados por la

Dirección Ejecutiva de Fomento a la Minería DEFOMIN y la Dirección de Evaluación y Control Ambiental La ADECA que es una dependencia de la SERNA y el Centro de Estudio y Control de Contaminantes CESCO que también depende de la SERNA.

Entremares tiene una labor importantísima en Honduras ya que nosotros somos pioneros en lo que se refiere a la operación a cielo abierto en Honduras, total razón, al igual que hemos sido víctimas de un periodismo excesivamente cruel, extorsionista, nos vemos obligados a contrarrestar este tipo de campañas en contra nuestra pero no por medio de periódicos o televisión, si no por el contrario, nosotros aplicamos todos nuestros recursos, nuestros presupuestos a lo que es la labor social en el Valle de Siria; el papel de Entremares en resumidas cuentas es importantísimo tanto por ser la primera compañía minera a cielo abierto en Honduras y al mismo tiempo por la labor social que se desarrolla en todas las comunidades aledañas del proyecto San Martín.

En el País han ingresado muchos millones de dólares gracias a la exportación minera. Cómo ha participado Entre Mares en este proceso?

Entre Mares se posiciona en cuanto a las compañías mineras como la primera, hemos tenido una producción bastante alentadora para los inversionistas, el primer año hubo una producción mas o menos de 113,500 onzas en el año 2001 y 126,500 onzas para el 2002. Hablándole muy general hicimos una repatriación por los \$24,000,000 lo cual es una de las contribuciones mas importantes en la repatriación de las divisas para el país, por tal razón la minería así como las demás compañías que han contribuido mucho el año pasado, si las unen todas andamos cerca de los \$90,000,000, y se ha convertido en uno de los rubros mas importantes para el país.

El mercado se esta abriendo mucho y compañías de toda Europa están siempre mas interesadas en Honduras. La competencia va a ser mas agresiva, sabemos que hay Centros de Planta de Concesiones, 19 compañías extranjeras, se prevén como una atención al mapa minero de los 10 a 15 centros de producción. ¿Cómo se esta preparando Entremares ante esta competencia?

En el caso de nosotros, en Honduras no tenemos una competencia directa, es mas las compañías mineras tienen un lazo que las une y al mismo tiempo las fortalece ya que se vuelve una industria muy unida porque en Honduras no vendemos el producto sino que por el contrario somos exportadores y por esto no existe una competencia en Honduras en los que se refiere a las compañías mineras, por el contrario es una industria bastante unida y precisamente por esa razón no competimos por tener un mercado en el país.

Pero las concesiones serán repartidas entre mas empresas, cual es vuestra estrategia para conseguir el mayor número de concesiones?

En cuanto a las concesiones se refiere, nosotros tenemos además de lo que es el proyecto San Martín que es el proyecto que actualmente explotamos, tenemos unas concesiones de exploración que son Las Minitas en la misma área de San Ignacio y tenemos algunas otras zonas en Santa Bárbara, que son las zonas donde nosotros vamos a realizar las exploraciones. En la concesión de San Martín hay 14,000 hectáreas y de esas existe un gran espacio para explorar.

Además las concesiones mineras no tienen un periodo de expiración. A partir de la nueva ley, no hay un periodo o un plazo de tiempo a una determinada concesión porque eso entorpece las operaciones de una compañía minera responsable. Existe muchísimo lo que es el Joint ventures entre compañías mineras, al mismo tiempo fusiones que son por absorción o por diferentes modalidades. Hemos llegado a algunos acuerdos con algunas compañías pequeñas para cuando tengan su concesión final, nosotros podremos platicar con ellos para hacer un trabajo juntos si hay algún potencial.

Ayudar a estas empresas mas pequeñas, con sus Know-How y capital.....

Correcto, ellos son exploradores no entran a la explotación pero si a realizar el trabajo juntos en la exploración y de ser que tengan un potencial nos interesamos y nos unimos. Entremares es una compañía a nivel mundial, Clames es una compañía mediana premier productora de oro a nivel mundial, en Honduras somos una compañía de las mas grandes y hay muchas compañías pequeñas que andan explorando.

La explotación minera es una actividad practicada en el mundo y todos utilizan la técnica a cielo abierto pero en Honduras parece que esta técnica ha traído mas problema, o parece ser un problema mayor que en otros países ¿Por qué?

Hay varios factores que mencionar, en primer lugar nos vamos a ir con la parte del impacto ambiental, cuando se desarrolla cualquier industria de cualquier tipo tiene que haber un impacto ambiental, si se construye una casa hay un impacto ambiental, si se instala una planta lechera va ha ver un impacto ambiental definitivamente pero la gente se confunde, las compañías mineras sacan el oro, pero el oro no solo es para aritos, cadenas, artículos de belleza sino que para diferentes actividades que sirven para mejorar el estilo de vida de las personas; si la minería dejara de existir volveríamos a los tiempos primitivos, es importante que la gente se de cuenta de la importancia de la minería.

Existen medidas de mitigación que juegan un papel fundamental. La compañía Entremares fue acusada por deforestación en una zona que no existía una gran

cantidad de árboles, por lo que se nos exigió un plan de manejo forestal donde por cada árbol que nosotros cortemos se siembran siete por darles un ejemplo.

Lo que hacemos para mantener las zonas, es que antes de comenzar un proceso retiramos la capa orgánica y la conservamos para utilizarla cuando vayamos a reforestar, en Entremares se da una peculiaridad, no hemos terminado de minar y ya iniciamos la reforestación, solo en este año se han sembrado cerca de 10,600 árboles.

Usted hace una observación importantísima donde dice ¿porque en Honduras se siente mas ese rechazo a la minería?

Un factor elemental es el desconocimiento de la industria; la industria de la minería a cielo abierto es nueva en el país, el Mochito tiene 40 años de estar en Honduras y es una minería subterránea, pero la minería a cielo abierto tiene de 3 a 4 años de estar en el país a partir de la promulgación de la nueva ley, por tal razón se atribuye el desconocimiento, la ignorancia de la ley; y aquí viene el papel nuestro como mineros de tratar de difundir esta industria a nivel nacional para que la gente conozca lo que hacemos.

Entremares juega también un papel social muy importantes en estas comunidades. Habéis invertido mucho en la construcción de carreteras, en la reforestación, en la construcción de hospitales, y escuelas.

Tengo que decirle que la actividad principal de la compañía son las operaciones mineras, pero no podemos desligarnos en el caso de Entremares de lo que es la proyección social en la zona, ya que es una actividad accesorio a la principal. Tratamos de enfocar la proyección social en lo que es el Valle de Siria en cuatro aspectos: la educación, la salud, la infraestructura y la conservación ambiental.

En el área de educación es donde tenemos una participación muy activa desde el inicio ya que esta estipulado en el contrato de medidas de mitigación donde dice que tenemos que extender un programa de becas escolares por excelencia académica, tenemos que proveer maestros por un Instituto Tecnológico de Computación en una zona tan pobre como San Ignacio, que antes de que llegara la mina, tenían un ingreso anual de L. 200,000 a L. 400,000 y ahora reciben L. 6.7 millones al año. La minería además de las operaciones lleva mucho desarrollo, la gente tiene que capacitarse en el entrenamiento de diferentes oficios.

La labor nuestra a sido inmensa en cuanto a salud se refiere, iniciamos en primer lugar dotándoles de un Centro de Salud muy avanzado en donde toda la gente pueda acceder, tenemos una clínica privada para nuestros empleados así como para sus dependientes y hemos instalado una clínica que además de ver a nuestros empleados ve parte de la comunidad, desarrollamos programas de brigadas medicas durante el año periódicamente, y en el casco municipal y se han realizado campañas de dengue. En Honduras el dengue se había acentuado muchísimo los últimos años, San Ignacio era uno de los pueblos donde mas desarrollo tuvo la enfermedad del 2000 para atrás; llegamos al

punto que la campaña que hicimos en el 2002 y el 2003 ha resultado satisfactoria porque no ha habido un caso de dengue.

La infraestructura es importante porque es desarrollo. Hemos ampliado varios centros de aprendizaje ya que los profesores impartían sus clases en condiciones absolutamente precarias, también la construcción y mantenimiento de carreteras, para mejorar así el acceso a las escuelas y a la mina, el mantenimiento de las carreteras lo hacemos todos los meses, tenemos que mandar maquinas para mantener un buen acceso y además es parte de nuestro contrato de medidas de mitigación, así como la construcción de centros sociales. Con la Alcaldía hemos participado en un par de proyectos para mejorar algunos edificios de importancia para la comunidad.

En cuanto a la preservación del medio ambiente damos constantes capacitaciones a los pobladores, informamos de sanidad ambiental. El próximo mes iniciamos un proyecto para la construcción de un relleno sanitario para Minerales Entremares de acuerdo a un nuevo reglamento que emitió el gobierno hace dos años y de los cuales será de los primeros cinco que va a existir a nivel nacional.

Se realizan constantes campañas de reforestación ya que hay una temporada del año que existen mucho las quemadas del bosque, damos apoyo a una unidad que se encarga de apagar los incendios que se dan a los alrededores de las zonas boscosas y al mismo tiempo los dotamos de equipo, de logística, ya que la prevención es una parte fundamental para conservar las cuencas hidrográficas.

Al mismo tiempo campañas para apadrinar árboles donde tratamos de reforestar todo lo que se refiere a las quebradas y las cuencas hidrográficas alrededor de la zona. La conservación ambiental al igual que el mantenimiento de carreteras se realiza de una forma permanente.

Entremares es una de las empresas mas grande y activa en el sector minero. ¿Como representante principal del sector qué podría decir a la comunidad internacional en cuanto al potencial en un futuro de 5 a 10 años?

El potencial de la minería en Honduras es muy fabuloso aquí hay definitivamente un ambiente empresarial para desarrollar infinidad de minas, Honduras tiene un gran potencial minero, creo que con mucha propiedad Honduras tiene mas potencial que los demás países de Centroamérica.

El gobierno tiene que establecer una política minera porque hasta la fecha nos hemos encontrado en una situación en la cual el gobierno no se opone pero tampoco la promueve y este debe ser el primer paso para promocionar la minería. La Ministra de Recursos Naturales ha iniciado una especie de apoyo a la industria minera.

La nueva ley general de minería fue ratificada por el congreso en diciembre de 1998 y entro en efecto el 6 de febrero de 1999 y a partir de la nueva promulgación de esa nueva ley tenemos cuatro proyectos nuevos, ya que

formo parte de un sistema o un programa de recuperación de la economía en el país después del mitch donde participo gente del CEPAL, Banco Mundial y organizaciones de diferentes lugares así como de mucha gente que sabia de la materia, había mucha expectativa con la promulgación de la nueva ley y se vinieron muchas compañías a explorar, se creo un ambiente de inversión.

Se crea muchas expectativas cuando se ve la promulgación de la nueva ley que supuestamente es para incentivar la inversión extranjera y confiados a esa nueva ley se vienen a invertir \$45,000,000 con eso creo el ambiente necesario. A partir de las operaciones surgió una organización internacional que lo único que viene a hacerle al país es daño, que vienen a oponerse en todo y a gastar dinero en oposición y no solo se oponen a la minería sino al desarrollo.

Con el establecimiento de compañías mineras del tamaño de Entremares son fuentes de empleo en primer lugar, ingresos e impuestos, nosotros no tenemos ninguna exoneración diferente a las demás exportadoras que es el impuesto de importación, pagamos el impuesto municipal que es el 1% sobre las ventas brutas. Creemos que ese ambiente bastante difícil lo estamos sobrepasando ya que vemos la intención del gobierno en el nombramiento de la Ministra y de la Directora de DEFOMIN las cuales están jugando un papel fundamental para el desarrollo de la industria y crean que con este gobierno se va a decidir tácitamente, de acuerdo al tipo de política que se establezca en el país, se va a decidir si el rubro de minería se va a ampliar, estamos con una mente muy positiva, tenemos la ventaja que lógicamente Entremares es una compañía que tiene mucha credibilidad porque realiza sus operaciones positivamente.

Friendship Rent A Car

Información de contacto:

PAK YENG SHAM CHOU
Gerente General
Apto. Toncantin Tegucigalpa
Honduras
Teléfono (504) 233-9787
Fax (504) 233-9784
friendshiprentacar@yahoo.com.mx

FRIENDSHIP RENT A CAR

Friendship Rent a Car, es una empresa de renta de automóviles, que comenzó a laborar en este rubro a principios del mes de febrero del año 2000.

Comenzó con una flota de 10 vehículos nuevos, entre los cuales constaban turismos Nissan Sentra, vehículos doble cabina 4x2, vehículos doble cabina con doble tracción Nissan y Toyota y camionetas Nissan Pathfinder y Toyota Four Runner.

Nuestro principio fue algo prometedor para nosotros como empresa ya que por tener carros nuevos logramos la atención de las personas que necesitaban de la renta de un vehículo en buenas condiciones y a precios accesibles, estas persona también hablaban del buen trato hacia ellos como clientes de parte de las personas que les atendían. Algo que nos ayudo a ganar cada día mas clientes que preferían a Friendship Rent a Car, que a las empresas tradicionales de renombre mundial que tienen su franquicia en nuestro país.

Así friendship rent a car a crecido y en este año 2003 contamos con una flota de 32 vehículos, hemos tenido muy importantes clientes como ser:

- ONU
- PNUD
- PMA
- **JICA** (AGENCIA DE COOPERACIÓN DEL JAPÓN)
- EMBAJADA AMERICANA EN HONDURAS
- COMANDO SUR DE LOS ESTADOS UNIDOS
- COOPERACIÓN ESPAÑOLA

Así como una gran cantidad de personas, iglesias he instituciones que vienen desde Estados Unidos de Norte América y otras partes del mundo a dejar ayuda a personas de este país y necesitan transportarse, a las cuales Friendship Rent a Car da precios muy accesibles tomando en cuenta la ayuda que ellos vienen a dar a este país y así contribuir de forma indirecta con nuestra sociedad.

Nuestra primera misión era crecer como empresa y ahora nuestra misión es poder servirle a nuestros clientes de la mejor manera como los hemos acostumbrado, tanto con la calidad de nuestros vehículos como con la amabilidad y trato que se merecen.

Por eso Friendship Rent a Car, estará día a día, tratando de mejorar para que nuestro cliente se sienta mejor con nosotros.

Les aseguramos que si usted visita Friendship Rent a Car, no deseara usar después otra compañía de renta de automóviles en honduras.

Somos una empresa 100 % Hondureña con calidad internacional.

CONSTITUCIÓN DE FRIENDSHIP RENT A CAR

Friendship Rent a Car esta constituido por un consejo de administración que esta presidido por el Sr.

PAK YENG SHAM CHOU, por un vicepresidente el Sr. RONG YAO SHEN, como secretaria la Srta. MARIA ELIZABETH SHAM WONG y otros socios minoritarios.

En la oficina son atendidos por Federico Enrique Izaguirre Rivera en su condición de administrador y por Yolanda Zelaya encargada de ventas.

En este momento contamos con una oficina ubicada estratégicamente en el aeropuerto internacional de Toncontin, y próximamente estaremos en los principales aeropuertos del país.

Nuestra dirección de correo electrónico para que Ud. pueda hacer sus consultas o reservaciones es: friendshiprentacar@yahoo.com.mx

el teléfono (504) 233-9787

el fax (504) 233-9784

Honduras Medical Center



Información de contacto:

Ernest R. McNeely, Jr
Administrador
Tel. (504) 216-1500, Fax (504) 216-1560
E-mail: emcneely@hmc.hn
Col. Las Minillas, Ave. Juan Lindo
Tegucigalpa, Honduras

INTRODUCCIÓN

Honduras Medical Center (HMC) es un complejo médico de calidad internacional en Tegucigalpa, Honduras, cuya administración y operación está a cargo de Family Hospital Corporation de Honduras (FHCH).



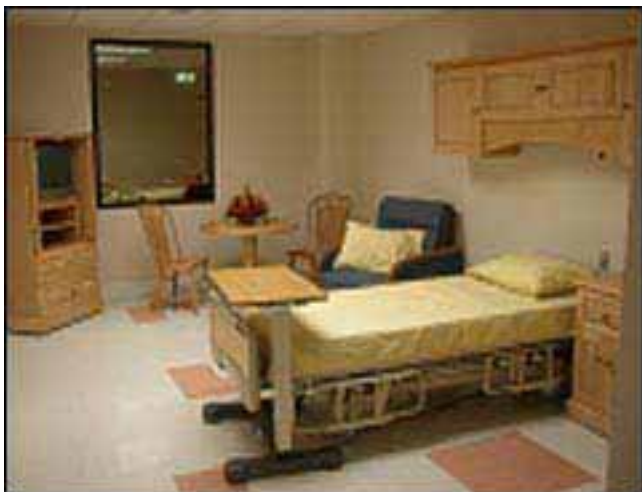
HMC inició sus operaciones el 1 de junio del año 2003. Este complejo de dos edificios, cuenta con 74 camas (62 de adulto, 6 de pediatría, 6 cunas de cuidado intensivo neonatal) y 12 cunas para recién nacidos; un centro de diagnóstico y un edificio de consultorios médicos, el cual puede albergar hasta 120 médicos y ofrece espacio adicional para locales comerciales diversos. El complejo hospitalario cuenta con un total de 310 espacios para estacionamiento y existen terrenos adyacentes disponibles en caso de necesitar expandir este servicio.



El modelo económico de Family Hospital Corporation de Honduras es el de una empresa de propiedad y operación privada con inversionistas privados independientes. Todo el crédito obtenido de actividades de diagnóstico, terapéuticas, de hospitalización y ambulatorias está controlado y es propiedad de FHCH. Este complejo médico introducirá en Honduras un concepto diferente en cuanto a estándares internacionales de tecnología y cuidados médicos. Contará con un equipo médico-administrativo altamente entrenado y

competente cuyo enfoque principal será la calidad de los servicios prestados a la comunidad.

El Hospital brinda servicios de salud de nivel primario, secundario y parcialmente terciario. HMC es un Centro de Excelencia en Honduras para el manejo de Urgencias Médicas, atención Materno-Fetal y tratamiento de la Diabetes.



HMC cuenta con el apoyo de importantes asociados internacionales a través de Family Hospital Corporation, entre ellos podemos mencionar a Care Group (grupo constituido por el sistema de hospitales afiliados a la Escuela de Medicina de Harvard), Harvard Medical Faculty Physicians (médicos de la Escuela de Medicina de la Universidad de Harvard) y el Joslin Diabetes Center of Boston, Massachusetts (especialistas reconocidos en el ámbito mundial en el manejo e investigación de Diabetes).

Nuestro mercado esta representado por estratos con ingresos medios y altos. Sin embargo, se esta creando estrategias especificas para servir a otros segmentos de la población. Algunas de las estrategias que se usarán son: servicios especiales para aquellos segmentos de la población con seguro de salud particular, servicios especiales para aquellos clientes que auto-financian sus costos de salud, servicios especiales para clientes con cobertura de salud por compañías internacionales y transnacionales con presencia local. Este proyecto incluye un plan pre-pagado de salud propiedad exclusiva de FHCH, que permitirá llevar servicios de salud preventiva y curativa a amplios sectores de la población.



CUERPO MÉDICO

Honduras Medical Center está buscando Médicos que:

- Compartan un compromiso de largo plazo con sus colegas y con HMC a fin de desarrollar un sistema modelo basado en la prestación de medicina de calidad.

- Provean los servicios principales o representen especialidades de soporte a los servicios principales.

- Reconozcan que un equipo integral trabajando junto y compartiendo un enfoque común para el manejo de enfermedades, a su vez comprometido con la calidad y excelencia, son necesarios para alcanzar la misión de HMC.

- Estén comprometidos con la educación continua, tanto la propia como la del personal de HMC y estén dispuestos a recibir e impartir entrenamiento.

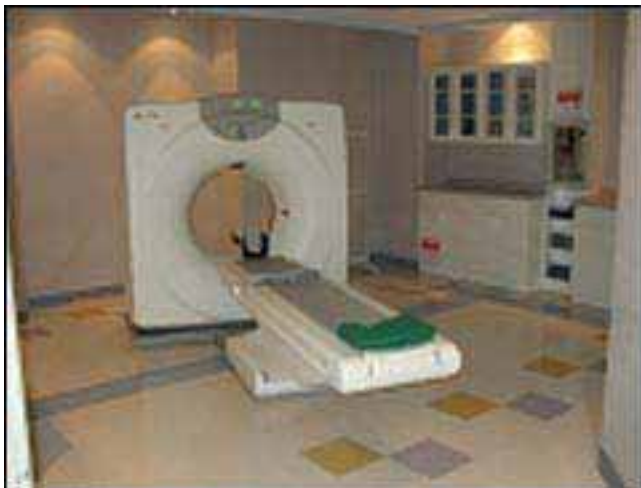
- Entiendan que es necesario apoyar el uso de los servicios del hospital en vez de desarrollar sus propios servicios en forma fragmentada dentro de sus consultorios, de manera que podamos desarrollar y mantener tecnologías avanzadas y personal bien capacitado.

- Reconozcan y adopten los valores de un intercambio internacional de conocimientos y habilidades para desarrollar estándares de desempeño y calidad.

El Cuerpo Médico de HMC comprende las siguientes especialidades:

- ° Cirugía General ° Medicina Interna
- ° Traumatología y Ortopedia ° Pediatría
- ° Otorrinolaringología ° Ginecología y Obstetricia
- ° Oftalmología ° Nefrología
- ° Cirugía Cardiovascular ° Cardiología
- ° Urología ° Gastroenterología
- ° Anestesia ° Alergia e Inmunología
- ° Cirugía Plástica y Reconstructiva ° Hematología y Oncología
- ° Neurocirugía ° Neurología
- ° Patología ° Endocrinología
- ° Radiología ° Medicina de Emergencia

El Equipo Médico brindará atención de acuerdo a cuatro distintas categorías: Médicos de Referencia, Médicos de la Comunidad (Médicos Afiliados Externos), el Grupo Médico de HMC (Médicos Afiliados Internos) y los Médicos Empleados de HMC. Todos los médicos son acreditados mediante un proceso de selección objetivo, basado en sus conocimientos específicos, habilidades, entrenamiento, patrones de trabajo y niveles de satisfacción con la atención médica prestada.



Médicos de Referencia son los médicos debidamente colegiados y autorizados para practicar la medicina en Honduras. Estos Médicos pueden referir pacientes a HMC, estudios para laboratorio, imágenes, medicina física, diálisis y otros servicios clínicos. No tendrán ningún privilegio para tratar, admitir o atender pacientes dentro de HMC. Si un paciente de un Médico de Referencia debe ser hospitalizado, un especialista de HMC será asignado al paciente.

Médicos de la Comunidad (Afiliados Externos) son aquellos médicos que han aplicado para obtener privilegios de HMC y han llenado los requisitos de HMC en cuanto a credenciales, entrenamiento, experiencia y aptitudes para adquirir privilegios del hospital, en adición a ser miembro activo del equipo médico. Estos médicos sin embargo, no tienen su consultorio en las instalaciones de HMC. Pueden admitir, realizar cirugías o atender sus pacientes en HMC.

Médicos Miembros de HMC (Afiliados Internos) tienen los mismos privilegios de los Médicos de la Comunidad, pero su consultorio está ubicado en las instalaciones de HMC. Estos médicos también son miembros afiliados a la Asociación de Médicos de la Facultad de Medicina de Harvard y tienen acceso a la enorme cantidad de recursos que ofrece CareGroup en materia de Educación Médica Continua y Recursos de Educación Clínica.

FAMILY HOSPITAL CORPORATION

Family Hospital Corporation (FHC) es una compañía internacional que se dedica a la administración y asesoría de entidades que proveen servicios de salud o están relacionados con el cuidado de la salud en cualquier parte del mundo. Hasta la fecha, ha trabajado con organizaciones de salud en los Estados Unidos, México, Brazil, Puerto Rico, Panamá, Nicaragua, Colombia y ahora en Honduras.

Contar con FHC como inversionista y administrador del Proyecto permitirá a FHCH acceder la experiencia y conocimientos de una corporación internacional de salud sin que esto les reste individualidad a la organización. La filosofía de negocio y experiencia administrativa de FHC permiten traer recursos globales a un nivel local para trabajar directamente con organizaciones de salud, el equipo administrativo, junta directiva y personal médico.

Además de los servicios y recursos, FHC ofrece un alto valor agregado a través de sus alianzas estratégicas con organizaciones de mucha reputación e impecable trayectoria tales como: CareGroup Healthcare System, la Escuela de Medicina de la Universidad de Harvard (Harvard Medical Faculty Physicians), Group Purchasing Organization of the Americas (GPO of the Americas), San Pacific S.A., HealthCare Facilities LLC y Health Care International Services, entre otros asociados.

ALIANZAS ESTRATÉGICAS

La alta calidad de los servicios prestados por FHC sólo es posible gracias a un constante trabajo de investigación y actualización continua tanto de nuestro personal como de nuestra base de conocimientos. La actividad de los servicios de salud es dinámica y se encuentra en un estado de constante cambio por lo que se hace necesario procurarse un vasto número de conocimientos que por lo general no se pueden obtener todos en una misma organización. Por esta razón y para satisfacer las diversas necesidades de nuestros clientes, FHC persigue alianzas estratégicas con organizaciones líderes en el cuidado de la salud.

FHC ha sido el pionero en la creación de alianzas estratégicas con organizaciones cuyo enfoque primordial es el cuidado de la salud a nivel global pero con particular énfasis en Latinoamérica. Los siguientes asociados de FHC aportarán experiencia valiosa al Hospital Honduras Medical Center, tanto a corto como a mediano plazo.

The CareGroup Healthcare System

The CareGroup, es una Red de organizaciones dedicada a los cuidados integrados de salud. The CareGroup y FHC han establecido una afiliación única en su clase ya que enlaza una prestigiosa red de hospitales y centros de investigación a todos los hospitales asociados a FHC en Latinoamérica y el Caribe. Las siguientes son algunas de las organizaciones de la red de CareGroup con las cuales nuestros clientes pueden desarrollar proyectos y programas:

- Joslin Diabetes Center and the Joslin Clinic
- Institute for Nursing Healthcare Leadership
- Center for Quality and Value

- Beth Israel Deaconess Medical Center
- Mount Auburn Hospital
- New England Baptist Hospital
- Deaconess-Waltham Hospital
- Deaconess-Glover Hospital:

Harvard Medical Faculty Physicians

Esta afiliación es de particular importancia en el ámbito clínico ya que permite una estrecha colaboración entre los médicos de la escuela de Medicina de Harvard y los médicos y demás personal clínico de nuestros hospitales asociados. Este cuerpo de multi-especialistas representa un grupo de más de 750 médicos catedráticos en más de 13 diferentes áreas clínicas.

Es importante mencionar que estos son los mismos médicos que desarrollan programas y protocolos de investigación para organismos internacionales, 18 Premios Nóbel de Medicina ostentados por médicos de este grupo y sus egresados, sirven para dar fe de la excelencia y calidad de estos asociados.

MEDITECH

Medical Information Technology Inc. (MEDITECH) es una empresa dedicada a desarrollar sistemas de información para la comunidad médica. MEDITECH ha instalado y tiene funcionando sistemas de información en hospitales y centros de cuidados médicos alrededor del mundo, principalmente en los Estados Unidos, Canadá y el Reino Unido.

HMC es el primer Hospital en Centro América con un sistema de información de Meditech con el cual pone a la disposición de su personal médico, administrativo y gerencial en forma inmediata la información necesaria en el manejo de los servicios del Hospital. Con Meditech como socio tecnológico, HMC establece una plataforma de tecnologías de información robusta, moderna y altamente confiable para administrar toda la información generada en su base de datos a través de aplicaciones amigables basadas en arquitecturas cliente-servidor que facilitarán la toma de decisiones a todos los niveles de forma eficiente y efectiva.

Esta plataforma le permite a HMC desde el inicio de sus operaciones controlar cada una de las actividades del Hospital, comenzando con los controles de administración financiera, facturación y pagos, administración de cuidados para los pacientes y manejo de archivo clínico. En una segunda etapa se contará con las aplicaciones que permitirán el manejo de la información clínica de los pacientes.

Hotel Clarion



Información de contacto:

Juan Carlos Icaza
Gerente General
Avenida Circunvalación 2 cll S.O.
San Pedro Sula Honduras
Tel: (504) 553 6070-72
Fax: (504) 552 5275
E-mail: clarion@netsys.hn

Historia del Hotel

El 16 de Febrero de 1997 nace Hotel Los Próceres, un Hotel "bed and breakfast" de alta categoría y creado con la idea de satisfacer las exigencias del ejecutivo moderno. Estratégicamente ubicado en una zona residencial privilegiada y segura, cerca de bancos, centros comerciales, restaurantes, hospitales privados, farmacias , gasolineras entre otros. A la vez le permite un fácil desplazamiento hacia las zonas turísticas, industriales y comerciales del país.

Se distingue por su novedoso estilo arquitectónico y cuya decoración es una combinación Madera de caoba rojiza, columnas de mármol verde, bronce, finas cortinas y tapices de telas importadas que dan un toque de elegancia y distinción.

En Febrero de 1998, comienza su primera expansión la cual consiste en la construcción de 1 Restaurante con capacidad para 28 personas, 1 Bar y 4 salones de conferencias (ver anexo 1) además es el sitio perfecto para realizar sus reuniones con las facilidades que usted requiere. Inaugurándolo en el mes de Agosto del mismo año.

En Noviembre del 2000 se inician conversaciones con Grupo Real, representantes de Choice Hotel Internacional a nivel de Centro América para la operación de la marca CLARION, posteriormente y después de varias inspecciones a partir del 1 de Junio del año 2001 el Hotel se convierte en Hotel Clarion Los Próceres, siendo un Hotel más de Choice Hotel Internacional.

Choice Hotel Internacional, la Cía.franquiciadora de Hoteles más grande en el Mundo, cuenta con 5,000 hoteles en 40 países, poseedora de las marcas Confort, Quality, Clarion, y Sleep in. En donde la marca Clarion está establecida como 4.5 estrellas, y la cual se encuentra en 150 lugares en 15 países, enfocada exclusivamente al ejecutivo de alto nivel.

El edificio de HOTEL CLARION LOS PROCERES está distribuído de la siguiente manera:

1 NIVEL:

Primer nivel consta de :

Parque

Area de servicios

-Area de mantenimiento

-Area de Lavanderia

-Area baños empleados

Baños hombres

Baños mujeres

-Oficina Ama de Llaves

- Gimnasio:

PARQUE:

Con una medida de 925 metros cuadrados, diseñado para estacionar 20 vehículos, correctamente rotulado y marcado, iluminado con lámparas incandescentes, con portón eléctrico.

GIMNASIO:

Usted podrá seguir su rutina de ejercicios en nuestro gimnasio, el cual cuenta con modernas maquinas y pesas, en un ambiente agradable, paredes con espejos de cuerpo entero completamente alfombrado, TV. De 27 pulgadas, maquinas caminadoras, bicicletas 775, maquinas multiusos, maquinas para abdominales todas de marca PROFORM, juegos de pesas de mano. Para que se sienta en ambiente cómodo, dentro del gimnasio encontrará un sanitario con su tocador y juego de toallas, 1 oasis para agua purificada, iluminado con lámparas incandescentes, puerta con cerradura electrónica programable para cada huésped.

2 NIVEL:

-Area del lobby:

- **Lobby:** Desde su llegada nuestros huéspedes sienten la diferencia, ya que hemos diseñado un lobby de 120 metros cuadrados, paredes enchapadas con madera de caoba rojiza y columnas enchapadas con mármol verde importado, pisos de cerámica italianas, una variedad de pinturas al óleo y retablos de reconocidos artistas, cómodos sillones con mesa de centro tallado en madera fina da un estilo único en su clase.

-**Sala de espera:** Disfrute de la comodidad y la hospitalidad de nuestra sala de espera, enchapada con paredes de madera fina rojiza, decorada con pinturas al óleo,

completamente alfombradas y acondicionada con confortables sillones, con mesa de

centro tallado en madera fina, plantas y arreglos de flores naturales que dan un exquisito

toque al lugar En sus paredes encontrará obras pictóricas al óleo y hermosos cuadros de maderas preciosas tallados por reconocidos artistas hondureños que complementan la decoración y lo convierten en una galería de arte..

-Recepción: En nuestra Recepción disfrutará de una atención personalizada, se ha equipado con 2 escritorios de Madera fina con cubiertas de mármol, que le transmiten confianza y comodidad. En ella encontrará 1 computadora e impresora en cada escritorio, teléfonos, radio transmisor de comunicación, fax con línea directa, calculadoras etc.. Y lo mas importante con personal debidamente entrenado para satisfacer los gustos mas exigentes de nuestros clientes.

-Oficina Centro de Negocios: Como nuestra prioridad es facilitar la labor del ejecutivo, se ha asignado un espacio especial en este Segundo Nivel, propicio para atender importantes asuntos de negocios o entrevistas, oficina completamente cerrada, piso de cerámica, escritorio de Madera fina, 1 silla ejecutiva, 2 sillas de espera fabricadas de Madera de primera calidad igual que el mueble de computadora, 1 computadora con acceso a internet on line, Windows 95, teléfono Macrotel con salida internacional si desea, impresora laser Hewlett Packard, para mayor vision alumbrada con lámparas incandescentes y 1 lámpara de escritorio, adornada con 2 pinturas al óleo de un excelente pintor hondureño.

OFICINA CENTRO DE NEGOCIOS

Como nuestra prioridad es facilitar la labor del ejecutivo, se ha asignado un espacio especial en este Segundo Nivel, propicio para atender importantes asuntos de negocios o entrevistas, oficina completamente cerrada, piso de cerámica, escritorio de Madera fina, 1 silla ejecutiva, 2 sillas de espera fabricadas de Madera de primera calidad igual que el mueble de computadora, 1 computadora con acceso a internet on line, Windows 95, teléfono Macrotel con salida internacional si desea, impresora laser Hewlett Packard, para mayor vision alumbrada con lámparas incandescentes y 1 lámpara de escritorio, adornada con 2 pinturas al óleo de un excelente pintor hondureño.

HABITACIONES:

En este nivel encontrará 2 habitaciones con 1 cama king y 9 habitaciones con 2 camas queen size, pasillos completamente alfombrado con iluminarias indirecta y lámparas de paredes. Estas decoradas con cuadros de los mas destacados pintores nacionales.

Nuestro huésped podrá disfrutar de nuestras amplias habitaciones de lujo climatizadas que van desde 28.5 metros cuadrados completamente

alfombradas, innovadores en el país con cerraduras de sistema electrónico accionadas mediante tarjetas de banda magnética con control computarizado. Mismas que le permite registrar y controlar mediante memoria las cien ultimas aperturas, detectores de fuego, sistema de seguridad y paredes contra incendio, camas semi-ortopédicas king o queen size, acompañadas con almohadas de plumas de ganso, amplios closet iluminados, caja de seguridad electrónica programable por cada huésped, TV 27 Pulgadas con 60 canales, radio-alarma y minibares.

Además hemos diseñado una estación de trabajo en cada habitación con fax privado para que pueda enviar o recibir sus documentos con la mayor confidencialidad; una línea telefónica dedicada para computadora acceso Office 2000, acceso a nuestro propio servidor de Internet para que pueda así revisar su correo electrónico o simplemente navegar en la red sin costo y sin limitaciones de tiempo.



El baño de cada habitación mide aproximadamente 6 metros cuadrados, y esta equipado con teléfono, secadora de pelo, cafetera, espejos , detalles en bronce, bata de baño y una amplia variedad de amenities.

RESTAURANTE PERGAMINOS:

Ofrece deliciosos platillos gourmet en un ambiente distinguido. Especialidades francesas y hondureñas. Atención personalizada , una extensa gama de vinos y licores y un selecto menú dejarán satisfecho al gusto más exigente. Con una capacidad para 28 personas, vitrales ahumados forrados de Madera rojiza de color, con mesas y sillas de Madera, adornada con mantelería que hace juego

con el lugar, completamente climatizado, iluminarias indirectas, lámparas de paredes, con cristalería y cubertería fina, completamente alfombrado, 1 estación de vinos y licores europeos, paredes con cuadros de bellas pinturas

BAR EL CAPITAN:

Ambiente elegante y exclusivo con una extensa carta de vinos así como cócteles y bebidas nacionales e internacionales. Su discreta ambientación musical es propicia para degustar con tranquilidad una copa de su bebida preferida. Sus vitrales ahumados, iluminaci con Madera de caoba, barra al centro, con copero elevado de Madera, paredes forradas con Madera finas, mesas redondas con sillas altas para la barra y sillas para mesas redondas que dan un toque especial acompañado de los vinos, licores y/o cócteles más exquisitos, es uno de los lugares mas exclusivos de la ciudad.

SALONES:

Ponemos a su disposición nuestros modernos y elegantes salones, en los cuales podrá realizar cualquier tipo de reuniones como ser: Seminarios, Banquetes, Reuniones de Trabajo, Eventos Especiales etc.

Nuestros salones son:

SALON SOBERANIA

SALON LA CONQUISTA

SALON INDEPENDENCIA

SALON FRANCISCO MORAZAN

Todos están equipados con un moderno equipo audiovisual tales como:

Data show

Computadora portátil

Proyector de slides

Proyector de acetatos

Pantalla de diferentes tamaños

Punteros láser

Televisor con VHS

Equipo de sonido

Micrófonos inalámbricos

Micrófonos de solapa

etc.

SALON LA CONQUISTA:

Con una dimensión de 10.03 metros largo x 8.64 metros ancho, con luces empotrables, con aros de bronce, paredes forradas de madera de caoba, completamente alfombrado, con capacidad para 70 personas montaje tipo escuela, 100 personas tipo auditorio, 150 personas tipo cóctel, esta decorado con finas cortinas de telas importadas que dan elegancia y buen gusto al salón.

SALON GRAL. FRANCISCO MORAZAN:

Con dimensiones de 6.72 metros de largo x 4.5 metros ancho, y con capacidad para 24 personas tipo escuela, 30 personas tipo auditorio, 35 personas tipo cóctel, 24 personas tipo fiesta . Diseñado con luces empotrables con aros de bronce, completamente alfombrado, decorado con finas cortinas de telas importadas que dan elegancia y buen gusto al lugar.

SALON INDEPENDENCIA:

Con una dimensión de 10.03 metros largo x 8.64 metros ancho, con capacidad para 70 personas tipo escuela, 100 personas tipo auditorio, 150 personas tipo cóctel. Diseñado con luces empotrables, con aros de bronce, paredes forradas de madera de caoba, completamente alfombrado, decorado con finas cortinas de telas importadas que dan elegancia y buen gusto al salón.

SALON SOBERANIA:

De la unión de Salón Independencia y Conquitsta, se forma Salón Soberanía, con capacidad para 180 personas tipo fiesta, con su pista de baile, alfombrado de pared a pared, luces empotrables, con aros de bronce, ventanas con vista panorámica a la ciudad, decorado con finas cortinas de telas importadas.

Entrevista Con: Juan Carlos Icaza, Gerente General.

San Pedro Sula, 9 de octubre del 2003.



¿Desde cuando comenzó a funcionar el hotel como Hotel Clarión y cuáles han sido las motivaciones de instalar un Hotel en San Pedro Sula? El hotel se inauguró desde 1997 como Hotel Los Próceres, un hotel individual sin ninguna cadena internacional.

En junio del 2001 nos convertimos en Hotel Clarión, así que estamos bajo la sombrilla del Grupo Real y del Choice International y se ha tenido muy buena aceptación a través de la marca, estamos dirigidos al segmento de mercado, a los hombres de negocios exclusivamente, no trabajamos mucho el turismo, pero sí trabajamos turismo de alto nivel lo trabajamos así; porque somos un hotel pequeño relativamente sólo tenemos 37 habitaciones y damos un servicio muy personalizado y esa es la estrategia que hemos tomado desde el inicio de operaciones del hotel.

¿Cuántas personas atienden aproximadamente en el año?

En el año andamos como 62% y 66%.

¿De que nacionalidades son vuestro clientes?

El mercado más próximo que tenemos es Estados Unidos si vemos las estadísticas de las ocupaciones en mi caso del 100% el 50% es Centroamérica y el otro 50% se puede dividir en 40% Estados Unidos y 10% Europa y en Europa hay un potencial enorme en la parte turística, pero hay que darles a ellos lo que andan buscando mucho sol y playa y es lo que Honduras no tiene muy desarrollado turísticamente y si se está trabajando en el proyecto de la guía de Tela que es directamente eso.

En Honduras hay un enorme potencial y Europa es grandísimo y por tal razón hay que trabajar más en la parte turística.

¿Cuales son las estrategias de promoción y publicidad?

En el periodo de vacaciones hacemos promociones para captar gente en los días de semana, en estos días baja la ocupación pero siempre lo aprovechamos para dar mantenimiento porque no podemos estar al 100%, por eso utilizamos esos días.

Estamos en proceso de la primera remodelación en seis años que tenemos de operaciones, que no se da mucho en estos países de Centroamérica estar remodelando en los primeros seis años, ya estamos remozando todas las habitaciones, cambiando alfombras, cortinas, poniendo más servicios, estamos poniendo planchas, aplanchadores, estamos dando un servicio con mayor velocidad en internet.

¿Cuál es la infraestructura del Hotel?

Tenemos tres salones de conferencia, con capacidad de 60 personas, son modulares y abiertos los tres se atienden hasta 180 personas y hay uno pequeño de 20 a 25 personas.

¿Cómo se contrarresta el poco turismo que hay en San Pedro Sula y su hotel?

Lo que pasa es que San Pedro Sula es un punto de entrada para el turismo, la gente entra por San Pedro Sula y se va a los alrededores, a Copán, Islas de la Bahía, Puerto Cortés, La Ceiba y el hombre de negocios si se queda en S.P.S.

Lo que hemos estado haciendo junto con el Instituto es, trabajar mucho para que San Pedro Sula sea como un centro de convenciones y eso nos da ocupaciones ya que tenemos lugar, los espacios, infraestructura para poderlo hacer.

Tenemos el Centro Social Hondureño Árabe que tiene capacidad para 2000 personas, así que hay espacio para hacer una feria de exposiciones, tenemos Expo Centro y contamos con suficientes habitaciones y se está dirigiendo para hacer congresos y convenciones de todo tamaño.

¿Qué es lo que falta: la mentalidad o la costumbre de hacer estos tipos de eventos?

Estamos trabajando en ello ya se ha logrado hacer varios congresos a nivel internacional, a través del buró de convenciones del Instituto Hondureño de Turismo, se están haciendo varias candidaturas, pero lo que pasa es que hoy voy y mañana ya los traigo; son congresos y convenciones que están planificados desde 2, 3, 4, 5 años adelante por eso hay que poner su candidatura para ver los resultados en dos a tres años.

¿Qué eventos de gran magnitud han realizado en los últimos años?

Tuvimos una de maquiladores en enero que fue muy buena vinieron como 600 a 700 personas toda la ciudad estaba llena, los hoteles estaban llenos y aparte de eso la cercanía, porque de aquí estamos a dos horas de Copán Ruinas por eso se hacen los pre y post dentro de la convención. Además, tuvimos una de anestesiólogos que se hizo el congreso durante toda la semana.

¿Se trabajan con tour-operadores?

Se está desarrollando, de hecho cada día se ha ido amoldando, antes los tours operadores tenían los buses para llevar a la gente a Copán ahora hay como tres que están trabajando en proyectos pequeños toman un vehículo común, cómodo y van a Copán y regresan el mismo día y va muchísimo más cómodo el hombre de negocios y puede hacer turismo; pero a veces no andan con el tiempo para quedarse dos, tres, cuatro días.

¿Con que cuenta el país en el sector turismo?

Estoy seguro que el turismo es lo único que puede sacar a Honduras adelante soy fiel creador de eso, sé que se puede hacer y es lo único que puede ayudar. Somos el único país de Centroamérica que tenemos de todo con el plan del Instituto Hondureño de Turismo, de un pequeño país son cuatro diferentes mundos en un pequeño país porque tenemos arrecifes, cultura viva y playas, la parte de Tela, La Ceiba es la parte desarrollada en playa, Copán es la arqueología, hay mucha cultura viva en pueblos y ecología, pero en ese aspecto todavía nos falta mucho, nos falta explotar la ecología y el ecoturismo va a comenzar a competir mucho con Costa Rica es por eso que hay que enfocarse en lo que los otros no se están enfocando, ya que aquí podemos ver de todo en un mismo lugar sin recorrer grandes extensiones de territorio.

¿Cuál ha sido el apoyo para el sector turismo de parte de los anteriores gobiernos y los esfuerzo del gobierno actual?

Lo que pasa es que han tenido presidentes turísticos y nosotros hasta hoy que está el Lic. Maduro hay un presidente que cree en el turismo porque tiene inversiones en turismo y por tal razón él sabe que esa es la salida de Honduras.

Han habido gobiernos que creen en turismo pero no hacen nada y ellos si han hecho algo, pero el turismo no lo vamos a explotar de la noche a la mañana es con paciencia y trabajando para dos o tres años.

Se le ha dado continuidad, en el período pasado se hizo un plan estratégico y él lo siguió y lo mejoró muchísimo y no es de que sí aquellos hacían feria, nosotros ya no vamos a hacer feria y vamos a hacer ahora revista hay que seguir con la feria, poner revista y hacer muchas más cosas y eso me consta porque yo trabajo mucho con el Instituto de Turismo, hay mucha relación con ellos, con mercadeo nos consultan porque yo soy el representante del Buró de Convenciones pertenezco también a la Asociación de Hoteles, la empresa privada es prácticamente la que aprueba el plan de mercadeo y se le hacen modificaciones.

¿Se han creado nuevas leyes, nuevos proyectos que ayuden a recaudar fondos para incentivar el turismo y cuáles son los problemas con los que se ha enfrentado?

Se han hecho muchas ferias de turismo, se ha readecuado la parte de publicidad y ahora hay más dinero para hacer más publicidad porque por iniciativa de la empresa privada se creó una tasa turística, es un 4% de los ingresos que tenemos por habitación en hotel y esa tasa turística pasa directamente al Instituto a través de la Tesorería General de la República y con eso es que se promueve el país.

Como hoteles somos recaudadores quien lo paga es básicamente el turista pero tenemos más dinero para poder promover antes el presupuesto del Instituto era de 600,000 dólares y que son 600,000 dólares en turismo si una página en National Geographic cuesta 70,000 a 80,000 dólares una publicación y eso no es nada y ahora sí el presupuesto es más grande y ahora con este

gobierno, casi duplico el presupuesto de la parte de turismo entonces si se puede ver algo y se ve desde la toma de posesión que la hizo en Copán algo que nadie había hecho, se hizo una misa en Trujillo que fueron en los 100 años de la primera misa realizada en tierra firme para cuando la colonización de España, se hizo un evento en la Fortaleza de Omoa que fue de un congreso de gente que hace congresos y convenciones y la clausura se hizo en el Castillo de San Fernando de Omoa en la noche que estuvo todo iluminado algo lindísimo y fue televisado y esas son las cosas que hacen la diferencia.

El presidente ha andado por todos lados enseñando qué es con lo que cuenta nuestro país.

Parte de los problemas que tenemos a nivel económico son financiamientos, los bancos aquí tienen cualquier cantidad de dinero pero la quieren prestar a unas tasas de 20%, 24% anual y que negocio le va a dar una rentabilidad a esas tasas.

Y con el financiamiento a través de la Comunidad Económica Europea, bancos españoles, europeos que hagan algo directo o que busquen cómo hacer alguna organización de que puedan captar directamente o a través de un banco local pero exigiéndole ciertas medidas por ejemplo, el Banco Centroamericano le presta a través de otro banco pero el banco local se quiere quedar con el 5% y aquel tiene un préstamo que lo puede entregar al 4% ó al 5% y aquel dice no te lo presto al 10% y 15% en dólares y si es lempiras nos vamos del 20% a 24%, intereses que hubieron aquí en Honduras del 36% que negocio le va dar a ese porcentaje y ese es el problema que radica aquí y esa es la ventaja que ha tenido El Salvador con la parte de la dolarización hay programas ahora de viviendas, de economía que están prestando dinero al 7%, 8% anual y esto si le da a un negocio para poderlo hacer.

¿Para Usted las oportunidades de negocio, cuales serían en el país?

Esa sería una de las cosas, donde habría mucha oportunidad de negocio, aún hay compañías o gente que quiere desarrollar al país, meterse a invertir en el país pero hay proyectos que no se pueden hacer solos hay que ir al banco a solicitar ayuda pero trabajar para el banco, yo tengo dos años de estar trabajando para el banco solo para estar pagando préstamos para el banco y eso es parte del inconveniente que tiene el país.

La opinión del sector finanzas no es igual a lo que yo le estoy diciendo, porque lo que andan buscando es un negocio, para ellos es negocio que les den plata del 3% a 4% con 5 años de gracia y ellos no le dan el periodo de gracia y prestan al 10%.

¿Qué hace que el Hotel Clarion sea diferente y esté entre los primeros hoteles de Honduras?

Es personalización de servicios y lo logramos a través de que tenemos pocas habitaciones, nuestro hotel está dirigido a hombres de negocio y turismo de alto nivel.

Las habitaciones son sumamente amplias de las más amplias que tenemos aquí.

Cuando el hotel se inició dimos la pauta de cómo se iban a hacer las habitaciones en San Pedro Sula.

Cuando arrancamos sólo estaba el hotel Copantl, sus habitaciones tienen 15 metros cuadrados y nosotros contamos con habitaciones de 40 metros cuadrados.

Entrevista A: Megatel, Empresa De Telefonía.



1. ¿Cuál ha sido la motivación y cuál es la posibilidad de inversión que habéis visto en este negocio?

Definitivamente en MEGATEL estamos muy emocionados porque hemos visto la gran aceptación que hay en Honduras para que haya una empresa competidora, estamos rompiendo el monopolio de 7 años en la industria de telefonía móvil celular y es una necesidad que el pueblo aclama, el pueblo dice necesito una opción en la que yo pueda tener la libertad de elegir el operador

que mejor me da el precio, trato personalizado y la señal donde se necesita y ha habido bastante aceptación del público, las tiendas han pasado llenas de gente preguntando, contándose en la etapa de preventa que hemos venido promocionando desde el 15 de octubre donde a los clientes primero se les esta dando un gran beneficio que no van a tener después o beneficios futuros que hagamos ya que siempre vamos a tomar en cuenta para beneficiar a los primeros clientes, recordar esos clientes pioneros agradeciéndoles por su lealtad, su confianza en a ver creído en nosotros desde antes que comenzáramos el servicio comercial.

La inversión que se esta haciendo en el país anda superior a los \$50.000,000 en inversión inicial, estamos hablando de que la red la vamos a continuar ampliando principalmente ahora que vamos a dar el servicio de telefonía fija a todas las zonas en Honduras que tengamos cobertura y vamos a contar con unos paquetes corporativos para dar cobertura de telefonía fija a corporaciones, empresas grandes.

Vamos a contar con el negocio de datos, transmisión de datos y queremos que MEGATEL sea por decir un One Stock Shopping en donde las empresas, los profesionales independientes puedan venir y obtener en un solo lugar todos los servicios de telecomunicaciones que ellos puedan necesitar como canales de datos entre sus empresas, sus agencias en lo que es Tegucigalpa, San Pedro Sula inicialmente para que puedan en un a misma factura todo lo que es el servicio de telefonía móvil, servicios de valor agregado que deseen obtener con nosotros, telefonía fija en un solo lugar.

2. Es un desarrollo social mas centrado al área de negocios en donde puedan venir y comprar un paquete con ustedes.

Tenemos paquetes que van a satisfacer la necesidad de todo tipo de clientes desde el estudiante de la universidad, un plan familiar, de una pareja, planes empresariales, planes ejecutivos independientes como los abogados, doctores y vamos a contar con una cantidad inmensa de paquetes y la ventaja que tenemos es que los equipos de facturación que estamos instalando son equipos de avanzada basados en redes inteligentes; uno de ellos es fabricado y programado en La India de la empresa USHACOM y el otro es ERICSON Sistema de Pregrado Ericson ambos sistemas de facturación de pregrado y postgrado que permiten una flexibilidad tremenda que nos hace ser innovadores en cantidad de tarifas, paquetes, servicios, por ejemplo: por primera vez en Honduras se va a dar planes diferenciados en lo que es prepago ya que se ha usado que prepago es prepago y es solo una tarifa y nosotros estamos haciendo diferentes planes en prepago.

Vamos a obtener una gran cantidad de clientes porque vamos a dar beneficios a las corporaciones, llamadas entre celulares como el paquete de Preston Family a precios muy especiales y las redes que estamos instalando nos permiten ser muy innovadores en los planes corporativos.

Tenemos planes que los teléfonos de la empresa puedan llamarse solo entre ellos y no salgan llamadas afuera esto es muy interesante en flotas de vehículos en el caso de que empresas quieren que sus empleados estén comunicados solos entre ellos como ser las empresas de vigilancia.

MEGATEL una de sus diferenciaciones es por la innovación que eso siempre nos va a caracterizar ya que estamos trayendo una nueva forma de hacer las cosas y siempre nos vamos a mantener en la línea ya que contamos con maneras de facturación completamente diferentes por ejemplo: que un ejecutivo diga a sus empleados que les va a dar un plan que permita que las llamadas de trabajo las paga la empresa pero que las llamadas personales las paga el empleado y eso se puede hacer en bandas de tiempo que se factura individualmente hay una factura partida y este tipo de beneficios para las empresas es muy importante y son debido a la calidad y a la especialización de los sistemas de facturación que tenemos en prepago y pospago que se están utilizando estándares mundiales en lo que es innovación y se están trayendo paquetes nuevos de servicios de la India.

La gente de USHACOM ha vendido en todos los países del mundo en lo que es Latinoamérica, Europa y Estados Unidos en lo que es innovación de productos.

3. Sabemos que hay mucho entusiasmo alrededor de MEGATEL, realmente han obtenido buena respuesta de los hondureños.

La respuesta ha sido muy buena tenemos gran cantidad de clientes que han superado las expectativas que teníamos planificadas en cuanto a la preventa y la gente esta muy ansiosa preguntando cuando salimos en servicio y realmente estamos listos hoy para salir en servicio pero queremos estar seguros de que la calidad con la que vamos a salir es una calidad superior que supere las expectativas de lo que la gente espera una calidad superior a la que estamos acostumbrados a recibir actualmente y este es un tema en el cual nosotros nos queremos diferenciar y de hecho nuestros planes de implementación de la red están basados en eso, la calidad en la cobertura, en el nivel de señal en todo el país, la calidad de las comunicaciones, una red planificada desde el día uno para que sea total calidad, una red muy bien planificada que nos va a diferenciar de que no hayan llamadas caídas, que no hayan llamadas que se vayan inexplicablemente al correo de voz, que no hayan llamadas que se crucen , con ruido y distorsionadas.

Nuestra red esta planificada con una capacidad superior a los 300,000 usuarios desde el día uno y estamos en la capacidad de absorber la totalidad de usuarios de telefonía móvil que existen en Honduras garantizando niveles de calidad de clase mundial.

4. Como se plaza MEGATEL en respecto a la competencia?

La otra empresa tiene problemas y no voy a hablar de las cosas malas que tiene la otra empresa que todos sabemos cuales son yo voy a hablar de las cosas buenas que vamos a hacer, yo trabaje en la otra empresa y se como se estructura todo y como se toman las decisiones sin embargo yo creo que es

mas profesional hablar de los que nosotros vamos a hacer, de la toma de decisiones que vamos a tener en MEGATEL, un proceso de toma de decisiones rápido en el sentido de que si tenemos que abrir nuevas coberturas a petición de los clientes, de que si hay problemas en alguna parte de la red porque se congestionó la red por la gran cantidad de usuarios, por las decisiones de ampliar en ese momento las decisiones se van a tomar relativamente muy rápido.

En cuanto a las nuevas coberturas de empresas ya estamos recibiendo cartas de municipios que quieren cobertura con MEGATEL y nos envían cartas conteniendo muchas firmas de personas que quieren obtener el servicio y decisiones como esas estamos en la capacidad de tomarlas muy rápido y dar nuevas coberturas sobre las coberturas que ya tenemos planificadas.

5. ¿Cómo es el plan de telefonía para todos?

Es un plan que nos vamos a interconectar con Hondutel para ser comercializadores de servicio de Hondutel proveyendo telefonía inalámbrica fija a los usuarios a precios muy accesibles y con una disponibilidad muy rápida.

Actualmente en Hondutel hay casos de tiempo de espera de diez años para que se les de una línea telefónica y esto con nosotros va a ser casi instantáneo y el proceso es sencillo de realizar vienen a nuestras oficinas nos solicitan la cobertura y verificamos que haya cobertura en la zona requerida y se le entrega la terminal con el número asignado y de inmediato se le va a instalar el servicio.

La telefonía en Honduras está sufriendo un proceso de cambio para bien, una liberación paulatina ya que en diciembre del 2005 se liberaliza lo que es larga distancia internacional ya que van a poder haber múltiples portadores internacionales de telefonía internacional que actualmente no existe en el país porque Hondutel tiene una exclusividad que se le dio en 1995 donde es el único autorizado a dar el servicio de larga distancia internacional y esta exclusividad muere en el 2005 y van a ver una gran cantidad de operadores que van a poder dar servicio de larga distancia internacional a precios muy competitivos y estas son las fases de cambio que van a estar ocurriendo en Honduras al corto y mediano plazo.

6. También estas trabajando con empresas nuevas para la entregas de servicios....

Metrored es una empresa que nos está dando el servicio mercerizado en lo que es conectividad en radio bases en Tegucigalpa y S.P.S. ellos tienen anillos de fibra óptica que se pueden ver en los planos en esas áreas donde estamos conectando radio bases a nuestra central telefónica para manejar el tráfico a nivel nacional y esos anillos son totalmente redundantes ya que si se cae una milla cada radio base tiene dos últimas millas esto permite una disponibilidad muy alta de 99.99% anual y da gran seguridad y la implementación es rápida.

Tenemos alianzas con GBM para lo que es el equipo de hardware que se está utilizando, para el sistema de facturación bilin las plataformas Sun que es

hardware del software llamado USHACOM y estamos utilizando marcas reconocidas a nivel mundial en lo que es la integración de toda la red que se esta utilizando, un GOLD CENTER que tenemos que es marca NOCTEL y lo mismo todas las plantas telefónicas de la empresa están integradas y todas son marca NOCTEL, las torres que se están utilizando son de muy alta calidad de una empresa Guatemalteca ITM de muy buena calidad que es una empresa donde hay torres que se instalaron en Honduras soportaron el huracán mitch y ninguna torre se cayo y era un huracán de categoría 5 con ráfagas de 240 km por hora en lo que fueron en Islas de la Bahía y esto nos garantiza la calidad.

7. MEGATEL va a salir al desarrollo tecnológico pero también hay un desarrollo social en lo que es la creación de empleos

La creación de empleos ha sido muy impresionante estamos hablando de mas de 300 empleados directos de la empresa y creación de empleo indirecto a nivel de la gran cantidad de equipos que se están instalando por todo el país y esto genera creación de mano de obra como ser: vigilantes, albañiles en la construcción de sitios, personal de aseo, de apoyo logístico, de alquiler de vehículos en cualquier cantidad de distribuciones que vamos a tener y es una generación de empleo muy buena en este país que esta pasando por una época de crisis y con esto estamos ayudando un poco.

Nuestro departamento de recursos humanos cuenta con filas tras filas de currículum de gentes aplicando y a pesar que tenemos una gran cantidad de plazas no vamos a poder lamentablemente contratar a todas las personas que quisiéramos y es increíble la cantidad de personas que han aplicado, profesionales con maestrías y doctorados que no tienen empleo en Honduras en este momento y se ha tratado de contratar al personal mas capacitado y todavía hay una gran oferta de profesionales con maestrías, doctorados y lamentablemente no tenemos la capacidad de seguir contratando, as adelante cuando ya entremos en nuevos servicios , nuevos negocios esperamos seguir contratando mas personas y así seguir ayudando.

Adicional a eso MEGATEL en la parte social va a tener servicios en comunidades de muy bajos ingresos y estamos lanzando cobertura desde el día uno y CONATEL el ente regulador nos pedía que saliéramos al servicio comercial en esas comunidades de bajos ingresos y nos daban 4 años para salir en servicio y MEGATEL ha tomado la decisión que desde este momento ya estamos saliendo en servicio en este año comunidades como ser: Intibucá que es uno de los departamentos mas pobres del país, Gracias en Lempira, Marcovia en Choluteca y Santa Cruz de Yojoa son comunidades que no vamos a esperar 4 años para poner la cobertura sino que ya en una sola fase y estaremos terminando para enero del próximo año y con eso cubrimos la totalidad de los sitios que queremos cubrir de inicio, luego habrán estudios de mercado con los cuáles podremos analizar para continuar ampliando la red en otras áreas no contempladas inicialmente.

8.Cuál es la visión de MEGATEL a largo plazo?

Ser la mejor empresa de servicios de telecomunicaciones en Honduras, estamos entrando como segundo operador móvil pero sabemos que haciendo bien el trabajo con una mejor calidad y productividad vamos a poder ser la mejor opción de los clientes y no solo poder adquirir los clientes sino conservarlos y tener la lealtad de ellos y con el trabajo que pensamos realizar lo vamos a lograr.

V.I.P. INTERVIEWS

Entrevista Con: Sra. Doña Aguas Ocaña De Maduro, Primera Dama De Honduras

14 de Agosto 2003



Este gobierno tiene muchas prioridades que son el de relanzar la economía, pero también el orden social. Pero el presupuesto económico, no alcanza por todas las actividades. ¿Cómo o de dónde encuentra usted el presupuesto para cubrir las dificultades de orden social?

Desde mi despacho lo que hemos intentado es no ser una carga más para el Gobierno, estamos buscando fuentes de ingreso para atender las necesidades

sociales en nuevas cooperaciones, estamos tocando muchas comunidades autónomas, muchos ayuntamientos en España, países europeos que hasta ahora no habían dado a Honduras un papel importante en su cooperación y también tocar al emigrante hondureño que ya mejoró su situación económica en Estados Unidos, país que reciben mayor número de hondureños inmigrantes.

La gente se ha implicado mucho, hicimos una Tele-Radio Maratón para recaudar fondos a favor de la merienda escolar de los niños y conseguimos en muy poquito tiempo siete millones de lempiras para incorporar al proyecto de Naciones Unidas de merienda escolar y todo esto a base de puro esfuerzo de los ciudadanos, incluso los más pobres daban su dinero para la merienda de los niños. Los consulados en Estados Unidos permanecieron abiertos todo el día que tuvimos esta Tele-Radio Maratón y además vimos que los hondureños fuera de su país sentían la necesidad de ayudar a Honduras. Esta campaña que se llamó "Alimentando el Futuro de Honduras" a través del Programa Mundial de Alimentos de Naciones Unidas, con 18.00 dólares al año damos una comida a un niño durante los 200 días lectivos, con esto estamos enfrentando un problema de desnutrición tremendo que en algunos departamentos como Intibucá y Lempira, llega hasta el 80% de los niños (4 de cada 5 niños están desnutridos). Otros como Santa Bárbara, Comayagua, Ocotepeque y Choluteca superan el 50%.

Esta desnutrición se nota en el rendimiento intelectual y físico del niño y son personas muy propensas a enfermedades en el futuro.

Se habla mucho de niños, de niñez, de recoger niños de la calle que me parece una cosa estupenda, aún porque a las cuatros y media de la mañana no todo el mundo esta dispuesto a levantarse a hacer algo.

Si, pero por eso voy yo, porque si la Primera Dama se implica directamente, todo el pueblo hondureño va a estar preparado, la autorización del Fiscal, el IHNFA, los carros que van a recoger a los chicos, la policía y la colaboración popular.

También está llevando un tema muy importante como lo de adopción con un proyecto de ley que esta en camino

Si, en verdad hay un proyecto en marcha, que en principio he pedido su estudio y valoración por parte de especialistas y no creo que sea lo adecuado. A mi parecer tenemos que hacer un cambio que de verdad resuelva la problemática de los niños en situación de abandono, porque el gran problema que hay es que un niño puede pasarse toda la vida en una institución, simplemente porque tienen un padre y una madre que van a visitarle una vez al año, sin hacer ejercicio de su responsabilidad de padre.

Hay países que han cambiado esto en su legislación, si pasa un tiempo prudencial y los padres no ejercen sus obligaciones el niño puede declararse en abandono y pasar a adopción. Por delante de cualquier otro interés, debe

estar el derecho del niño a tener una familia y a ser atendido correctamente y que no permanezca en un orfanato sin punto de referencia de padre o madre.

Unos de sus intereses y que también tiene mucha operación es la situación de la mujer en este país y la importancia que ocupan en la vida social y desarrollo económico del País.....

Por primera vez, se aprobó la política de la mujer en este gobierno en el mes de noviembre y hubo una intención por escrito de abordar el problema de género en todos los departamentos ministeriales, a partir de allí ya habíamos visto la necesidad de que hubiera casa refugio de mujeres que pertenecieran al gobierno o bien apoyar desde El Estado otras que se abran por iniciativa privada.

Desde el IHNFA localizamos algunas casas que podían ser reformadas, hemos presentado esos proyectos a cooperaciones internacionales para tener unas instalaciones adecuadas y ofrecer a la mujer el apoyo de recogida en momentos de crisis, apoyo psicológico y legal para salir adelante.

También tenemos en marcha un proyecto de líneas de esperanza para niños que estén siendo abusados y para mujeres maltratadas. Parece que Andalucía nos va a ayudar en este tema.

Y recordando su viaje en España aparte de la ayuda de Andalucía, ¿hay otras ayudas, otros acuerdos con asociaciones de carácter benéfico?

Si, justamente como Usted bien dice, con Andalucía firmamos un convenio para los próximos tres años que quedan de gobierno, de apoyo institucional, desarrollo integral de dos comunidades, una en el Golfo de Fonseca continuando con el apoyo que están dando a El Salvador en toda esa zona y luego un punto interior que puede ser Ojojona: apoyo al turismo, a la capacitación, microempresas, reconstrucción del patrimonio histórico y la creación de un centro de rehabilitación modélico de niños con adicciones.

Con la comunidad valenciana también tenemos otro proyecto de desarrollo integral de 2.3 millones de euros aproximadamente a favor de una comunidad que se elija de unas cinco mil viviendas, afectada por dengue, chagas, otras enfermedades así de la zona, para cambiar todas las cubiertas de las casas, poner los suelos, pisos... Luego hicimos contactos muy interesantes para nosotros en la Comunidad de Madrid, Navarra y Cantabria para intervenir quirúrgicamente a hondureños, fundamentalmente niños y para temas de trasplante. Hemos llegado a acuerdos con compañías aéreas para trasladarlos y estamos consiguiendo muchísimas donaciones de medicamentos porque el apoyo que damos puntual a la población hondureña del despacho es de pruebas médicas ya que es gente muy pobre que gana dos mil lempiras al mes no se puede pagar una tomografía. También proveeremos medicamentos que tampoco pueden comprar y que no están dentro del sistema de salud o no lo están puntualmente en ese momento.

Yo recuerdo a un niño con 6 años que por insuficiencia renal le dio una hipotermia y se nos murió. Llamaron a los padres y le devuelven el cadáver envuelto en un plástico con una cuerda para llevárselo en una paila. Nosotros por dignidad hacia las personas no solo niños pero especialmente por mi parte a niños que los que más me duelen le compramos ese ataúd, le pagamos los gastos de transporte, intentamos que la familia venga cada cierto tiempo a verles cuando están enfermos porque claro los niños en su recuperación, el afecto es muy importante.

Estamos apoyando a las instituciones hospitalarias, fundamentalmente al hospital más importante de Honduras, donde se concentran el mayor número de carencias, no solo de equipamiento médico y medicamentos, sino de elementos que afectan a la madre y al hijo, como una mecedora para que se abracen. Fomentando ese contacto y aprovechando el tiempo para que la madre puede aprender, queremos instalar cámaras de televisión con videos para enseñarle hábitos de higiene, el tipo de alimentación, clases de nutrición básica, porque decimos que tienen que comer verduras, frutas y pescado; y su alimentación es arroz, frijoles y tortillas de maíz.

No hay equilibrio en la alimentación.

Exactamente todas esas cosas queremos aprovechar el tiempo que están allí para formar a la madre, porque la madre tiene un efecto multiplicador del aprendizaje de la niñez.

Hemos llegado a Honduras hace dos semanas, es verdad que la gente, el cariño que tiene a Aguas, porque así la llama y nadie le dice la Primera Dama. El cariño que le tienen a Aguas es impresionante. Sabemos lo que usted significa para la gente de Honduras pero que significa para usted Honduras.

Significa todo para mí. Porque yo ahora mismo, he puesto por delante de mi propia vida y de mis propios intereses a los más necesitados del país. En este momento, mi primer motivo de lucha son los más vulnerables de Honduras.

Nos puede decir una realización de lo que se siente muy orgullosa de lo que ha hecho, que seguramente ha cambiado la vida de mucha gente, de algo concreto.

Lo que me ha parecido más significativo y que lo hice sin darme cuenta, porque yo no pensaba que estaba dando un ejemplo en ese momento, simplemente reaccionaba como yo era, con el cariño hacia los niños, preocupándome de los niños que estaban en la calle. Pienso que nosotros no podemos ir con nuestro hijo de 5 años en el coche, sentados y ver otro niño de 5 años pidiendo dinero por la ventanilla y ser indiferentes.

He visto que han atropellado a un niño en la calle, y ni se han bajado del coche y le han roto todos los dientes, yo he estado con el niño sangrando. Cuando empiezo a contar estas cosas la gente, de repente siento como que algo se

despierta. Ahora aquí en Tegucigalpa no hay prácticamente niños en la calle y cuando yo vine a este país todos los semáforos estaban llenos de niños.

Hay una educación en que cuidar a sus propios niños, o que esperar la ayuda del gobierno, cooperación internacional. Esa ruptura de barrera me parece fantástica y yo espero que la sigan disfrutando y eso a mí me parece positivo, hay gente que a lo mejor dice: pues no se da su sitio, quizá por status, lo que sea a mí me da lo mismo.

Me parece que lo positivo es que la gente se acerque, todo el mundo viene y me dice tengo problemas, me dan papelitos y siempre busco en trocitos de papel que la gente me da y me dice mire necesito medicamentos, mire que necesito, me falta.

Viejitas, vienen aquí los miércoles, y les ayudamos a reconstruir su casita, muchas son de cartón en un lugar mísero mísero, entonces con materiales de construcción donados, madera de la que requisan los de COHDEFOR, láminas que nos dan de otros sitios y con el esfuerzo de voluntarios estadounidenses construimos sus casitas.

Entrevista Con: Jorge Carranza Díaz, Ministro De Obras Públicas, Transporte Y Vivienda

Tegucigalpa, 12 de Agosto



Obras públicas es un sector que necesita mucha infraestructura para ayudar al desarrollo económico del país, y comprobamos que hay varios proyectos en perspectiva para que eso se cumpla como el "Corredor Logístico".

¿ Nos puede decir cual es la situación del ministerio hoy día ?

En términos de infraestructura vial estamos logrando que Centroamérica se una; para eso tiene dos corredores a través del istmo desde Panamá hasta Belice y Guatemala.

Uno de ellos es el Corredor del Atlántico que parte de Panamá, cruza Costa Rica, Nicaragua y Honduras por la zona sur y además conecta con El Salvador, mientras el Corredor del Norte que parte de los siete estados sureños de México pasa por Guatemala, Belice y Honduras.

Pero estos dos corredores no se podían unir debido al deterioro de la carretera CA-13 actualmente en construcción, la cual conecta Puerto Cortés con la frontera de Guatemala

La carretera del norte sigue siendo la columna vertebral de la economía hondureña, allí haremos obras puntuales; por ejemplo cuatro carriles en ciertos sectores de la misma, de tal suerte que al final de la administración del presidente Ricardo Maduro tengamos una moderna carretera.

Existe la idea de concesionar su uso porque se trata de una inversión que los hombres de empresa del mundo apetecen; por lo tanto creemos que esto es

muy importante no solo para la región centroamericana, sino particularmente para Honduras.

Además interconectaremos El Salvador a través de lo que llamamos "Corredor Logístico", que es una carretera que unirá el puente El Amatillo, ubicado en la zona de Goascorán con la carretera del norte. Sin duda alguna Honduras tendrá entonces gran capacidad para transportar personas y bienes de consumo.

Hablando de transportación de personas y bienes se menciona una autopista privada, hay concesiones para esto.

Comenzaremos el próximo año un proceso de concesionamiento de la red vial con algunos sectores de la carretera del norte; los problemas que tiene dicha vía en este momento es que es necesario ejecutar obras de inversión para potenciarla y tenga el tráfico requerido para tornarla rentable.

En esos análisis nos hallamos empeñados y estaremos listos para promover la concesión con inversionistas del mundo a partir del primer trimestre del próximo año.

El Tratado de Libre Comercio puede ser una puerta muy grande para Honduras a fin de vender sus productos a varios países de América Latina y a Estados Unidos. Esto llama la atención de los países europeos para invertir en Honduras que puede ser un puente para la naciones europeas para llegar a Norteamérica. ¿Como analiza las posibilidades futuras derivadas de ese Tratado?

Creo que en lo que respecta a materia de carreteras que es lo que me corresponde, nuestro país estará listo y preparado porque al firmarse los tratados lógicamente participaremos en la apertura al igual que los restantes países de la región, y aquí podrá operar cualquier inversionista para transportar sus productos.

Conscientes que eso es una realidad a corto plazo preparamos el sistema vial hondureño para tener capacidad de enfrentar todo lo que siga, de tal manera que pavimentamos, incluso con fondos españoles la carretera Tegucigalpa - Danlí para conectar la zona oriental con el resto del país.

Se trata de un proyecto que cuesta alrededor de 20 millones de dólares, el cual estará a cargo de una empresa española, a lo que se agregan otras obras de esa misma naturaleza para que Honduras tenga un sistema carretero que pueda interconectar Centroamérica a través de tres fronteras, una con Guatemala, otra con El Salvador y otra con Nicaragua.

Sabemos que las obras públicas con muchas concesiones tienen problemas de fechas de cumplimiento de los trabajos. ¿Cómo puede asegurar que los plazos establecidos se cumplen?

Tenemos una programación completa en la que hemos trabajado a través del tiempo; como repito estamos listos para comenzar a promocionar todo eso a partir de enero o febrero del próximo año, para lo cual elaboramos los estudios correspondientes en términos de ingeniería para ponerlos en circulación a través del mundo.

Asimismo contratamos una firma especializada en materia de volumen de tráfico, así como una compañía consultora chilena para que nos apoye en todo este esfuerzo.

Honduras carece de expertos en concesionamiento, y por lo tanto adoptamos la decisión de importar la capacidad técnica en ese sentido.

Otro tema importante son los aeropuertos, sabemos que como hay dos ciudades, que son Tegucigalpa y San Pedro Sula, que tienen un aeropuerto internacional. Pero lo de Tegucigalpa, no llega al nivel de San Pedro Sula. Cuál es la situación al momento del aeropuerto de la capital y cuáles son los próximos pasos a dar.

Honduras tiene cuatro aeropuertos internacionales. Es una gran diferencia con el resto de Centroamérica. El resto de los países del istmo solo tienen un aeropuerto de esa categoría.

Esos lugares de embarque aéreo se encuentran situados en la Isla de Roatán, La Ceiba, San Pedro Sula y Tegucigalpa.

Estamos en proceso de certificación de los aeropuertos para que tengan la categoría uno. En ese sentido nos hace falta la nueva Ley de Aeronáutica Civil, la cual será introducida pronto al Congreso Nacional; por lo tanto, a final de este año estaremos listos para que nos evalúen y lograr esa meta.

En este momento los cuatro aeropuertos mencionados están concesionados a una compañía internacional, y estamos en proceso de optimizar el contrato.

Por una razón u otra la administración pasada dejó vacíos en el contrato que estamos mejorando para que ambas partes tengan seguridad de inversión y seguridad jurídica.

Hay posibilidad de un nuevo aeropuerto para Tegucigalpa.

Sí, ese mismo aeropuerto, pero remodelado totalmente; ya logramos la categoría B. La fecha exacta de iniciación de los trabajos no la tengo, pero será posiblemente en marzo de 2004.

Los puertos son también una posibilidad de expansión. Puerto Cortés tiene una importancia estratégica, al grado que todos los países de Centro América están muy interesados en operar un puerto más grande en la Costa Atlántica, se hablaba de una concesión para una carretera que cruzaba hasta El Salvador.

Honduras tiene cuatro sitios de embarque marítimo situados en Puerto Cortés, otro en la bahía de Trujillo, en el sur donde opera el puerto de Henecán y un puerto de cabotaje en La Ceiba.

El que tiene mayor capacidad sin duda es el de Puerto Cortés; esto forma parte del conjunto de transportación por la zona, aumentado cuando interconecte toda Honduras, de lo cual forma parte la carretera CA -13 que comienza en esa ciudad hasta comunicar con Guatemala.

Puerto Cortés tendrá entonces capacidad para recibir mercancía no solo por el por el corredor norte, sino por los corredores del sur tanto de Nicaragua como de El Salvador, a través del "Corredor Logístico" que partiendo de Goascorán desembocará en primera instancia a la Villa de San Antonio en el Departamento de Comayagua.

Para usted, el Tratado de Libre Comercio que puede aportar al desarrollo económico de Honduras.

Esto nos obliga a colocarnos en términos competitivos; en primer lugar como país, porque si no tenemos capacidad para competir eso no nos abonará mucho.

Pienso que esto es un reto, un desafío. Pero al mismo tiempo es algo inevitable a lo cual tenemos que avocarnos como país, como región, y en el orden personal lo avisoro con optimismo; siento que son necesidades que se originan en el mundo, a las cuales como nación estamos obligados a responder.

El desarrollo económico de Honduras pasa también por el huracán Mitch; hoy en día hay 14 planes que previenen inundaciones. Dónde están estos planes y que prevén.

Planes hay muchos, me imagino que usted me habla de los proyectos que tenemos en el Valle de Sula que es una zona inundable; a través de toda la historia de Honduras ha sido una comarca donde se generan las mayores precipitaciones. Pero sin duda el país después del Mitch quedó muy vulnerable.

Existen planes para los cuales no tenemos financiamiento como el caso del Río Choluteca que cruza la capital; este es un proyecto estudiado por el gobierno japonés y SOPTRAVI a través de la Dirección General de Obras Públicas; es algo ambicioso por medio de lo cual se lograría dar capacidad hidráulica al cauce del citado río.

En el valle de Sula llevamos a cabo obras importantes; inclusive allí se encuentran varias compañías españolas trabajando para controlar esas situaciones que amenazan constantemente la vida y bienes de los habitantes de la zona.

También realizamos la construcción de bordos de contención en la zona de La Ceiba, departamento de Atlántida, así como trabajos puntuales de control de inundaciones en Choluteca.

Sin embargo esto no es suficiente, creemos que después de la tragedia causada por el huracán Mitch Honduras necesita más inversión en este campo.

Cuáles son los países más interesados para invertir en Honduras específicamente en el sector de obras publicas

En lo que respecta a este ministerio aquí laboran compañías españolas, mexicanas y de los países nórdicos, que es básicamente donde están orientados los financiamientos extranjeros que llegan a Honduras.

De ahí que no podemos negar que en Honduras hay capacidad en las compañías constructoras para hacerse cargo de cualquier proyecto que surja y muchas de ellas han laborado a dimensión centroamericana. El trabajo en Honduras se demuestra a través de capacidad, solvencia y la cantidad de equipo que se tenga.

Volviendo a lo que es Tegucigalpa, hemos podido notar que en la ciudad hay mucho tráfico. Cuáles son las medidas para mejorarlo unido a la infraestructura de sus calles.

La verdad es que el tráfico de la urbe lo manejan teóricamente los alcaldes, mientras que a nosotros nos corresponde manejar la Dirección General de Transporte en lo que respecta al servicio pagado. Hablo de buses, taxis y el transporte interurbano.

Tegucigalpa más que una inmensa cantidad de vehículos tiene un enorme volumen de taxis como ustedes han podido observar, por lo que a partir de octubre llevaremos a cabo una nueva regulación.

Es un sistema totalmente novedoso que cambiará todo eso y nos obliga a la práctica de un proceso de evaluaciones permanentes. El problema que enfrentamos es que hay muchos taxis ilegales circulando, cuyos dueños no tienen permisos para operar, y esto hace crecer en proporciones desmedidas la cantidad de ese tipo de autos.

Tegucigalpa por su topografía no ofrece facilidades para que el tráfico sea fluido.

Con ayuda financiera y técnica del BID a partir de noviembre llevaremos a cabo un censo nacional vehicular, el cual permitirá saber la situación que priva en este aspecto, y además, pondremos en práctica una consultoría ya licitada, estando en espera de recibir las ofertas destinadas al rediseño de las rutas del transporte urbano en la capital.

Nos podría decir que hizo como ministro en su sector de lo cual se siente orgulloso.

Aquí se han efectuado programas muy interesantes, programas de futuro y programas de ejecución inmediata. Creo que una de las grandes realizaciones

de esta administración, a través de este ministerio, fue que cuando llegamos las carreteras estaban destruidas, razón por la cual nos impusimos un plazo de 30 días para rehabilitar la red vial pavimentada que consta de 2,600 kilómetros y en ese lapso logramos ponerla en condiciones aceptables, lo cual sin duda no solo nos motivó, sino que nos enorgullece y además percibo que la gente quedó contenta, porque todos pueden circular con seguridad por las carreteras de Honduras. Acepto que no están en condiciones óptimas, pero sí en condiciones aceptables.

Otro aspecto importante es que este ministerio ha logrado la credibilidad que había perdido por diferentes razones con los organismos internacionales, y con los entes multilaterales de financiamiento.

Entrevista Con: Norman García, Ministro De Industria Y Comercio

TEGUCIGALPA, 11 Agosto 2003



El presidente Maduro en su visita a Madrid dijo, que Honduras se ve como un secreto muy bien mantenido. La política a seguir es la de hacerse

conocer al extranjero, y en mayor parte a Europa, y de crear una marca del país. ¿Cuál son las actividades del gobierno por está trabajando en esto?

Quisiera comenzar diciendo que en efecto en términos generales Centro América es bastante desconocida en Europa, en España, no tanto América del Sur donde ya ha habido inversiones muy importantes de los diferentes países europeos.

La mayor exposición, que tuvo Honduras en España fue jugar en el Mundial de 1982 , que el primer juego del Mundial de España, del equipo de España, fue con Honduras y nunca esperaron que España pudiera empatarle por un penal en los últimos minutos del partido. Pienso de que en aquel entonces realmente España descubrió que había un país chico en Centro América que se llamaba Honduras. Las relaciones con España aparte de las de football que datan desde los cincuentas, han sido muy limitadas, por esta razón se explica la influencia de Estados Unidos sobre esta zona, que no solamente por estar muy cerca en términos geográficos, también tenemos que admitir de que han sido presente desde el siglo pasado, especialmente en el tema del banano, en el tema de minería. Para nosotros España y Europa están como muy lejos realmente y nosotros para Europa y para España igualmente estamos como muy lejos y hemos sido en el pasado países demasiados chicos que quizás valía más el esfuerzo de Europa en países como Argentina, como Brasil.

Sin embargo, hoy día y como consecuencia de todo este tema de globalización, toda esta apertura de mercados y la necesidad tanto de estos países chicos de crecer en términos económicos para crear empleo, y mas riqueza. Nos vemos en la necesidad de ver a otros mercados y desde los años sesentas hemos estado tratando. Tuvimos el primer mercado común de América Latina, nosotros en el sesenta el Mercado Común Centroamericano.

Estamos embarcados hoy en día tener una unión aduanera en Centro América con mucha colaboración de la Unión Europea, y por otro lado hemos firmado Tratados de Libre Comercio con México, con República Dominicana, estamos en negociación con Panamá. Chile casi lo tenemos cerrado y evidentemente el esfuerzo que está haciendo la región hoy día como región con Estados Unidos, lo cual nos daría una apertura al mercado más grande del mundo y al más rico por otro lado, lo cual debería de ser uno de los elementos que inversión extranjera de otros países que no tienen acceso

Hemos hecho algunas cosas, nos hemos dado cuenta que también Europa es un mercado para algunos de los productos agrícolas nuestros. En este momento exportamos camarón cultivado tanto a España como a Inglaterra y de España se proyecta ese camarón también a otros países de Europa. Exportamos melones a España que tienen que ser de una variedad diferente de lo que te pide el mercado de Estados Unidos. Estamos exportando a España también una cuestión que aquí se conoce como calaguala.

España en el pasado también tradicionalmente compraron mucha madera, realmente no se cuál es el status de la madera en este instante, pero si

definitivamente siento de que inversión española pudiera venir a afincarse a Centro América especialmente a Honduras con el objeto de servir no solamente al mercado regional, que es muy mercado de más de 30 millones de personas, sino que pudiera exportar a Estados Unidos.

La abertura de Honduras a los mercados europeos, juntos al Tratado de Libero Comercio es inminente. El sector comercio e industria es uno de los sectores que más podría traer inversión. Cual son la ventajas y la posibilidad de inversión?

Nosotros tenemos algunas ventajas muy interesantes que no las tienen otros países por lo menos de entrada, el sector de la confección podría perfectamente venir a Honduras y hospedarse en una de nuestras zonas francas, en uno de nuestros parques industriales lo cual sería un beneficio extraordinario porque estaría exento de todos los impuesto habido y podría tu al mismo tiempo ingresar tu producto a Estados Unidos.

En cuánto a costo y tiempo

Así es. Esto es muy importante es una gran diferencia

Sin embargo en el caso nuestro, en Honduras tenemos una situación muy particular siendo uno de los países con menor ingreso per cápita en el mundo y la Organización Mundial de Comercio nos permite mantener zonas libres, zonas francas, hasta que el ingreso per cápita no llegue a mil dólares. El ingreso per cápita de Honduras anda ahora como por 750 - 800 dólares, en dólares corrientes. De conformidad a las estimaciones que tenemos a Honduras le podría tomar unos 10 años inclusive llegar a tener un ingreso de 1,000 dólares, para entonces éste ya no se permitiría.

En efecto hay oportunidades muy importantes para nosotros. El sector de la confección se ha convertido en el sector lider de la economía, es un fenómeno que se ha desarrollado en los últimos 12 años, y se ha convertido en el mayor empleador de nuestra economía, en este momento tenemos 118,000 empleos, y como consecuencia del CAFTA del TLC es muy probable que esos se aumenten en 60,000 a 70,000 empleos adicionales.

Por otro lado, de nuevo, siguiendo las líneas, las reglas de origen que se negocian en el TLC y a la par de la amenaza latente del gran competidor que será China. Nosotros, nuestra operaciones de confección en este momento andan un 35% en maquila, cada día y un 65% es paquete completo.

De tal forma de que en efecto hay una conveniencia mutua y creo que hay muchos inversionistas españoles que están interesados.

Europa ahora se está interesando a Honduras, y a centro América por el Tratado de Libre Comercio que se está negociando y el ALCA 2005. Que significará el TLC y el ALCA por el futuro económico de Honduras?

Definitivamente el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, nos va a permitir un acceso ilimitado e irrestricto con Estados Unidos, el mercado más grande del mundo, y eso es una ventaja que tenemos nosotros en relación a la escala del tiempo porque, yo creo, que no habrá ALCA en el 2005.

¿ Porque Usted esta tan convencido que no abra el ALCA en 2005?

Porque las condiciones no están dadas en América del Sur o sea habrá un ALCA, lo que no sé es cuándo, lo que sí sé es que no va a ser en el 2005. Si hubiera un ALCA en el 2005 por qué Estados Unidos ofrece un TLC, un Tratado de Libre Comercio, a Centro América ahora en este momento en el 2003, si lo vas a terminar aprobando por los respectivos Congresos en el 2004 y probablemente entrará en función a finales del 2004, 2005. No tiene sentido, de la única forma que tu te puedes explicar esto, es que hay un feeling de que ALCA no habrá todavía, habrá un ALCA, no cabe la menor duda que habrá un ALCA, lo que no te puedo decir.

Decía yo de que, yo pienso que no se dá un ALCA, entonces, te voy a dar mis razones, que esas no las vas a poder poner en el reportaje porque no van a sonar muy bien.

Ahora tu tienes que buscar el caso España. España es un país muy pobre en relación al resto de Europa, tu no puedes comparar en términos económicos a España con Alemania. Entonces que pasa con España, que la Unión Europea le tiene que pasar un montón de millones de euros todos los años con programas de compensación muy bien focalizados y muy bien puntualizados para ver si España puede reconvertir muchos de sus sectores que están deprimidos y que no son competitivos, eso igual nos va a pasar a nosotros, te das cuenta, entonces claro, por eso te digo, que yo estoy apostando a que no habrá ALCA en el 2005, habrá un ALCA, habrá . El punto es que es una gran ventaja para Centro América que llegado el 2005, porque se vuelve muy atractivo para la inversión, definitivamente para entrar en el mercado de Estados Unidos, porque de nuevo tanto Europa que no importa el grado de comercio que tenga con Estados Unidos tiene que competir con China

Hablando de competitividad, usted menciona este tema que es muy importante para competir con otros países. ¿ Como esta evolucionando el proyecto de la competitividad de los productos hondureños?

El gobierno le ha delegado a FIDE la Secretaría Técnica de Competitividad. El programa tendrá que trascender el período del Presidente Maduro, o sea la competitividad hay que mantenerla siempre. El programa de competitividad se está apostando a 4 grandes sectores: a turismo, a agro negocios de alto valor agregado, a productos forestales, y a lo que es la industria textil y de la confección. Sin olvidarnos obviamente la gran importancia que tiene el sector educación y el sector salud, telecomunicaciones y logística.

Nuestro compromiso es de combatir la pobreza y por lograr esto tenemos que aumentar la producción, de que haya un crecimiento económico, de tal forma que podemos crear empleo productivo y permanente y sostenible en el tiempo.

Por hacer esto tenemos que presentarnos a Estados Unidos, y Europa y darle más valor agregado a nuestra producción.

Tenemos dieciséis mil hectáreas de camarón cultivado y la finca de camarón cultivado más grande del mundo que es San Bernardo, que esta variando su exportación, hoy en día el camarón va precocido, va en pincho, va empanizado y, estamos exportando a Inglaterra Sushi de camarón.

También exportamos tilapia, filete de tilapia a Estados Unidos. Hoy en día nos hemos convertido en los terceros exportadores, y en el próximo año vamos a ser los segundos exportadores más grandes de América Latina en filete de tilapia a Estados Unidos, así como los exportadores más grandes en América Latina en camarón cultivado.

Honduras es el tercer exportador más grande de América Latina al mercado de Estados Unidos de muebles de madera terminados. Terminados significa que van barnizados y después acabados. Me gustaría ver inversión europea aquí ¿ porque tienen una mano de obra y una capacidad de diseño en muebles superior a la nuestra, tanto en Italia como en España..

Hay oportunidades de inversión definitivamente, hablo de textiles, de valor agregado en el sector agrícola, de lo que es el sector forestal, y turismo. Nuestro país en materia de turismo es impresionante. Evidentemente tenemos que comenzar a aprender también de que el turismo hoy día es de multidestinos.

Usted ha estado en otro Gobierno, como Ministro del Turismo y en el Gobierno Maduro como Ministro de Economía y Comercio. Cuales han sido los esfuerzos o lo que está mejorando el gobierno de Maduro hacia la industria en el extranjero.

He tenido una gran suerte, enorme, de servir a mi país en dos administraciones diferentes. Lo que normalmente he hecho es precisamente el campo de la inversión en Honduras, yo creo que es la labor fundamental por que cual se me ha pedido que colabore en una cartera y en otra cartera y me siento no solamente halagado sino altamente comprometido en que tanto turismo, y que en este caso el Ministro Pierrefeu está haciendo una labor extraordinaria. El Ministerio fue de reciente creación, yo fui el primer Ministro de Turismo. Antes no existía el Ministerio de Turismo.

Ahora en este momento pienso de que lo más importante para nosotros es terminar la negociación del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y probablemente por mi experiencia en relaciones con Estados Unidos, porque al fin y al cabo FIDE, igual que otros FIDES de Centro América, pero que se llaman diferente, es una creación de Estados Unidos en el fondo. Cuando los Estados Unidos emitieron la iniciativa de la Cuenca del Caribe en el 82, lo cual permite a los países de Centro América y el Caribe de exportar prácticamente todo de gratis a Estados Unidos. A través del Tratado estamos consolidando esos beneficios de los cuales ya gozaron, pero esta vez hay que dar reciprocidad definitivamente. Entonces en esta posición no solamente nos

involucramos en el tema de comercio, sino que hay una obligación también de continuar promoviendo la inversión en nuestro país, lo cual no deja de ser un reto porque todos los 5 países de Centro América tendremos un Tratado de libre Comercio con Estados Unidos y tendremos que competir entre nosotros y por eso es importante para mí Puerto Cortés, por eso es importante una buena carretera, por eso es importante definitivamente que venga más inversión extranjera.

Nuestro país como decía al principio ha sido receptor de inversión extranjera desde principios del siglo pasado y jamás ha habido record en la historia de que hayamos nacionalizado o expropiado alguna empresa a gente. Lo cual creo que es bastante positivo también.

El Presidente Maduro evidentemente está comprometido en crear empleo productivo para nuestra población y el empleo productivo solo lo puede crear en función de estimular la inversión. Inversión productiva para crear empresas que puedan competir internacionalmente y puedan exportar a otros mercados.

Me siento cómodo definitivamente, no es lo mismo estar aquí que en la empresa privada, hay mucha más flexibilidad en la empresa privada, no cabe la menor duda. Pero también he aprendido que las burocracias de los gobiernos son todas son iguales, igual burocracia habrá en Italia, en España.

Meterse en líos con la Unión Europea en Bruselas es serio, yo me quejaba de los gringos porque son enredados pero ustedes ni quiera Dios y la Virgen Santísima, pero no se cuándo iremos a cambiar, mientras sea un mal igual para todos yo creo que estamos bien, porque si alguien día de estos se despierta y se deshace de su burocracia ese nos va a ganar definitivamente.

Sr. Ministro, un mensaje final con todos estos argumentos, de positivo que usted como Ministro tenga, una visión futura.

El mensaje final para España es el siguiente:

Que vengan todos. El Admirante Cristóbal Colón cuando finalmente tocó tierra firme en el Continente, llegó a Honduras en su cuarto y último viaje. Primero toco la Isla de Guanaja y de Guanaja finalmente también bajó a tierra firme acá, a lo que hoy en día se conoce como Punta Castilla o Puerto Castilla y se celebró también en ese momento la primera misa en el Continente americano. Lo que yo podría decir finalmente es que así como Colón llegó por primera vez al Continente y tocó Honduras, yo lo que esperaría es que el resto de España también en Centro América nos diera la preferencia fundamental por tener los lazos más antiguos en el Reino de España

Entrevista Con: La Excm. Patricia Panting, Ministra De Recursos Naturales Y Ambiente De La República De Honduras

15 de Agosto 2003



La explotación minera, es una actividad que seguramente va a traer mucha inversión en el país. Ya hay inversión extranjera, y otras empresas extranjeras interesadas, pero el impacto ambiental de esta zonas es una problema de discusión nacional....

La minería en Honduras se ha venido desarrollando en los últimos años, actualmente contamos con cinco mineras, tres de las cuales se han desarrollado en los últimos cuatro años. Históricamente hablando, Honduras fue establecida como una Provincia minera en tiempos de la colonia española, vinieron a estos lugares porque se tenían minerales, es así como nacen estas Provincias. De hecho la capital de la República, Tegucigalpa, significa cerros de plata: estagus galpa.

Sin embargo a través de la historia a finales de 1800 vienen esas compañías grandes a hacer grandes plantaciones de banano y empezamos a cambiar nuestra vocación y empieza a ser un país agrícola y bananero y la mina queda a un lado. En los 90 el país en la búsqueda de la competitividad buscando nuestras ventajas comparativas hemos encontrado en la minería una buena fuente y se inicia un proceso de modernización y cambiamos nuestra ley minera anterior. Con eso entran dos mineras nuevas en el país y el objetivo es

como abrírnos, colocarnos a nivel de los demás países mineros conocidos mundialmente, Brasil, Perú y Ecuador.

Eso que estaba en los periódicos en las últimas semanas, déjeme decirle que es el primer conflicto, planteamiento, que se ha tenido en todo lo que va de este año y esto lo puede ver si usted hace una investigación en los medios de comunicación.

El año pasado estuvo difícil, porque veníamos entrando como nuevo Gobierno y el sector minero, fue de los mas difícil porque venía conociendo a todas las partes involucradas. Empezamos a hacer mucho diálogo, mucho consenso con ellos, llegamos a tener una buena relación, al final tenemos una buena conciencia. Lamentablemente a ustedes les tocó venir en un momento cuando tenemos esos documentos que están saliendo en un diario, pero si ustedes los leen a conciencia no encuentran basamentos técnicos-científicos que prueben que la minera no está trabajando de acuerdo a las regulaciones ambientales.

Nosotros como Secretaría lo que hacemos es garantizar a cualquier empresa que viene al país, que quiere venir a hacer exploraciones o explotaciones mineras es garantizarles que la Secretaría los va a apoyar, y los va acompañar en los proceso de regulaciones y en las auditorias y los estudios de impacto ambiental que son requisitos para que se establezcan.

La gestión ambiental lleva quizá en Honduras unos 10 años. Es relativamente joven, pero creemos que nosotros con los Tratados de Libre Comercio que están en negociación, ya sea el de Estados Unidos, el de Canadá tenemos que ponernos a tono con ciertos lineamientos y políticas y legislaciones ambientales ya establecidas, solo así podremos atraer inversionista y respetar el impacto ambiental. La verdad es que usted camina por Honduras y encuentra minas. La otra vez estaba yendo a un pueblo por ahí y cuando recogí una piedra, son piedras que en otros lugares tienen un valor grande, pero se encuentran aquí tiradas, eran piedras que ocupaban nuestros ancestros, serían los indígenas, para hacer sus lanzas. Oxidiana, con esos hacían sus lanzas,y cuarzo y todo ese tipo de cosas.

La exploración y explotación minera ha tenido problemas en todo el mundo, porque cuando se toca el ambiente la gente siempre no está muy contenta. La técnica de cielo abierto implica la utilización de explosivo y cianuro. Desde este punto de vista hay un problema con la comunidades interna. Cual son los planes de la Secretaría, a corto plazo, para calmar las comunidades?

Hay minería tipo subterránea, porque la beta del mineral da para hacer una explotación subterránea, y hay minería a cielo abierto es porque la beta o la composición se encuentra arriba. La de aquí es cielo abierto, son Entremares, y cielo abierto la de occidente que se llama Minerales de Occidente. La de occidente tiene muchos años, necesitan agarrar cantidad de broza.

Ahora hablando del cianuro, los procesos de lixiviado, para sacar el oro a nivel mundial solo se ha desarrollado una técnica en la que no se usa el cianuro, que se está todavía en proceso de mejoramiento tecnológico y que todavía no ha

llegado a ser económicamente factible. En el sur de Estados Unidos están desarrollando la tecnología. Pero de ahí para allá yo no puedo decir que la mayoría de la extracción en lixiviado que se ha hecho en el mundo es con cianuro. Cuando la gente viene y me dice aquí usan cianuro pero digánme en dónde no usan cianuro para yo irles a preguntar como lo hacen.

Como gobierno, yo me debo a una política de Estado, nosotros dirigimos, coordinamos, en cierta forma ejecutamos la política y el que hacer con el impacto ambiental y de los recursos naturales del país. Yo no puedo tomar partido lo único que tengo es seguir mi objetivo como Secretaría.

El objetivo del gobierno, de la Secretaría y como política de Estado es que toda la minería, las industrias de cualquier giro productivo hagan sus actividades dentro de un enfoque de sustentabilidad y que respeten las leyes ambientales. Cuando un grupo viene y me dice: no están allá contaminando y hacemos las auditorías técnica y científicamente tengo que ver si es cierta la denuncia, pero si la denuncia me sale que no es así, yo tengo que decirle al denunciante discúlpeme no haga perder tiempo al gobierno como a la empresa porque aquí todo el sistema se debilita por una denuncia y yo no puedo decir sí sino tengo una base técnica que me sustente, que tal empresa está contaminando a menos que sea obvio, que puede haberla, pero nosotros vamos y les hacemos su auditoría cada 3 meses.

En todo el mundo la extracción minera desde hace unos años se hace, a cielo abierto pero aquí me parece un problema mucho más grande. Cual son las causas?

Ahora hablando en términos de minas, nuestras minas son pequeñas, no estoy hablando de minas como las de Sudáfrica, como las minas que tiene Estados Unidos de hierro, de cobre, que son tan inmensas. Nuestra minas es extienden, en un área de 10 hectáreas, para nosotros que no hemos visto una mina en los alrededores pueden decir es un desastre. Pero realmente lo que pasa es que las concesiones se dan por un área mayor, porque tienen que tener su área de amortiguamiento, tienen que ser tal como usted dijo explosiones y tipo de esas cosas cuando se hacen a cielo abierto.

La otra cuestión es que a las denuncias hay que darles el seguimiento, porque uno nunca sabe y alguna vez esos estudios han salido que sí tienen razón. Por ejemplo una fábrica de baterías que teníamos, hicimos investigaciones, análisis de plomo y todo y salió que si tenían alguna fuga. Ese tipo de empresas se tienen que cerrar. Cerrar sólo dónde estaba, pero la empresa se le dice cámbiese de lugar o cambie sus sistemas o su maquinaria cámbiela, no puede seguir haciendo esto, se le cierra aquí inmediatamente. Ese es nuestro trabajo, es nuestro accionar, es garantizarles tanto a la población como a la empresa, porque yo no puedo tener un CESCO, yo soy Estado, yo tengo que ver toda la parte, la sociedad, el Estado y las empresas salgamos adelante. No es cuestión de buscar quien está haciendo mal, quien está haciendo bien, no, nosotros somos un motor que queremos desarrollo, y queremos llevar al país por mejores estadios o por mejores caminos, ese si es mi papel como Ministra.

Verificar, hacer gestión ambiental, ver que estamos saliendo adelante, y dándole respuestas a todo mundo. Siempre voy a tener personas en contra porque eso es aquí y en todo el mundo, pero esas son las minorías, y que yo estoy satisfecha con las mayorías, que es ahí donde yo camino, los gobiernos siempre tenemos detractores, siempre tenemos gente en contra en todo el mundo. Solo porque es Honduras un país en vías de desarrollo no me gusta que digan: Hay por qué, no, todos los países funcionan igual.

También Honduras ha hecho estudios por la explotación petrolera que nos puede decir al respecto.

En el país, en los últimos 50 años se han hecho varias exploraciones petroleras en todo lo que es la costa norte, en la Bahía de Tela hasta el paralelo en el mar del norte, en el Atlántico. La Secretaría en el 96 le toca llevar la parte de hidrocarburos, recuperamos toda la información de las exploraciones hecho. Están muy bien guardadas.

Tenemos todos los estudios que se han llevado a cabo. El año pasado vino una compañía japonesa hacer una evaluación de estos estudios y de los más recientes porque una información que si se las puedo dar con seguridad es que existen evidencias fuertes o altamente probables de que tengamos petróleo. Y eso se los digo en base a estudios no en base a que yo creo. Sin embargo como país una exploración, o sea sólo explorar, meter alguna tubería en alta mar o en alguna zona, creo que por unos cuantos puntos. Solo por identificar esos puntos y hacer una exploración, por cada punto son 30 millones de dólares,. El país no se puede dar el lujo de hacer este tipo de exploraciones, por eso se invita a compañías para que lo hagan, una compañía cuando viene quiere también tener su tipo de seguridad. Esta información se tiene muy bien resguardada, muy bien clasificadas es a base de datos de hidrocarburos, de estos estudios que se han hecho, seguimos con esta información, las últimas creo que le van a quedar al país creo que en estos años. Tenemos algunos backup de esta información fuera del país, creo que en Texas con algunas compañías que han venido a hacer estas exploraciones que quedan con derechos como les dije.

Nosotros estamos listos con toda la información como país en el momento que alguien quiera venir, estaríamos como ávidos de que alguna compañía viniera. Yo se que estamos listos, si no hubiera pasado ese detalle con Nicaragua, cualquier día que el Presidente diga démole, le damos, tenemos información suficiente.

Hablando de ambiente, el control de emisión de gases, es en algo que se está trabajando mucho también, parece que habrá pronto un control de autobuses y coches. ¿Cuándo llegamos a la ley de control de emisión de gases?

Claro que sí, pasa algo, Honduras ha tenido el reglamento de control de emisiones vehiculares y de fuentes fijas desde hace unos dos años. No se implementó, y cuando nosotros entramos al gobierno queremos implementarla,

lo miramos, fue un reglamento como muy bueno, pero no aterrizado. Que significa no aterrizado, que no estaba de acuerdo a nuestra realidad.

No podemos pasar la ley ya mañana colocar puntos de control y el que no está muy bien fuera. Este es un país con parque vehicular casi de medio millón de vehículos y una cantidad de vehículos que no estaban en buen estado en el tiempo que se pasó la ley, y que la mayoría de la población tiene vehículos que tienen paila, que le llamamos como pick up, y la ocupan como medio de trabajo, yo no le puedo ir a decir o algún taxista ya no quiero que mañana me circule. Hemos reformado el reglamento para hacerlo real de acuerdo a nuestras necesidades y sin perder de perspectiva nuestra meta y era mejorar la calidad del aire de Tegucigalpa y San Pedro Sula, de las ciudades grande don hay mayor parque vehicular.

Nosotros arrancamos con un con un proceso masivo de educación, en estos meses tanto a los talleres, mecánicos, como a los centros vocacionales, como a las empresas, como al sector urbano, que es el transporte pesado, liviano, autobuses, taxis, de cómo es esto, de que se trata y como va a funcionar.

La otra parte viene y es la implementación del reglamento, estamos definiendo que nuestra implementación va a ir de acuerdo a la ciudad, porque yo no le puedo decir a un vehículo pick up, de que tenga una paila atrás, que está trabajando en Puerto Lempira, en La Mosquitia, donde quizá no haya ningún vehículo, de que tenga su control vehicular, no le veo mucho sentido. Para allá iríamos en un período prudencial pero no como ser una cuestion nacional, por qué razón, porque si vemos la experiencia de Centro América ha habido mucho problema.

Tegucigalpa no es lugar que tiene mucha industria, aquí es un centro gubernamental, no debería tener ese tipo de problema pero el problema nuestro es nuestra posición geográfica y la época del año y también que no ha sido una ciudad planificada. Esa densidad es el problema, pero si es necesario porque tenemos que ir midiendo la parte de salud por la enfermedades como las infecciones respiratorias, entonces tengo que ir midiendo eso.

No solo voy a aplicar el reglamento y voy a tener un control de emisiones, como gobierno tenemos una responsabilidad muy grande con toda la población. Bajar esa contaminación, ver la parte de salud y establecer algún tipo de normativa, queremos hacer un paquete bonito, algo que si sea bien aceptado por la población, que sepa que es necesario hacerlo y que no voy a llegar a decirle señor su vehículo fuera. Lo vamos a educar antes, un proceso de educación, pero sin es una realidad que se va a hacer, es necesario en Tegucigalpa y San Pedro Sula.

Usted es una de las figuras mas activa de este gobierno, cual es el proyecto que usted ha hecho en su carrera como Secretaria de Estado del que se siente muy orgullosa, que haya añadido un valor a este Gobierno....

Tengo dos que son muy interesantes para mí, uno que tiene un enfoque regional y uno que es nacional.

El proyecto nacional del que estoy bastante orgullosa, y que no ha tenido mucha publicidad, lo hemos logrado no solo mi persona, sino el staff que tenemos los Directores de las diferentes Direcciones, un cuerpo de funcionarios que han estado conmigo y que tienen la misma política, porque hemos estado trabajando juntos en esto desde hace mucho tiempo. Es el proceso de modernización de licenciamiento ambiental, es novedoso, lo hicimos nosotros como hondureños, sin apoyo de nadie, ninguna consultoría, ni nada. Es un proceso muy bonito que tenemos, expedido, los convenios son parte de esta modernización de licenciamiento ambiental. En este país si usted necesita una licencia ambiental solo es para aquellos mega proyectos, proyectos que tengan un impacto grande los demás no necesitan licencia. Se les dá una constancia una autorización.

En el pasado a cualquiera se le pedía una licencia ambiental, si usted iba a poner una tiendita de zapatos, si usted iba a poner algún espacio en un centro comercial tenía que tener una licencia ambiental, considerábamos que ese era un desgaste, era como alejar la inversión, consideramos que ahora lo categorizamos, esa gente necesita un registro y otros otra constancia.

Le puedo decir que en lo que va de este año, se han hecho algunos 10 ó 12 estudios de evaluación de impacto ambiental, para mi ese es un gran logro, un gran avance y lo bonito de esto es que nos agarra en el momento en que estamos negociando Tratados de Libre Comercio.

Entrevista Con: Angelo Botazzi Suárez, Gerente General Enee Y Ministro De Energía Eléctrica

01 Septiembre 2003



El País se esta abriendo, el TLC los acuerdos con España y Europa, seran una puerta enorme por Honduras. El sector de la energía es un sector que necesita de inversión extranjera, y de esto hemos hablado con el Sr. Luis Cosenza. Como esta el clima de inversión en este sector?

En estos últimos tiempos hemos estado muy abiertos a tener practicas con el resto de los países centroamericanos para realizar proyectos con ellos y estar dentro de un proyecto grande que se llama de Integración Centroamericana, la cual estamos tratando de invertir en una línea de transmisión que una a todos los países desde Panamá hasta Guatemala con apertura en un futuro a México y Estados Unidos.

Eso indudablemente lleva un camino a seguir los señalamientos referentes a la apertura de mercados y tratados regionales, debido a esto estaríamos consolidando en nuestro país lo que es la fuente energía eléctrica ya que es una rama indispensable para atraer al inversionista de cualquier parte del mundo.

Si un país no tiene suficiente reserva energética no tendría ningún atractivo para hacer frente a cualquier tipo de inversión, por eso nos hemos estado preocupando últimamente y estamos haciendo la apertura con los demás países centroamericanos para crear un gran mercado energético al nivel de Centro América.

Paralelamente nos hemos estado preocupando por consolidar las fuentes de energía interna de nuestro país, hemos logrado concertar un contrato de 410 megavatios para ampliar nuestra red energética. También en este momento

estamos trabajando en una Comisión nombrada por el Presidente de la República para preparar la documentación necesaria para poder llegar en el 2008 a hacer una licitación de una fuente de energética hidráulica, es autóctona y a largo plazo nos traería grandes beneficios. Principalmente cuando se trata de fuentes de energía que son de multiusos en ella podemos acompañar lo que es la dotación de agua potable, el riego y además de la energía eléctrica.

Esos ya son proyectos de gran envergadura de una forma totalmente suficiente como para abarcar las diferentes necesidades de la población con esto ya llegaríamos a tener un panorama bastante claro y preciso de lo que son las necesidades de energía eléctrica de nuestro país como la posibilidad de explotar la interconexión Centroamericana para poder vender en un futuro aquellos excedentes que tengamos sobre energía.

El 60 por ciento de la producción de energía es térmica, que están sujetos al cambio de precios del petróleo, y la compra de energía en 2002 supero los 3 billones de Lempiras. A este punto como esta moviendo el gobierno para cortar estos gastos..

Si manejamos el balance energético, en este momento tenemos mucho mas energía térmica que es la de las fuentes renovables. Tenemos un panorama bastante amplio de explotación de recursos renovables una que es de pequeña envergadura y una de gran envergadura.

La primera es alrededor de unos 22 proyectos de los cuáles ya hay 18 aprobados por el Congreso Nacional previa firma de un contrato con la empresa de energía eléctrica de compra del suministro eléctrico. Se esta programado que van a ir entrando a la generación o conectado al servicio interconectado nacional conforme a lo que esta programado, ya hemos inaugurado algunos, ya tenemos trabajando unos pequeños como de 450 kilovatios pero hay otros de mediana envergadura que ya son de 2, 8 y 16 megavatios.

Inclusive tenemos El Cangrejal que esta prácticamente firmado que se encuentra por las inmediaciones de ciudad de La Ceiba, que esta firmado actualmente por una energía de unos 60 megavatios.

Estamos trabajando muy arduamente en ellos y son los de uso múltiple que se encuentran específicamente en la zona norte y son los del Jicatillo, el Tablón y los llanitos que están en estudios preliminares para poder presentarlos ante los inversionistas para hacer una licitación al respecto o un tipo de concesionamiento, eso va a depender del resultado mínimo que se obtenga de los estudios previos.

Al mismo tiempo estamos trabajando en la zona de Olancho con El Patuca ese es un proyecto de gran envergadura y estamos bastante adelantados. Yo creo que van a estar casi simultáneamente y que para el 2008 vamos a tener una presentación de estos proyectos de gran envergadura. Sin embargo no estamos descuidando los pequeños que ya son inversión privada y que van a ir

entrando conforme vayan resolviendo los problemas de financiamiento y de instalación.

El Plan estratégico hasta al 2016 prevé la inversión privada en la producción de Energía Hidroeléctrica. Sin embargo este tema esta muy parado. Porque Sr Ministro visto que es una buena oportunidad y el clima de inversión en Honduras es favorable?

En la empresa de energía eléctrica se tienen que revisar muchos campos en los cuales se desarrolla nuestra actividad, últimamente además de administrar lo que son las represas hidroeléctricas como la del Cañaveral, Río Lindo, El Híspero y la mas grande que es El Cajón se realiza la administración de los contratos de la energía térmica.

Además tenemos bajo nuestra responsabilidad la venta de energía hacia todos los consumidores que son mas de 750,000 entre pequeños, medianos y grandes consumidores. Bajo estas condiciones también tenemos algunos problemas en las pérdidas y para hacer algunas recuperaciones o para disminuir en algún grado este tipo de pérdidas tenemos que hacer algunas inversiones, estamos estudiando la forma de hacer mejor las inversiones para obtener mejores rendimientos porque también en este tipo de cosas se pueden hacer inversiones pero no obtener absolutamente nada.

Estamos tratando de que las inversiones que hagamos en ese campo se pueda obtener una rentabilidad bastante favorable a los intereses de la empresa para poder justificar este tipo de inversión, por lo demás hacemos todas aquellas inversiones que son necesarias para mantener las líneas que ya tenemos bajo nuestra responsabilidad y también ver al futuro en cuanto a las nuevas generaciones.

La visión de la ENEE es llegar a ser la mejor empresa eléctrica en Centroamérica, siendo su misión: "satisfacer las expectativas de los clientes, con alta calidad, protegiendo el medio ambiente y contribuyendo al desarrollo socioeconómico del país". Como DG como esta trabajando para lograr este objetivo

En primer lugar inculcarle a todos los miembros que trabajen dentro de la empresa el afán de poder crear una firma excedente en sus condiciones de trabajo y en cuanto a los objetivos y metas que estamos dispuestos a obtener nuestra obligación primordial es servir al país en materia de energía.

Además de los campos que ya se mencionaron contamos con algunas obligaciones como es la energía rural en la cual hemos avanzado muy positivamente, estamos pasando un 57% de electrificación en el país y tratamos de superar al máximo este tipo de inversión para lograr que todos los conciudadanos tengan el derecho de gozar de la energía eléctrica; esa es una de las metas que tiene no solo el Gobierno de la República sino la Empresa de Energía Eléctrica que es la que promueve este tipo de servicios.

Por otro lado se busca mantener una línea de eficiencia en el servicio para beneficio de los consumidores y para seguridad del inversionista para que sea un campo amplio para la inversión y a través de esto estaríamos logrando de alguna forma una mejor proyección hacia todas las actividades que tiene el país.

Durante los últimos años, la ENEE ha alcanzado grandes logros, entre estos mejores beneficios y justicia social, la elaboración de un plan estratégico de largo plazo, que ha mejorado las finanzas de la empresa, mayor cantidad de proyectos de electrificación...visto estos resultados cual es su próximo paso?.

El primer paso constante que siempre tenemos que dar es la consolidación de todos esos objetivos y para consolidarlo tenemos que ver adelante pero sin descuidar las inversiones que ya hemos hecho y mantenerlas, es una empresa enormemente grande, podríamos decir que es la empresa con mayores activos que tiene el estado y por lo tanto esos activos hay que cuidarlos y nuestro mayor logro y deseo es que tengamos satisfecha la población en cuanto a nuestros servicios se refiere.

Hablando de Centro América. Como ve Usted el Futuro de Honduras y la suya importancia en la región siempre en el campo de la Energía Eléctrica.

Honduras definitivamente se encuentra ubicada en una zona privilegiada geográficamente estamos en el medio de Centro América, para no decirle también en el medio de América. En lo que es actualmente la interconexión Centroamericana, Honduras es la que divide los interconectados del norte con los interconectados del sur, aquí es donde se abre y se cierran las cuchillas de la interconexión Centroamericana, así que el papel que jugamos nosotros es fundamental para poder repartir la energía al resto de Centroamérica.

Mirando atrás se esperaba lo que habéis conseguido..y mirando hacia delante que queda al Sr. Botazzi que terminar.

La ENEE es una empresa extremadamente grande por tal motivo va a tener que sufrir algunas transformaciones para poder lograr una mayor eficiencia, en vista de que su crecimiento es extremadamente acelerado estamos analizando una proyección de reformas estructurales a la empresa para establecer un camino de mayores independencias, aunque no se logre desmembrar totalmente pero sí crear algunas unidades un poco más especializadas como es Las Unidades de Distribución, de Transmisión y de Generación.

Como ha sido el cambio de ser Presidente de la cámara de Construcción a Ministro de Energía y presidente de la ENEE?

Desde hace algunos 10 años he participado en la política dentro de las esferas de este país, soy actualmente diputado al Congreso Nacional, en este momento estoy con un permiso del Congreso para poder desempeñar el

puesto de Ministro y Gerente General de la ENEE sigo manteniendo mi status de diputado, este cambio me hizo abandonar ciertas actividades personales que realizaba, en la cual tenia como actividad principal la de ser constructor en una empresa privada y eso me dio la confianza ya que los demás constructores me dieron su apoyo por espacio de 9 años en el puesto de Presidente de la Cámara Hondureña de la Industria de la Construcción, así que ya he abandonado ese campo y me he dedicado en un 100% a tratar de proyectarme dentro de esta empresa que es bastante grande.

Entrevista Con: Dr. Luis Cosenza Jiménez, Secretario De Estado En El Despacho Presidencial

Tegucigalpa, 21 de agosto, 2003



Hoy en día, el país está en una situación particular: negociaciones con Estados Unidos para suscribir un Tratado de Libre Comercio, y a raíz de con la visita del Presidente Maduro, acuerdos con España. Esto significa que hay movimiento en el país y sectores muy importantes como la industria, la agricultura, la minería que pueden traer inversión. ¿Puede decir cuál es el clima de inversión, hoy día, en Honduras?

Yo creo que el clima de inversión en Honduras ha mejorado mucho. En los últimos años, hemos venido tomando medidas para atraer la inversión, tanto nacional como extranjera, medidas tan importantes como fortalecer el estado de derecho. Creemos que sin un sistema judicial eficiente, profesional y creíble, es muy difícil atraer la inversión, ya sea nacional o extranjera. El país ha tomado decisiones importantes en ese tema; a principios del año, hemos electo una nueva Corte Suprema de Justicia independiente, que tiene participación mayoritaria de mujeres, de 15 miembros 9 son mujeres.

Estamos dando una participación vitalicia en la Corte Suprema y eso hace que sea mucho más independiente del poder político. Además, les permite tener una visión de largo plazo, depurar el sistema judicial, establecer un sistema de mérito para ingresar y poder ascender en el sistema judicial. Eso, a nosotros, nos parece fundamental para atraer la inversión en el país.

En segundo lugar, hemos entrado en un proceso de simplificación administrativa para eliminar trámites largos, trámites engorrosos, para que una empresa se pueda establecer rápidamente en el país y pueda comenzar a operar igualmente rápido.

En este momento, estamos comenzando un programa nacional de competitividad para identificar aquellas áreas donde tenemos una ventaja competitiva con respecto al resto de los países. Estamos mejorando nuestra infraestructura, estamos abriendo el sector de telecomunicaciones y, este año, se ha acordado el nuevo permiso de operación para una nueva empresa de telefonía celular o móvil, que debería estar operando antes de que finalice el año. Tendremos a corto plazo la operación de un nuevo consorcio que cambiará el mercado de telefonía móvil y a finales del 2005, tiene que abrirse el sector de telecomunicaciones. Ya no habrá exclusividad para la empresa estatal que, en este momento, tiene exclusividad en telefonía fija. Estamos esperando una importante participación nacional y extranjera en el sector de telecomunicaciones.

También hemos firmado contratos a precios muy atractivos para la generación de energía eléctrica, de tal forma que deberíamos ver una reducción en los costos. En general, estamos tomando todas aquellas medidas que fortalezcan el concepto de propiedad. Hemos presentado al Congreso una nueva ley para garantizar la seguridad en la propiedad.

Estamos en un punto crucial en nuestra economía. Además de la negociación del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, próximamente se dará el inicio de conversaciones con la Unión Europea. Así que, en efecto, estamos en una coyuntura muy especial que debería repercutir en un crecimiento económico más acelerado para el país, pero que también debería presentar oportunidades de inversión para inversionistas nacionales y extranjeros.

Usted decía justamente que estamos en un punto crucial, nosotros lo pensamos también y, tomando una frase del Presidente, decía que

Honduras es un secreto muy bien escondido. Ahora estamos en el momento de descubrirlo y se necesita crear una marca país. ¿Cómo se está moviendo el Gobierno en este sentido?

Estamos logrando que se conozca, más al país en el exterior, ustedes son parte de este esfuerzo; también, lo hemos hecho conjuntando esfuerzos con el resto de Centroamérica en el área turística, por ejemplo, estableciendo oficinas conjuntas, en España y en Europa en general. Estamos transmitiéndole al resto mundo las bondades del país y eso lo estamos haciendo a veces solos y a veces acompañados por el resto de países centroamericanos.

En el tema turístico, hemos decidido trabajar juntos y hemos abierto oficinas que promueven los destinos de los cinco países de la región --creo que hasta seis con Belice. Es decir, estamos proyectando al país en el mundo exterior. Hemos tenido un repunte en turismo. Tenemos más visitantes hoy en día que antes, e igual las divisas se han duplicado. Estamos logrando que el nombre del país y lo que éste ofrece sea mejor conocido en el exterior.

El turismo es un sector que puede atraer inversionistas. Un país tan pequeño, uno de los más pequeños de Centroamérica, que tiene costas en el Caribe y el Pacífico, que tiene montañas, tiene la Cultura Maya, aunque mucha gente desconoce que son parte de Honduras.

Cada día se conoce mejor el turismo de buceo. Roatán es un sitio que aparece constantemente en las publicaciones de buceo, por lo menos en este hemisferio, y supongo que en alguna medida llega a Europa. Tenemos ahora vuelos fletados desde Italia hasta Roatán, todas las semanas y estamos esperando cinco cruceros a la semana a partir de octubre.

Por otro lado, tenemos, como usted bien señala, diversidad de destinos turísticos. Tenemos la Cultura Maya; Copán en particular, es un sitio reconocido como patrimonio de la humanidad. Tenemos cultura colonial, tenemos toda una ruta colonial, de la herencia colonial que tenemos de España. Tenemos buceo, playa, turismo ecológico, tenemos culturas vivas, tenemos una presencia Garífuna descendientes de Africa. Así, que tenemos muchísima variedad para los diferentes gustos de los turistas. Me parece que una vez que nos visiten, tendrán oportunidad de conocer mejor nuestro país y, aquellos que estén interesados en invertir, tendrán la oportunidad de conocer las posibilidades de inversión en este campo.

En efecto, creo que el turismo se convierte en nuestra tarjeta de presentación y asimismo creo que, a futuro, debe ser una de las principales fuentes de divisas del país.

La privatización, es un proyecto que puede ayudar mucho al país...nuevas empresas pueden aportar expertise y capital para ayudar las empresas publicas..

Más que privatización, lo veo como participación privada en infraestructura, ya que puede darse de diferentes maneras. Generalmente, la privatización se

entiende como la transferencia de propiedad y, en muchos casos, no se trata de eso sino más bien de una participación accionaria o minoritaria. En otros casos puede tratarse de concesionamiento, o de poner a disposición de un inversionista activos nacionales.

Nosotros pensamos que hay mucha posibilidad de inversión en el país. El sector de telecomunicaciones se presta fácilmente para eso. Ya tenemos inversión privada pero esperamos contar con más inversión privada en el sector de telecomunicaciones.

Hay participación, hay libertad de instalación de cualquier tipo de telefonía en el país. En el área de energía eléctrica, toda la generación que se ha agregado desde 1985 prácticamente ha sido privada, así que también hay posibilidades de inversión en el sector eléctrico.

En el sector de transporte también estamos analizando otras opciones. Los aeropuertos han sido concesionados al sector privado. Hay otras opciones en carreteras y en otras áreas de infraestructura, así que, como ustedes ven, estamos abiertos a la participación privada en todo lo que tiene que ver con infraestructura. Desafortunadamente, es un tema que todavía no ha llegado a alcanzar su potencial completo en Honduras, pero ya estamos trabajando en esa dirección, particularmente en los sectores de telecomunicaciones y energía eléctrica.

Usted es uno de los promotores para la ley de energía. La energía eléctrica es un asunto muy importante que se podría utilizar, llueve mucho y se puede utilizar la fuerza del agua entonces ¿por qué ahora se están utilizando paneles de gasolina para generar energía?

En efecto, hay potencial. Hay mucho potencial en el sector hidro o de energía renovables. De momento, hay 20 proyectos esperando financiamiento en el Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE), estos son proyectos de escala mediana y pequeña y son desarrollados por emprendedores privados, que están buscando financiamiento y nosotros los estamos apoyando en esa búsqueda.

También, como Gobierno, estamos completando los estudios de proyectos hidroeléctricos más grandes. Esperamos que a principios del próximo año podamos poner a licitación el concesionamiento de uno de esos sitios para que el sector privado construya, opere y venda la energía a la empresa estatal que la distribuiría. También estamos trabajando en esa dirección y me parece que en este segmento hay, y habrá, oportunidades importantes de inversión para el sector privado.

Usted es una personalidad de este Gobierno, mirando atrás se esperaba que este Gobierno estaba a este punto y mirando adelante ¿qué falta y cuáles son los desafíos?

Bueno, yo creo que viendo hacia atrás hay algunas cosas que hubiéramos querido hacer más rápidamente de lo que hemos logrado hacerlas. Viendo

hacia adelante, creo que debemos continuar con algunos temas y que hay que ajustar la estrategia para definir prioridades y luego ver cual es la manera más expedita de salir adelante.

Uno de los proyectos más importantes que tenemos que sacar adelante, es el de terminar de ordenar la situación de las finanzas públicas; las encontramos bastante deterioradas, por lo que estamos tomado una serie de medidas para ordenarlas. Sin embargo, hemos logrado reducir el déficit fiscal, hemos logrado reducir la inflación, las tasas de intereses y vamos en el camino correcto. Eso lo refleja, incluso, el repunte en la economía y este año estimamos que creceremos alrededor de un 3.5% en comparación con un 2.5% el año pasado. Si bien eso no es satisfactorio, nosotros quisiéramos poder crecer en un 6% ó 7% de manera prolongada y continua, pero si se mira la situación internacional, es bastante notable. Particularmente cuando uno ve que las economías más fuertes del continente europeo, Alemania, Francia e Italia decrecieron, tuvieron crecimientos negativos, el primer trimestre de este año.

Nosotros hemos estado trabajando en otros países de América Central y América Latina y uno de los problemas básicos es la seguridad jurídica. Si no hay seguridad jurídica, no hay inversión, aunque Honduras tiene seguridad jurídica, todavía no hay inversionistas..

Es correcto, yo opino que el Presidente piensa igual que la seguridad jurídica, el estado de derecho es la piedra angular para el desarrollo en general, económico y social. Sin ello es muy difícil que un país pueda realmente despegar en su trayectoria económica.

La inversión, aún en el caso de no contar con seguridad jurídica, puede darse pero generalmente es inversión de alto riesgo. Son casos en los cuales las personas esperan recuperar rápidamente su inversión con una alta tasa de retorno, porque no sienten que el entorno, el ambiente, les permite hacer inversiones a mediano y largo plazo porque no existe esta seguridad jurídica. Para nosotros, este tema es fundamental y hemos venido apoyando todos los esfuerzos del Poder Judicial para lograr mejorar su desempeño, respetando la independencia de Poderes.

Vista la visita del Presidente a España ¿qué espera usted de las inversión de España y cómo ayudará a Honduras en los próximos 5 o 10 años?

Nosotros hemos tenido una relación muy cercana con España, nos sentimos orgullosos de esa cercanía. Hemos recibido bastante apoyo del pueblo y Gobierno españoles y nos sentimos muy agradecidos por eso.

Quisiéramos pensar que podemos continuar estrechando esa relación con España. Hemos venido luchando para que España pueda integrarse al Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE). Lamentablemente, hasta el momento, no hemos encontrado suficiente respaldo en el resto de los países de la región, pero seguimos nosotros interesados en que España pueda participar como socio en el BCIE.

Hemos decidido a hacer lo que esté de nuestra parte para poder estrechar las relaciones económicas, políticas y sociales con España. Yo quisiera pensar que en los próximos 10 años veremos una relación mucho más fuerte, mucho más cercana en todos los ámbitos, y creo que podemos lograrlo. Tengo la impresión que también España está muy interesada en estrechar sus relaciones con Centroamérica en general, y con Honduras en particular, así que yo estoy seguro que, con el esfuerzo de ambos, podemos lograr una relación mucho más estrecha y mucho más cercana que la que tenemos hoy en día .

¿Cuál ha sido su camino profesional antes de llegar a este cargo?

Está es mi primera participación política. Yo no he sido un político profesional, por llamarlo de alguna forma. Mi formación profesional es en Ingeniería Eléctrica. Yo soy Ingeniero Electricista con Doctorado, obtenido en Estados Unidos. Trabajé con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), y el Banco Mundial y trabajé desde Washington asistiendo labor de diferentes gobiernos en América Latina y en Africa.

Siempre tuve el deseo de colaborar con el gobierno de mi país fundamentalmente, porque creo que el país necesita de una sólida transformación. Yo estoy convencido que el país necesita de cambios importantes para abrir su sistema político, para profundizar la democracia, para poder realmente atender las necesidades de los más pobres en el país. Creo que, a mi juicio, la estrategia de combate a la pobreza es una estrategia de generación de riqueza.

Por esas razones, por mi interés en contribuir al cambio en mi país y, asimismo, por mi compromiso con el Presidente Maduro, es que me encuentro en esta posición.

Entrevista Con: Armida De López Contreras, Designada Presidencial

Muchas gracias por recibirnos y por esta gran oportunidad de escuchar sus comentarios.

1. Quiero comenzar a hablar de la República de Honduras que es un país muy pequeño sin embargo hay muchas personalidades como usted que tienen un papel muy importante en el país; desde el punto de vista social y económico puede darnos una misión de su posición en el gobierno.

Como designada a la presidencia de la republica que es el sinónimo de vice presidenta de un país mi misión seria alrededor de las actividades que el señor

Presidente Ricardo Maduro me ha confiado específicamente y este es el gobierno de la república que ha marcado una diferencia en comparación al resto de los demás gobiernos en Honduras porque tenemos divisiones de trabajo claras los tres designados y manejo áreas específicas que el señor presidente me ha confiado.

Estoy trabajando representando a Honduras en el Foro de Vice Presidentes de Centroamérica que conlleva todo lo que tiene que ver con el desarrollo de nuestras fronteras, tres fronteras mas una zona de incursión que es la zona de escrutinio con 120 municipios de trabajo que es la tercera parte del país.

Estoy trabajando como presidenta del Consejo Nacional Contra el Narcotráfico que es un tema muy actual en todos los países del mundo, recientemente en España estuve viendo un reportaje muy interesante sobre las actividades que hacen en España para el control de la droga a través del estrecho de Gibraltar; estoy representando al país ante el Consejo de Integración Social Centroamericano donde las actividades son variadas pero me siento sumamente contenta porque Honduras es un pequeño país que ha estado como dice el señor presidente escondido pero ya no lo queremos tener así sino que queremos compartirlo con toda España, con toda Europa y porque no con el mundo entero.

Contamos con lugares maravillosos tanto en el área de turismo en lo que es el sol, la playa, así como el ecoturismo, sectores maravillosos de nuestra historia colonial y además la riqueza étnica que esta conformada por las tribus de Itschawaka, los Misquitos y los Chortis y esto es algo envidiable que pocos países tienen porque es una combinación para escoger que tipo de área, que tipo de turismo se quiere utilizar; contamos con áreas que están casi vírgenes, inexploradas como la zona de la Mosquitia que es un área maravillosa para el que le gusta el turismo de aventura porque es un área bastante alejada donde hay lagunas, ensenadas, el mar y un bosque maravilloso. Honduras es uno de los países que tiene mas zonas reservadas como patrimonio nacional de la humanidad, tenemos la reserva de la Biosfera del Río Plátano, la del Patuca y la Biosfera de La Fraternidad en la frontera con El Salvador.

Honduras es un país que posee belleza natural para darla a conocer y unido a eso tenemos la ubicación geopolítica ya que estamos ubicados en el centro de América por eso es un punto estratégico para la realización del comercio.

Europa como Asia es un punto estratégico y contamos con un puerto mas grande de toda América Central que es Puerto Cortés donde la mayoría de la mercadería de otros países de Centroamérica salen para diferentes partes del mundo especialmente Estados Unidos y Europa por eso es que tenemos una ubicación estratégica y a finales del año se va a tener conformada la unión aduanera de Centroamérica esto significa de que Puerto Cortés se vuelve mas importante y va a tener mas bienes circulando a través de nuestro territorio hasta llegar a Puerto Cortés y esto facilita el transito entre la región centroamericana y por fin llegará una unión que ha sido tan acariciada desde hace muchos años.

2. Hablando de la ubicación el Tratado de Libre Comercio que es un mercado enorme y ahora se esta abriendo para Honduras, usted que es la vice presidenta de Centroamérica para Honduras ¿Cómo ve la posición de Honduras en Centroamérica y en el futuro que puede significar para Honduras, para toda Centroamérica y para estas empresas europeas que quieren utilizar esta posición estratégica para Estados Unidos y para Barcelona?

El presidente Maduro tiene un liderazgo en el país que es sumamente importante, la relación entre los presidentes de Centroamérica son excelentes y eso es fundamental, no solamente que sean compañeros, presidentes sino el hecho de que tienen una relación humana fundamental.

El presidente Maduro tiene una personalidad muy suave, muy tranquila, muy firme que hace fácil la relación entre los presidentes.

Por otra parte como ya mencione la ubicación geográfica, la tranquilidad de que goza nuestro país que es la seguridad jurídica, la seguridad política ya que en la región hubieron períodos donde han habido conflictos en la década a finales de los años 80 y Honduras siempre fue un oasis de paz y tranquilidad y es aquí donde vienen a buscar amparo los otros países de Centroamérica.

La visión de los restos de los centroamericanos para Honduras es una visión como un país de paz que muestra la tranquilidad de que pueden confiar y que se ha mantenido un liderazgo político, económico interno que pueda ser el conducto, el canal, para que nuestro país sea el centro de distribución de bienes, de servicios y de relaciones y eso es fundamental porque gozamos de excelentes carreteras, de puertos en el pacífico y el atlántico y es el único país de Centroamérica que tiene puertos en ambos mares, océanos.

Contamos con una capacidad de energía eléctrica envidiable que se tienen que explotar y para eso se necesitan inversiones extranjeras como inversiones europeas y de diferentes partes del mundo para que vengan a invertir en el país.

Tenemos la región del Departamento de Santa Bárbara donde existen varios saltos de agua, varios lugares donde se puede hacer una empresa muy importante en la generación de energía eléctrica así como en la Ceiba en la zona de Cangrejal y contamos con muchísimo potencia.

Además tenemos el mercado americano a dos horas en avión y eso es algo muy atractivo para los inversionistas, el hecho que tenemos el mercado de la costa este y oeste de Estados Unidos al tener dos mares y dos puertos importantes ya que eso es muy difícil que otro país del área lo ofrezca.

Hay dos ciudades que son mas o menos iguales, que ningún país de Centroamérica los tiene una es San Pedro Sula que es la segunda ciudad del área industrial que posee un dinamismo bastante fuerte donde están asentadas la mayor parte de las maquilas, es la zona de procesamiento industrial y es una zona tranquila; en general nuestro país es tranquilo en comparación con otros

países de la región y nos damos cuenta que hay mucha mas discriminabilidad y mayor incidencia en otras áreas todo esto anudado al esfuerzo que el presidente esta haciendo para mejorar las condiciones de seguridad interna a través de la emisión de leyes mucho mas severas que sancionan fuertemente los diferentes tipos de delitos como secuestros, robos de carro y todos los delitos que se dan en el mundo entero y esto va a ayudar a brindar mayor seguridad.

3. El país tiene una buena posición estratégica y se esta hablando de seguridad jurídica que muchos países de Centroamérica y Sudamérica gozan y esta es una base para cualquier tipo de inversión y sin embargo el señor presidente esta trabajando en un gran papel con la seguridad tanto interna como en el narcotráfico y me parece que van por un buen camino.

El presidente ha tomado los temas fundamentales del país y lo esta abordando de frente y se ha visto como el ha encabezado ciertos operativos arriesgando en cierta forma su vida, no es común que un presidente vaya al frente de un operativo o que este presente en un operativo ya que normalmente lo hacen otras personas y esto lo destaca muchísimo.

Eso es fundamental porque el pueblo hondureño esta devolviéndose en la fe de que el aparato de seguridad esta trabajando en beneficio del pueblo hondureño para evitar el transito del narcotráfico ya que en todos los países se da esto y a nosotros nos afecta por estar cerca de Colombia y Estados Unidos.

Estados Unidos es el país que mayor demanda tiene del producto y también hacia Europa se exporta mucho de esta droga de Colombia en un gran porcentaje y nuestro país es un puente para el narcotráfico y ahora el presidente esta luchando para disuadir a los narcotraficantes de que usen nuestras costas y que se vayan a otros lugares y creo que vamos a tener éxito a lo largo de este y el próximo año.

Estuve viendo un reportaje en España de como la policía y los guardacostas españoles hacen toda su estrategia de intervención entre lo que es el estrecho de Gibraltar para evitar que la marihuana y cocaína pueda introducirse de Marruecos hacia España, Italia y el resto de Europa y es muy importante mantener relaciones estrechas con España y con el resto de Europa porque nos ayudamos mutuamente para evitar el transito y consumo de droga.

4. Honduras es un país en constante crecimiento, y cada zona que lo conforma es una pieza de gran importancia ¿Que peso tienen las provincias menos favorecidas y sus gentes en la política presidencial?

La riqueza mas grande de un país es el ser humano y precisamente en eso estoy trabajando bastante y el señor presidente me ha confiado el trabajo de las zonas fronterizas de buscar un desarrollo integral para esas comunidades que han estado olvidadas porque están en lugares de difícil acceso y son comunidades sumamente pobres las más pobres del país, se han realizado varios proyectos desde el año pasado y en este momento estamos en la

ejecución de los mismos ya que van a venir a beneficiar a una gran cantidad de personas en el país.

Para mi es sumamente agradable visitar estas zonas y el año pasado visite la mitad de los municipios que me corresponden y es satisfactorio ver la alegría de hombres, mujeres y niños.

El presidente de la república a través de la vice presidencia se hace presente y tienen programas de desarrollo, nuestra gente tiene una capacidad para sobrevivir en esas zonas, para realmente poder competir con los países vecinos como el Salvador y Guatemala, ellos son personas muy despiertas, muy vivas, creativas e innovadoras que se merecen que nosotros tengamos una presencia constante que nos apoyemos.

He visitado varias partes del mundo y nunca había visto por ejemplo la piña mas grande del mundo en un lugar de la frontera que se llama Lucerna en Nueva Ocotepeque.

Es impresionante ver áreas fronterizas donde son totalmente verdes, donde no hay quemados y se han mantenido intactas porque hay una cultura de mantener cuidado su municipio y es un esfuerzo realizado por parte de las comunidades y las alcaldías y hay lugares donde la gente con todo su esfuerzo y su misma pobreza pero dentro de esa pulcritud sus casas sirven para hospedar a los turistas y eso es un tipo de desarrollo rural.

El hondureño es por naturaleza una persona relativamente suave a medida que se sale de las ciudades es donde mas se nota una gente muy agradable, muy educada que difícilmente le dicen algo negativo a una persona aunque lo sientan no lo dicen y todo eso nos pone con una gran ventaja competitiva, los hondureños aprendemos rápidamente a pesar de que no se ha tenido muchas oportunidades como sucede en otros países.

Cuando mi esposo era el Ministro de relaciones exteriores fue a impulsar lo que son ahora las maquilas visitamos varias ciudades principalmente Canshun visitando las maquilas y en ese momento con varios empresarios que fueron y observamos el nivel de concentración que tenían esos trabajadores Taiwaneses y era difícil pensar en ese momento que eso pudiera darse en nuestro país pero la sorpresa agradable es que los Taiwaneses, los Chinos, los Americanos consideran que los trabajadores hondureños especialmente las mujeres son superiores a la de los otros países ya que tienen un nivel de capacidad para manejar sus manos en la fabricación, la disciplina y la responsabilidad y ese es otro punto fundamental fuerte, positivo en beneficio de nuestra juventud y si vemos que las mujeres es la mayor parte del porcentaje de un país en casi todas las partes hay un poco mas de mujeres que hombres y en nuestro país como en el resto del mundo transferimos las costumbres, las tradiciones, la educación y es por eso que tenemos que invertir mucho en una mujer ya que al invertir en ella invertimos en una familia, en una comunidad y fortalecemos a un país.

La mayor parte de los proyectos que estoy desarrollando hay un fuerte componente femenino dirigido a las mujeres que es un 60% porque estamos concientes de que van a crear una estabilidad familiar mucho mas fuerte.

5. Este gobierno refleja la situación de la mujer en Honduras usted como imagen de la mujer de Honduras y el futuro de la mujer en Honduras parece que la mentalidad de la gente esta cambiando y se nota que la mujer esta tomando mas responsabilidades y eso significa a nivel humano que hay mucha presencia.

Se ha tenido presencia femenina en los dos gobiernos y es una realidad y no se puede ir en contra de lo lógico, somos la mitad del electorado y entonces tenemos que ir ocupando mayores puestos y precisamente mañana viajo a República Dominicana invitada a participar en el Foro de Mujeres Políticas de Latinoamérica, así que la delegación hondureña es bien numerosa.

Voy a tener la gran satisfacción como vice presidenta de dirigirme a toda la comunidad de mujeres políticas de América Latina y decidir estrategias para que la mujer cada vez vaya alcanzando niveles de posición en lugares de tomas de decisiones importantes en el país.

Cuando el presidente me pidió que fuera yo la de los designados y me asigno que fuera yo la que ocupara la presidencia de la Comisión Nacional contra el Narcotráfico me lo planteo y me pregunto si me importaba y le dije que era un honor, es un reto pero creo que las mujeres tenemos que tomar los retos que se nos presentan, salir adelante y demostrar que podemos hacer las cosas igual que los hombres ya que tenemos las mismas capacidades y Honduras tiene mujeres buenísimas en todos los niveles, luchadoras como en todo el mundo que poco a poco se han ido trazando sus metas en diferentes áreas, no solo políticas sino que en niveles de microempresas.

En el nivel de la microempresa la mujer hondureña es mayoritaria en el país y podría decir que en un 65% y eso es importante porque se distribuye más el ingreso y favorece más a la familia.

6. ¿Cual ha sido su trayectoria política y que espera del futuro político de Honduras?

Como política he trabajado y he ocupado los diferentes cargos de la estructura partidaria del partido nacional, del Instituto Político he llegado a ser presidenta de la Comisión Política del Partido, por dos veces he sido miembro del Comité Central que es el organismo que lidera al partido, en este momento soy miembro del Comité Central y he tenido una carrera política en ascenso donde he empezado en diferentes niveles y he ido creciendo y he trabajado mucho en el área social dentro del partido porque creo que es el recurso mas importante que debemos preservar, conservar y fortalecer.

He participado en las campañas políticas en las diferentes áreas, planes de gobierno, organización, mesas electorales en diferentes áreas he participado

en dos veces como designada presidencial la primera vez perdimos con el candidato Oswaldo Ramos Soto y luego esta vez con el presidente Maduro.

He apoyado mucho al cardenal Oscar Andrés Rodríguez con quien he trabajado hace muchos años como voluntaria en varias actividades, en la Fundación Cristo del Picacho con apoyo de Europa, de España y en fin he estado involucrada en lo que son apoyo a las comunidades, a los sectores vulnerables y apoyo a lo que es el partido político.

Tengo aspiraciones para continuar con la actividad dentro del partido y las elecciones son dentro de dos y medio años y falta bastante.

Todas las mujeres políticas de todos los partidos políticos en Honduras apoyan al que quiera introducirse en este campo que es muy duro y difícil para hombres y mucho más para las mujeres porque se requiere además de la capacidad y tener mucha fortaleza se requiere un componente económico que es el problema mas grande que tenemos las mujeres, los hombres en general son los que tienen la riqueza y esto es algo que hay que ir superando, yo visualizo que pronto vamos a tener una mujer en la presidencia.

Las mujeres políticas estamos capacitadas y vamos a hacer un compromiso para promovernos en la próxima campaña para que hayan mas mujeres para cargos en las alcaldías de todo el país y en las diputaciones ya que el congreso tiene muy poca presencia femenina un 9% que es muy bajo, incluso en España y otros países es bastante baja salvo los países Escandinavos que son los que llevan la bandera por delante, es una lucha que tenemos que librar en conjunto todas las mujeres políticas.

Entrevista Con: Miguel Pastor, Alcalde De Tegucigalpa

30 de octubre del 2003

1. Háblenos sobre los 425 años que celebró Tegucigalpa, lo vimos por toda la ciudad ¿Qué sintió usted?

Significa una fecha histórica donde hemos tenido la gran oportunidad de dar a conocer la ciudad capital y se ha implementado una nueva forma de celebrar el aniversario, precisamente los 425 aniversario en donde lo que ha hecho la Alcaldía es implementar un plan a través del cual podamos fortalecer la identidad del ciudadano hacia su ciudad capital, en tal sentido se formó un Comité con personas muy honorables con quienes desarrollamos una serie de actividades en el plano cultural, artístico, cívico y deportivo, en el marco de estas actividades desarrollamos varios eventos; uno de los que tuvo mayor trascendencia fue la cumbre a nivel de los alcaldes de las ciudades capitales de Centroamérica con participación y el auspicio de la Unión de Ciudades

Capitales de Iberoamérica, cuyo presidente de esa entidad es el Alcalde de la ciudad de Madrid.

Estamos complacidos con los resultados que hemos tenido en las cumbres, donde fundamentalmente hemos intercambiado experiencias y fortalecido una propuesta orientada al proceso que debe existir para que las comunidades alcancen desarrollo y es el tema de la participación ciudadana, de la descentralización, donde cada día se hace más importante tener temas de transparencias como ser auditorías sociales; pero fundamentalmente que exista una participación directa del pueblo en el proceso de desarrollo y transformación de nuestras ciudades, entender y saber que sino nos unimos todos los sectores a través de una gran alianza difícilmente podemos impulsar un proceso de desarrollo y transformación, y es precisamente lo que se ha logrado en las ciudades capitales en los dos últimos años.

Se ha trabajado en los barrios marginales en la construcción de obras comunales que constituye las necesidades básicas de los barrios.

Los 425 años vienen a conmemorar esta serie de cosas, tanto la pavimentación de calles, obras de limpieza, programas de medio ambiente, programas sociales, programas de salud en barrios y colonias en vías de desarrollo, todo al final se resume en lo que considero lo más importante, un cambio de actitud mental que hemos generado en el ciudadano, que nos permita impulsar ese nuevo tiempo lógicamente que paralelamente, hay todo el esquema en la recuperación técnica y administrativa de lo que es la parte de gestión, en donde hemos evolucionado en poder impulsar, un gobierno mucho más eficiente, transparente con los esquemas de auditoría que nos permiten modernizar sistemas de recaudaciones y ser más eficientes y poder obtener la mayor cantidad de recursos para orientar la administración de la población.

2. ¿Pienso que el proyecto más fuerte que tienen en este momento, es la recaudación del centro histórico, es así?

Es uno de los proyectos más fuertes que tenemos y tiene que ver fundamentalmente con la obra transformadora en materia de infraestructura que se ha orientado casi en un 40% del presupuesto; pero incluye transformación humana, ya que estamos en estos momentos pavimentando sectores de la ciudad capital donde por décadas la gente ha vivido tragando polvo. Lo que implica que parte de las enfermedades respiratorias e intestinales es parte de la contaminación ambiental, y cuando entramos y transformamos físicamente ese sector a través de la pavimentación, con equipamiento urbano y señalización no sólo se está transformando la ciudad o un sector marginal en vías de desarrollo estamos mejorando las condiciones de vida de los miles de habitantes que viven en esos sectores, es por eso que la obra transformadora física es inmensa y eso conlleva a una obra que beneficia directamente a mejorar las condiciones de vida de los sectores más pobres de la ciudad capital.

Existe un beneficio directo, proyectos de restauración, implementación o construcción de alcantarillado son tantos los barrios en vías de desarrollo donde la gente por 50 ó 60 años ha vivido y se ha acostumbrado al sistema de letrinas, ya que no hay alcantarillado sanitario y cuando se les ejecuta un proyecto donde se les instala servicio de alcantarillado y pavimentación, es una transformación tremenda, es un impacto directo en las condiciones de vida de los pobladores donde se han acostumbrado a vivir en esquemas de contaminación total, así que la mejoría para las condiciones de vida es muy significativo para ellos y esto es parte de la orientación y fortaleza de nuestra administración, orientarnos a los sectores más pobres y desposeídos.

La recuperación del centro histórico, es otro proyecto de grandes dimensiones para poder recuperar espacios públicos de la ciudad capital, a través de la ejecución de estos proyectos y que conlleve a mejorar ambientes sanos y seguros para que el pueblo capitalino pueda recrearse, divertirse y pueda realizar sus actividades socioeconómicas de manera organizada; pero sobre todo es fortalecer la identidad del ciudadano con su ciudad capital.

El proyecto comprende la recuperación de todos los parques de la ciudad incluyendo la plaza central en donde se está haciendo un trabajo con el apoyo de muchos arquitectos y de personajes que entienden el tema de restauración desde cambiar el piso con piedra de cantera, reforestación total, definición de la estatua del Gral. Francisco Morazán, generación de ambientes de recreación, como ser la construcción de un escenario con gradería y con techo acústico para que pueda haber actividad cultural y artística, remodelación y reconstrucción de todas las aceras y bordillos del centro histórico de la ciudad capital y recuperación de todos los parques con esquemas de permanencia y de mantenimiento, de sentido histórico que tenían los parques de la ciudad capital y sobretodo preservar y conservar el patrimonio cultural.

3. Hemos recorrido la ciudad y se ven muchos póster de publicidad donde se están resaltando las raíces de Tegucigalpa, ¿Para Usted la imagen es muy importante?

Es importante y por eso Tegucigalpa hoy en día se ubica en el contexto de relaciones como una ciudad que progresa, que se desarrolla, se transforma. Se han conocido públicamente los avances que ha tenido la ciudad capital y se ha reconocido públicamente que Tegucigalpa es hoy por hoy una de las ciudades más limpias de Latinoamérica, la cumbre no sólo fue de Alcaldes de Centroamérica, tuvimos en ese taller representantes de 23 países de Latinoamérica y todos manifestaron el orgullo que sentían de estar en una ciudad que en efecto se percibe como una de las más limpias y eso es producto del esfuerzo y nos compromete a realizar un mayor esfuerzo y un trabajo orientado a que exista un enlace entre la transformación física y social.

4. ¿Tegucigalpa no es una ciudad turística, sin embargo, de parte de la Alcaldía que proyectos se tienen, ya que la ciudad se está moviendo al nivel turístico?

Se están generando varios y muy atractivos, que ubican a Tegucigalpa poco a poco como una ciudad que sí se puede generar una competitividad legalmente turística, el mismo hecho de tener una ciudad más ordenada, más limpia, con mejores vías de comunicación fortalece esta tesis, pero también el programa de recuperación del centro histórico se está haciendo claramente orientado a promover el turismo en la ciudad capital; hemos participado en la inauguración de uno de los mejores centros de interacción a nivel Latinoamericano como es el Centro Chiminike, donde le dan oportunidad a los niños de que vayan a desarrollar diferentes actividades para promover su desarrollo integral a través de la interacción y esto genera la oportunidad para que Tegucigalpa pueda generar turismo, también hay cosas muy especiales en la capital por ejemplo: el parque La Tigra que es una reserva forestal que genera más del 40% del agua que se consume en la capital, hay muchas cosas ocultas que poco a poco se están dando a conocer, pero es fundamental que se presente una cara limpia, un esquema donde haya organización y atención al turista.

5. Algo que me llama la atención es la alianza estratégica que se está haciendo con el Señor Kilgore, Alcalde de San Pedro Sula, ya que son dos ciudades que son partes de la economía y la política del país, ya que quieren crecer juntas.

San Pedro Sula es una ciudad que tradicionalmente ha tenido mayores avances porque allí se genera y se mueve el sector económico del país y con el Alcalde Kilgore lo que hicimos es coincidir en el planeamiento de la ciudad a través de una alianza estratégica, que es la que ha caracterizado en nuestra gestión, una alianza con los sectores privados, públicos y la sociedad civil, con la comunidad internacional tanto la abonante como la cooperante, con las iglesias, a efecto de que juntos podamos impulsar un proceso de desarrollo, la comunidad tiene que sentirse partícipe con ese desarrollo de transformación y tiene que entender que debe de existir un sacrificio por parte de la comunidad para tener un beneficio y hoy en día existe ese grado de conciencia, no podemos tener una ciudad limpia, sino existe un incentivo de conciencia por parte del ciudadano que tiene que aportar a través del pago de una tasa municipal.

Con el Alcalde Kilgore compartimos una visión de ciudad, donde es fundamental juntar esfuerzos y nos unimos en primera instancia en el tema de la violencia, delincuencia donde creemos que este tema debe abordar un amplio esquema de mecanismos preventivos y donde la Alcaldía empieza a realizar la construcción de canchas deportivas para generar espacios de recreación.

El tema de la delincuencia en el país se genera en el aspecto social, la extrema pobreza, falta de oportunidades, desintegración familiar, falta de valores éticos, morales y espirituales, falta de educación, falta de espacios recreativos; ya que no se va a ganar el tema de la delincuencia totalmente con mecanismos de represión, tiene que haber prevención.

El tema de seguridad es un tema de competencia a nivel nacional no sólo del gobierno central pero lógicamente, que como gobierno central debemos aportar

y lo estamos haciendo y va orientado a evitar violencia y delincuencia y es la demolición de edificios que tenemos en la ciudad, provocado por el Huracán Mitch, los cuales eran prácticamente ruinas que servían de refugio a delincuentes, de depósitos de basura y al limpiar la zona se está contribuyendo a que exista menos delincuencia, eso es lo que puede hacer un gobierno local, lo que es el manejo de seguridad que le compete al gobierno central, que con el Alcalde Kilgore entendemos eso y hemos desarrollado una amistad que conlleva a fortalecer esa alianza estratégica orientada al beneficio de ambas ciudades.

6. ¿Mirando atrás qué es lo que más le enorgullece y mirando adelante que es lo que le falta por hacer?

Me enorgullece el apoyo y el respaldo que he tenido de los ciudadanos, ya que esta ciudad se ha transformado y se está transformando gracias al esfuerzo del pueblo capitalino, me siento orgulloso por el cambio de actitud y mentalidad que existe por parte del ciudadano capitalino y eso es producto del esfuerzo que hemos desarrollado y por sobre todo producto de esta nueva forma de hacer gobierno que implica participación, el dejar afuera el sectarismo político, que implica las alianzas estratégicas, el contacto directo y permanente con el pueblo y sobre todo un enorme esfuerzo y voluntad de trabajo.

A futuro miro una ciudad en donde tiene que dársele continuidad a lo que se está ejecutando, para que se pueda transformar y ese es el esquema que requieren nuestros países, continuidad tanto a nivel central como local, planes de gobierno a corto, mediano y largo plazo y vamos a dejar al próximo gobierno municipal una herramienta fundamental y es un plan nuestro de desarrollo urbano y municipal a 25 años plazo y esa es la herramienta para desarrollar la ciudad capital, es decir que el próximo Alcalde vendría a continuar e implementar lo que está concertado y definido para poder avanzar en este proceso de transformación.

7. ¿Usted está tomando como ejemplo la ciudad Española, para hacer cambios en la ciudad?

He tomado muchas ideas de lo que se ha hecho en ciudades como Madrid, Bogotá, ya que esta última presenta una transformación profunda, producto de la planificación que se ha hecho, pero nuestro país lo que requiere es liderazgo fuerte para que logren consolidar una unidad de la familia hondureña, en donde queda atrás el sectarismo político y entendamos que todos tenemos que ser protagonistas, actores en el proceso de desarrollo y transformación de las ciudades del país; para que juntos logremos la transformación económica y social que requiere la mayoría de los hondureños; y lo que se requiere para poder implementar en un esquema de estos es trabajo, pero eficiente y transparente en la medida que tengamos esas variables. Nuestro país se encamina a una ruta de desarrollo y transformación, debe existir voluntad, compromiso por parte de las autoridades y sacrificio permanente y sobre todo entender que estamos para servir y no para servirnos y eso es elemental hoy en día.

8. ¿Afortunadamente, en las encuestas lo ubican con una puntuación muy privilegiada dentro del cariño, el corazón del pueblo hondureño y eso es lo qué genera en su servidor un compromiso mayor de servir?

Yo creo que cualquier aspiración depende de Dios y del pueblo hondureño, pero dentro de mis compromisos están, lógicamente, el combate a la pobreza ya que genera una serie de temas colaterales, combatiéndolo con la generación de empleo, esquemas propicios donde pueda existir inversión en el país; para generar riquezas y es uno de los temas torales, fundamentales para cualquier gestión, inclusive para la gestión actual, donde se está llegando a un acuerdo con el Fondo Monetario y al realizarlo este tema tomaría mucha importancia y se impulsaría uno de los esquemas, dentro de los cuales podría ser el alivio a la deuda y se utilizarían esos fondos a programas sociales para poder orientar a esquemas; a través de los cuales haya una inversión en el país.

9. ¿Cuál es el trato que ha dado España a Honduras?

Yo me siento honrado y profundamente agradecido con España particularmente, en la Alcaldía Municipal nos han apoyado mucho, en varios esquemas, en el tema de manejo del Valle de Amarateca, después del Mitch el Ayuntamiento de Madrid ha ayudado con el tema de vivienda y el agradecimiento del pueblo hondureño es permanente hacia España y sobre todo, la beligerancia de la participación que han tenido los representantes del Gobierno Español en Honduras.

Entrevista Con: Alberto Díaz Lobo, Designado Presidencial De La República De Honduras

3 de septiembre del 2003

1. Señor Díaz Lobo muchas gracias por recibirnos, usted es parte de los tres designados de este gobierno y se encarga de la representación diplomática en el extranjero, viaja mucho y sabe muy bien la posición de Honduras en el extranjero y quiero compartir con usted como en los países extranjeros a Honduras.

Primeramente quiero explicar un poco sobre las funciones que particularmente el señor presidente me ha asignado, es costumbre aquí que el presidente de la república asigna responsabilidades a los tres designados presidenciales.

En mi caso me asigno tres áreas de responsabilidad en forma directa una de ellas es lo que se llama la Comisión Ejecutiva del Valle de Sula que presido y que tiene la responsabilidad de promover el desarrollo del Valle de Sula y ejecutar obras de protección contra inundaciones.

El Valle de Sula es una de las riquezas más grandes que tiene el país, de hecho cerca del 60% del PIB se produce en la zona del Valle de Sula.

Soy presidente de la junta directiva de la Comisión del Valle de Sula, además de eso soy presidente de la junta directiva de COPECO que tiene responsabilidad para el manejo de desastres que se pueden producir en el país y la labor de prevención que estamos ejecutando hace ya varios años, además soy presidente de la junta directiva del Consejo Nacional para el Desarrollo Sostenible (CONADES) esta es una institución del gobierno que tiene la responsabilidad de darle seguimiento a los compromisos de la cumbre de la tierra que se inicio en Brasil en 1992 y diez años después en Hioganesburgo se reafirmaron los compromisos y hay una tendencia de compromiso mundial de darle énfasis a todo lo que es desarrollo sostenible, CONADES tiene la responsabilidad de darle seguimiento a eso y además de asesorar al presidente y al gobierno en el tema de desarrollo sostenible para asegurarse de que todas las actividades del país, del gobierno tengan un ingrediente de desarrollo sostenible.

Además de esas tres cosas el presidente de cuando en cuando nos asigna para representar al país tal como ocurrió la semana pasada en la Cumbre Centroamericana y la República China que se llevo a cabo en Taipei en la cual se tratan temas de cooperación entre la República China y Centroamérica y además República Dominicana que se ha anexado, me dio mucho gusto de representar al país en un asunto como este, también me a tocado en otras oportunidades representar al país como ocurrió en Hioganesburgo que se llevo acabo en el mes de septiembre del año pasado en la Cumbre de la Tierra que se realizo diez años después de la Cumbre de 1992, muy importante y fue una de las mas grande del mundo en cuanto a participación de jefes de estado donde hubieron 142 jefes de estado y unas 30 organizaciones internacionales que también se hicieron presentes.

De manera que el presidente nos mantiene bien ocupados y nos involucra en cosas de interés nacional y las cuestiones de representación de Honduras en el extranjero.

2. En el mundo actual se habla del TLC que puede ser una puerta enorme para los negocios de Honduras pero también esto implica el hecho que la competitividad del país tendría que ser generada para competir con otros países en sus mismos productos.

El TLC con Estados Unidos va muy avanzado de las nueve rondas de negociaciones que son ya vamos pasando la sexta y el TLC tiene que estar por lo menos finiquitada la negociación en el mes de diciembre de este año y este tratado es muy importante para Centroamérica.

En este caso los Estados Unidos insistieron desde un principio de que no se debería abandonarse el tratado bilateral entre cada uno de los países nuestros con Estados Unidos.

Se toma a Centroamérica como región como una condición de manera que los USA trata con una entidad de Centroamérica y no con cada uno de los países Centroamericanos más Belice y Panamá, yo creo que el concepto es correcto y creo que se esta logrando el entendimiento que se necesita en donde se introduzca la equidad necesaria para que un TLC funciones, no se puede firmar un Tratado de Libre Comercio donde resulte ventajoso para una de las partes.

De eso se tratan las negociaciones para ir introduciendo la equidad y el balance funcione y para que el beneficio sea compartido.

El Presidente de la República, Lic. Maduro a arribado instrucciones precisas en relación a Honduras y además a participado en conversaciones con el resto de mandatarios de Centroamérica para unificar criterios de manera que se presente una condición unificada frente a los Estados Unidos en relación con el Tratado.

Esto va a generar beneficios mutuos tanto para Estados Unidos como para Centroamérica.

3. Honduras tiene una posición estratégica muy buena es la plataforma de los dos Puertos entre Omoa y Puerto Cortés que se ve muy bien la importancia que puede tener en este sentido ¿Cómo ve la importancia de Honduras en Centroamérica?

Honduras tiene algunas ventajas estratégicas que se deben aprovechar.

Puerto Cortés es un hecho real que es el puerto que ofrece en este momento las mejores facilidades portuarias de toda Centroamérica en el lado del Atlántico y a futuro también; Puerto Cortés cuenta con facilidades modernas y esta en los planes del gobierno hacer una expansión y mejoras se esta iniciando también el trámite de certificación con Estados Unidos con los nuevos cambios que han habido en esto para que Puerto Cortés pueda ser certificado con Estados Unidos, la mejor parte del flujo de carga marítima es con los USA.

Con la integración Centroamericana todavía se refuerza mas la posición de Puerto Cortés porque se habla de la construcción de un corredor logístico, una autopista entre Puerto Cortés y el Pacífico que une al Puerto de la Unión de El Salvador con Puerto Cortés esto incrementaría mas el flujo de carga y el numero de operaciones en Puerto Cortés, esta es una ventaja estratégica que tiene Honduras que se debe aprovechar y el futuro que vemos para Puerto Cortés es bien promisorio, desarrollo grandísimo, mas comercio, mas actividades y mayor relevancia del puerto en todo lo que es Centroamérica y el flujo de carga por mar.

4. Nosotros somos la prueba del interés que hoy en día España y la Unión Europea están interesados en invertir en Honduras ¿A su criterio cuáles son las reales posibilidades de inversión en Honduras?

España a estado participando intensamente en los últimos 10 años en la actividad económica de Honduras y es uno de los socios mas importantes que

tenemos en este momento en el desarrollo del país y han estado financiando proyectos muy importantes y sigue participando España en el desarrollo de Honduras.

Hay inversiones muy grandes de mucho impacto en el país que vienen a corto y mediano plazo por ejemplo: la construcción de tres represas en la zona del Valle de Sula que van a tener un múltiple uso que van a servir no solamente para el control de energía del Valle sino para el suministro de agua potable y también de agua para el riego en varias zonas del Valle de Sula, es un proyecto de \$600,000,000.00 aproximadamente y hay un grupo español que ha mostrado interés en invertir en este proyecto, como una concesión del gobierno de Honduras a largo plazo en este proyecto y que va a generar energía eléctrica que sería el medio de repago para la inversión de alrededor de 290 megavatios y en una concesión de largo plazo hablamos de 30 años resulta un negocio muy atractivo para los inversionistas y los españoles han mostrado interés en este proyecto.

Hay muchas áreas en donde los españoles están interesados en invertir, turismo es otro tema que ya está en marcha.

5. Turismo es algo que queremos averiguar con el presidente ya que sabemos que él entiende particularmente a este tema ya que se está relacionando de turismo con la seguridad.

Desde que tomo posesión el presidente Maduro se le ha dado una importancia primordial a lo que es turismo y con pequeñas cosas que ha hecho el presidente a levantado el turismo por ejemplo con el simple hecho de haber celebrado la toma de posesión en las Ruinas de Copán, esto ha originado que todo mundo conozca las Ruinas de Copán y desde ese momento la ocupación de los Hoteles es altísima hasta llegar a ser difícil encontrar un cuarto de hotel, aparte el crecimiento que está teniendo pasa lleno.

También por las acciones del gobierno, Roatán ha tomado nuevo destino en el desarrollo y hay gran interés externo para dar turismo en la isla de Roatán y así como en Útila y Guanaja que también están tomando su parte de desarrollo en el turismo.

6. A la vista de esto ¿Cómo ve el futuro de Honduras?

El turismo en Honduras va a llegar a convertirse en uno de los rubros más importantes en el país, porque simplemente es algo que tenemos, que está ahí que está dormido, desconocido, pero que todos los que entienden de turismo y que vienen por acá y conocen un poco de los atractivos que tenemos en bosques, biodiversidad opinan que tenemos un gran potencial y que debemos hacer todo lo posible para desarrollar el turismo en Honduras.

7. Usted es un político pero también un hombre de negocios queremos saber como hace para realizar las dos actividades a la vez, como planifica el día para cubrir ambas partes.

Yo soy un hombre de negocios antes que político y estoy en esto temporalmente para cumplir una misión cívica de participar en el desarrollo del país y para tener simplemente la oportunidad de ayudar al país a desarrollarse a corregir algunos problemas que han sido crónicos e influenciar para que el gobierno tome las medidas correctas todas inclinadas para lograr el bien común, el bienestar de la mayor parte de la población de Honduras, es una oportunidad de corto plazo porque para mí termina dentro de pocos años y no estoy interesado en seguir en política pero si estoy satisfecho de tener la oportunidad de poder ayudar en esto.

8. Se va a centrar mas en los negocios una vez terminado su periodo

Ahora que estoy en el gobierno y por conflicto de interés legal tuve que retirarme en los negocios de construcción, pero una vez que termine pienso regresar al rubro de los negocios de construcción que es lo que he hecho toda la vida y es lo que se hacer mejor.

9. La construcción es algo muy importante para el país

Antes de estar en el gobierno, he estado involucrado en lo que es construcción civil de carreteras, puentes, aeropuertos, muelles, pavimentaciones, desarrollos urbanos.

La construcción va pareja con el desarrollo, no hay desarrollo si no hay un auge en la construcción, el país debe apoyar lo que es la industria de la construcción es lo que genera empleo mas rápidamente y que impulsa la economía, empujando la construcción comienza la economía a moverse y a distribuirse la riqueza y ha generar bienestar a todo el país.

Entrevista Con: Mariano Jiménez Talavera, Secretario De Estado En El Despacho De Agricultura Y Ganadería



13, Agosto 2003

Entramos en la globalización, los mercados se están abriendo y ha muchos acuerdos en Estados Unidos y Europa, y Honduras es un país de los más importantes de Centro América. ¿Cuál son las actividades y los planes del gobierno para traer inversión?

Para la Secretaría de Agricultura desde que se ha iniciado este gobierno ha dado mucha importancia a todo lo que son los Tratados de Libre Comercio, sabemos que la globalización es un hecho y está a la vuelta de la esquina y el sector productivo nuestro tiene que ir tomando algunas medidas para irse integrando en esta apertura de mercados. En este momento nosotros como país tenemos un negociador agrícola en la negociación del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos que trabaja de manera conjunta con el negociador oficial del gobierno que depende del Ministerio de Economía y comercio. Tradicionalmente los Ministerios de Agricultura no han formado parte de este equipo de negociación, pero por mandato del Señor Presidente en el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos si estamos siendo actores bastante activos en lo concerniente a la negociación agrícola.

El sector agrícola en Honduras es un sector bastante fuerte, es un sector que generó el 22.7% del Producto Interno Bruto estratégico de la economía nacional fuerte, generamos casi el 55% de las divisas y empleamos el 37 o 38% de la población económicamente activa. Por lo tanto para Honduras es prioridad el sector agrícola. Tenemos algunas ventajas competitivas para poder trabajar con los Tratados de Libre Comercio.

En primer lugar somos un país que está muy cerca de un mercado importante, que es el mercado de Estados Unidos. Nosotros estamos a dos horas de avión de Estados Unidos y dos días de barco. Por lo tanto tenemos una ventaja competitiva en cuanto a logística de transporte.

Por otro lado hemos analizado a nivel mundial la demanda de productos agrícolas, que crece en un 1.8% al año en promedio, por lo tanto siempre habrá un mercado, siempre habrá demanda de alimentos. También tenemos un país con un potencial tropical muy fuerte, Honduras puede producir frutas de clima tropical que otros países no los pueden producir, por lo tanto sentimos que tenemos una cantidad de ventajas para aprovechar la apertura comercial.

En la visita que acompañamos al Señor Presidente a España en junio, parte de la presentación nuestra fue demostrar eso. Firmamos un convenio con la Universidad de Santiago de Compostela para la posibilidad de iniciar pruebas en la producción de moluscos. Las pruebas han sido muy satisfactorias. El Golfo de Fonseca tiene una posibilidad muy alta, especialmente porque tenemos un clima cálido todo el año y el crecimiento de las almejas es bastante favorable, entonces allí tenemos una ventaja comparativa.

En palma africana somos uno de los países que tienen los climas ideales, tenemos un mercado muy cerca, que es México, que demanda casi 150,000 toneladas al año de aceite de palma africana. Nos hemos vuelto el tercer exportador de tilapia fresca a Estados Unidos, somos en el Reino Unido tal vez el país con mejor calidad de camarones y en España tenemos un Premium por el camarón o sea que tenemos productos potenciales que podemos exportar hacia estos mercados que se van a abrir, por lo tanto las instrucciones del Presidente es que vayamos conformando una capacidad de producción y que junto con los productores designemos una estrategia. A raíz de eso nosotros hicimos el año pasado, en octubre lo que se llamaron las mesas agrícola. Que es una reunión que tuvimos con 450 productores, de los 20 rubros más productivos del país y analizamos sus problemas por 6 semanas y 3 días continuos. Fue un trabajo muy interesante y de eso están saliendo ahora ya políticas definidas que fijan la dirección a dónde vamos a ir con la agricultura.

Usted mencionaba, la competitividad. Con la apertura de los mercados el país necesitará de mayor competitividad, y el sector Agricultura es uno de los sectores que hace parte del Programa Nacional de Competitividad de este gobierno. ¿Cuáles son las medidas tomadas hasta este momento?

Obviamente en la Secretaría de Agricultura tenemos algunos programas de competitividad que van dirigidos hacia todos los estratos, tanto al estrato pequeño, mediano y grande. Buscando darles las facilidades para que ellos puedan tener una capacidad de producción que les permita mejorar su posición competitiva. En el caso de la industria avícola, por ejemplo es bastante competitiva. En el caso de la industria láctea en el país ha crecido fuertemente, Honduras en este momento es el país que más leche posiblemente produce en Centro América, arriba de Costa Rica, estamos produciendo casi 650 millones de litros de leche. Hace 10 años producíamos 200 millones.

La competitividad se ha ido mejorando y todas las tecnologías nuevas que vienen en la parte de producción agrícola, invernaderos, sistemas de riego, infraestructura rural, sistemas de información agrícola van creando ese entorno de competitividad que es necesario. Adicionalmente la competitividad ahora pasa fuertemente por las regulaciones fitozoosanitarias. En la Unión Europea la mayoría de los problemas en el comercio agrícola con Europa no se dan por la parte aduanal, sino que por la parte fitozoosanitaria. Es en esto que estamos trabajando fuertemente y me atrevo a decir que Honduras, si no es el que tiene mejor sistema fitozoosanitario es uno de los mejores y tenemos una excelente calidad con los productos que se exportan.

Lo que esto ha generado es que la parte fitozoosanitaria se vuelve muy importante y eso implica estar capacitando gente, y tenemos la gran ventaja de que Honduras tiene varias escuelas y universidades muy famosas como la de El Zamorano, donde se entrenan muchachos de 20 países diferentes de América Latina y donde se da una capacidad agrícola, de administración agropecuaria bastante buena.

Todo eso va señalando que una medida política de las más importantes en cualquier sector para ser competitivo, es la capacitación. Precisamente hemos firmado con el Presidente convenios con varias organizaciones de campesinos y con varias instituciones dedicadas a la investigación y educación tecnológica.

Unas de las líneas del gobierno de Maduro es darle prioridad a los productores internos y de promover las empresas pequeñas y medianas. También en este sentido el BANCAFE están ayudando con fondos para que los propietarios de microempresas puedan relanzar sus empresas. Como ve Usted la posición de la pequeña y mediana empresas?

Nosotros tenemos en la Secretaría de Agricultura, el Programa Nacional de Desarrollo Rural, este programa está dirigido hacia los pequeños campesinos, a los pequeños productores y básicamente lo que está buscando es abrir mercados, darle competitividad y lo que usted mencionaba es darle esa capacitación para que puedan crecer como empresarios.

Sentimos que también tenemos que trabajar fuertemente cuando hablamos de esta capacitación con los jóvenes. Este país tiene una población altamente joven y son los que de alguna manera nos van a sustituir y enfrentar este proceso de globalización, obviamente un proceso que va a ser un poco más complicado del que vivimos nosotros porque las industrias ahora como usted bien dice no sólo tienen que cuidar su mercado con calidad, sino buscar ampliar el mercado. Una empresa que esté exportando, también tendría que poder colocar productos localmente siempre y cuando ese producto tenga las mismas características de precio, de calidad, de frecuencia, que el que viene de afuera. En este sentido estamos trabajando en programas que le den al productor que esta vendiendo localmente esa tecnología y esa capacitación para que pueda sostenerse en el mercado y evidentemente llegar a exportar.

Hoy día se habla mucho de inversión conjunta agroindustrial. Hoy he estado leyendo en La Tribuna sobre esto. Señor Ministro cual son las actividades del gobierno por desarrollar la inversión conjunta?

Tenemos programas muy interesantes. El año pasado el Presidente Maduro dio instrucciones de que tratáramos de conectar a los pequeños productores con los compradores. Hicimos varios ensayos muy interesantes en la zona sur de Honduras, se lograron aumentar casi en 6 millones de dólares las exportaciones de melón y sandía a través de pequeños productores que hicieron convenios con compañías que estaban exportando. Algunas les facilitaron sus cintas de riego, otras algunos insumos agrícolas pero logramos que estos productores que no tenían ni siquiera irrigación al poner el sistema de riego conectarlos con el mercado.

Tenemos otros casos aquí. Tenemos una empresa en la zona del Lago de Yojoa y del Cajón, una empresa Suiza que ha hecho conversión con empresas locales y esta exportando tilapia. Tenemos mucha relación especialmente en la zona de Comayagua, donde se está exportando mucho vegetal oriental hacia Estados Unidos y empresas orientales interesadas en apoyarlos a ellos con capital de trabajo para aumentar la producción de diferentes cultivos.

También estamos buscando inversión de España. Estamos programando un viaje de algunas de nuestras cooperativas a la zona de Almería. En mi última visita en España he comprobado que hay interés de aquellas cooperativas de juntarnos en un joint-venture especialmente porque están viendo que poner un pié en Honduras puede ser acceder al mercado norteamericano en dos días versus lo que toma un barco venir desde España. Nuestra posición geográfica privilegiada, nos puede permitir contactar y coincidir en una estrategia de inversión con cooperativas foráneas.

Hablando de su visita en España. Sabemos que España está interesada, en los camarones cultivados, en la Sandía. También hay otros productos de la agricultura como puede ser el café, y los bananos. Ustedes exportan bananos, camarones y talapia a todo el mundo. El sector agricultura será el sector clave del futuro económico de Honduras?

Hay posibilidades como usted sabe en el 2006, que la regulación aduanera del banano termine, por lo tanto vamos a poder volver a exportar a Europa. Nosotros estamos trabajando en varios programas con los bananeros independientes y también se habla mucho de esta nueva tendencia del mercado de productos orgánicos, café orgánico, bananos orgánicos, plátanos orgánicos. Por otro lado también hemos encontrado de que en esta apertura existe una cantidad de mercado étnico, es decir gente centroamericana que se ha ido de Centro América y que vive ahora en Madrid.

Sentimos que ahí también hay algún potencial muy fuerte y como les mencioné al principio en este viaje que hicimos a España también llevamos un calendario de las épocas en que podemos producir productos frescos vegetales, que en España no es posible producir por el extremo de los climas. En Honduras podemos producir casi todo el año y eso nos da una ventaja del suministro,

porque acuérdense que esto requiere mucho de la frecuencia. Si alguien va a comprar un producto quiere tenerlo casi todo el año, y eso es parte de por qué podemos entrar en las ventanas de invierno a Europa y Estados Unidos con melón y sandía.

Me llama la atención la ganadería, también la carne hoy día es de una calidad extrema y Europa como usted sabe ha pasado problemas con lo de la vaca loca. El 72% de la carne vino de Argentina, hoy día Argentina ya no puede mas. Podría ser un mercado también que se está desarrollando, lo de la ganadería a Europa?

Si, nosotros estamos trabajando también en la parte ganadera, obviamente no solo en lo que es ganado de carne sino ganado de leche, productos lácteos, creemos que el hecho de que el ganado nuestro es un ganado básicamente engordado con pasto, esto genera una carne de mas calidad, que no genera tanta grasa y en este momento es una carne también solicitada por el consumidor.

Lo que sucedió con la carne es que hace mucho tiempo hubo una información de que la carne roja hacia daño, y en consecuencia los consumos bajaron. Ahora se ha retomado y sentimos que ahí también puede haber posibilidades muy interesantes. De igual forma creemos que vamos a tener posicionamiento en lo que es frutas, mangos, bananos, plátanos, porque ahora cuando uno va a un supermercado en Madrid, va a un supermercado a Kansas normalmente los gustos son muy variados y que además hay mucha consolidación de cadenas de supermercados, por ejemplo Correfour está en buena parte de Europa, aquí se llaman Maxi, pero que al final tienden a manejar casi siempre los mismos iceberg por cuestiones de economía.

Adicionalmente el hecho de que ahora es tan fácil viajar de un país a otro las exportaciones serán también mas fácil. En el caso de los vegetales orientales aquí en Honduras es muy interesante porque se atiende al mercado asiático en Estados Unidos y al mercado indú de Estados Unidos con vegetales orientales producidos en Comayagua. Hace 20 años no había nada de eso. Porque la alternativa que había en el mercado era de traerlo desde la India, pero es más fácil desde aquí porque estamos en la zona tropical. Entonces se está abriendo un mercado que anteriormente no existía.

Honduras tiene una posición estratégica, en el centro de América Central, tiene puertos en ambos océanos, acuerdos con Europa y con Estados Unidos. Como ve Usted el Futuro de Honduras en los próximo 5 años.

Para nosotros es mucho más fácil hablar con los centroamericanos, la misma lengua, la misma religión, las mismas costumbres, igual es en España nosotros sentimos que Honduras puede ser un valuarte para la inversión española para irradiarse no solo a Estados Unidos y Canadá, que son mercados interesantes, sino México y el resto de los países centroamericanos. Hay una buena cantidad de centroamericanos fuera en Estados Unidos y de igual forma vemos nosotros la relación con España así como yo veo que esto se va a ir incrementando año con año. y yo tengo también una visión un poco más a largo plazo, porque si tu

valoras las edades de las poblaciones de Europa y América son totalmente diferentes, la población europea es mas vieja que la nuestra, somos mucho más jóvenes, y eso obviamente va a generar una serie de oportunidades para los jóvenes nuestros de dar servicios allá en Europa y yo si creo que esta es una relación muy oportuna y con un potencial muy fuerte para la región especialmente en el caso de nosotros Honduras, no solo desde el punto de vista comercial, si no turístico, son también desde un punto de vista de servicios que se van a generar por el hecho de que está sucediendo un fenómeno de edades que tienen que ser complementadas de alguna forma. Me parece que eso también va a generar una oportunidad en el futuro.

Desde que Usted es Ministro de Agricultura, cual es el proyecto del cual se siente más orgulloso.

Nosotros tenemos varios proyectos de los cuales nos sentimos orgullosos. Uno de los programas es la creación de Centros de Recibo de Enfriamiento de Leche. Este país es bastante grande y los productores de leche, normalmente no tenían un centro de recibo para guardar su leche fría, porque son productores pequeños de leche, productores de 50 litros, de 80 litros. Sin embargo en los dos últimos años hemos creado en la Secretaría junto con cooperativas como Land´Olakes de Estados Unidos, abriendo 63 centros de recibo de leche que va a permitirle al país tener una capacidad de almacenar 300,000 litros de leche al día, eso tiene un impacto muy fuerte porque en las regiones muy remotas los productores una vez que ordeñaban su animal no tenían como enfriar su leche y eso desmejoraba la calidad de su leche y bajaba los precios que ellos recibían por su producto. Estamos instalando 15 ó 20 centros en este mes y vamos a terminar el año con los 63 centros de recibo de leche, donde pequeños productores, 10 a 15 productores, puedan llevar su leche y tener un mejor precio y eso da mejor competitividad al sector y les va a mejorar sus ingresos.

Otro proyecto que estamos orgullosos es el proyecto de riego en donde el año pasado irrigamos casi 7,000 manzanas y donde tenemos una meta de 40,000 que quisiéramos alcanzar para dejar el país irrigado, este país tiene capacidad de irrigar casi 400,000 hectáreas, estamos llegando a las 70,000 o sea que el potencial agrícola que hay es enorme.

El otro programa del que ya no estamos comenzando a sentir orgullo es el Programa de Capacitación, donde vamos a entrenar a los productores, los vamos a preparar para esta apertura de mercado porque todo lo que hagamos no camina si no estamos un sector productivo preparado y capacitado y para nosotros esto es sumamente importante y el Presidente Maduro ha dado instrucciones de que atendamos fuertemente el sector de capacitación agrícola que es la base donde vamos a tener el potencial para exportar.

Entrevista Con: D. José Javier Nagore San Martín, Embajador De España En Honduras

14 DE OCTUBRE DE 2003.



1. España ha tenido siempre interés por Honduras, no obstante últimamente las relaciones bilaterales con el Gobierno Maduro parecen haberse intensificado. ¿Cuál es la posición de España hoy en Honduras?

Como es conocido, Iberoamérica es una prioridad de la política exterior española y en el marco de esa orientación debe entenderse nuestro interés por Centroamérica y, en concreto, por Honduras. España ha intentado acompañar a los países centroamericanos tanto en sus procesos de consolidación democrática como en los momentos de desolación, especialmente tras el huracán Mitch. El Presidente Aznar mantiene una excelente relación con el Presidente Maduro, palpable en la provechosa visita que éste realizó a España en junio de 2003 y cuyo principal rédito fue la firma del Programa de Cooperación Financiera Hispano Hondureño (2003-2005) que incluye facilidades financieras por 83 millones de euros. No obstante, independientemente de la especial química que pueda existir entre los dos mandatarios, Honduras y España tienen una buena sintonía desde siempre.

2. Partiendo de su experiencia en Honduras, ¿cómo han evolucionado las relaciones con España desde que usted tiene este cargo, y cómo pueden todavía mejorar?

Mi incorporación al puesto de Embajador en España se produjo a principios de 2001, desde esa fecha he conocido dos gobiernos de signo político diferente, el del Presidente Flores y el actual del Presidente Maduro, ambos con una actitud igualmente receptiva hacia España. Durante este periodo, las excelentes relaciones entre ambos países se han potenciado en todos los ámbitos más aún si pensamos que poco a poco Honduras se ha ido recuperando del devastador efecto del Mitch, pudiendo ya dedicar energías a reactivar su economía, con lo que nuestra presencia progresivamente será no sólo de país donante sino también de país inversor. En este sentido, la intención del Gobierno Maduro de desarrollar un amplio programa en el sector turístico ofrece un especial interés para grupos empresariales españoles dedicados a este sector y ya establecidos en la región.

3. Honduras tiene muchas potencialidades de inversión, pero ¿en qué sector de la economía hondureña podrían las empresas españolas invertir?

Como seguramente ya sabe, existe cierta presencia española en el sector turístico, gestionando la cadena hotelera Barceló dos hoteles en La Ceiba y en el sector productivo, como es el caso de la empresa dedicada al cultivo del camarón, Camaronera El Faro. Además también hay algunas empresas españolas trabajando de modo temporal en Honduras realizando proyectos financiados con fondos de la cooperación internacional. Creo que poco a poco, con los pasos que se están dando en la apertura a la competencia de servicios como las telecomunicaciones, energía, aeropuertos y otros, y con la lucha del actual Gobierno contra la corrupción y en pro de la seguridad jurídica, se darán progresivamente las condiciones para que las empresas españolas comiencen a entrar en Honduras de manera más decidida.

4. ¿ Podría Honduras desarrollar el mismo modelo turístico que España desarrolló en los años 60?

El modelo turístico al que usted se refiere estaba basado en el binomio "sol y playa" a bajo precio, efectivamente Honduras ofrece esto pero no hay que realizar comparaciones anacrónicas. Honduras se incorpora a la oferta turística desde la asimilación de los servicios de ocio que interesan al ciudadano extranjero y hondureño contemporáneo, es decir, no sólo "sol y playa" sino también otras opciones como la posibilidad de visitar uno de los más ricos yacimientos arqueológicos de la cultura maya, como es Copán, o próximamente y con la ayuda del Programa de Conservación del Patrimonio de la Cooperación Española, la opción de recorridos por las iglesias coloniales de las maravillosas aldeas del Departamento de Lempira.

5. La agricultura es también un sector donde algunas empresas e instituciones españolas tienen mucho interés. ¿Puede ser este sector otra atracción para los inversionistas españoles?

El interés español hasta el momento se ha centrado en el sector acuícola (camarón y moluscos) y en el sector del café. De momento este interés se enmarca dentro de programas de la cooperación técnica española, desarrollando colaboraciones con el Ministerio de Agricultura para la reorganización de los sectores mencionados y, en el caso del café, la creación de denominaciones de origen.

6. El cariño y el reconocimiento que la gente siente por "la Madre Patria" se ha constatado en la celebración de la Fiesta Nacional de España, en la que muchos hondureños han participado y celebrado. ¿Es una recompensa y una gratitud a los esfuerzos que España hace en Honduras?

Creo que sobre todo esta reacción surge de un sentimiento fraterno entre nuestros dos pueblos. El hecho de compartir un idioma y un pasado común, nuestra presencia continua al lado del pueblo hondureño y la actitud de escucha que mantiene mi Gobierno a las necesidades de Honduras ha solidificado nuestra relación y provoca reacciones espontáneas como la masiva asistencia a la celebración del 12 de octubre pasado.

7. ¿Está usted de acuerdo con el Presidente Maduro cuando dice que España y Honduras pueden ser el puente entre la región de Centroamérica y la Unión Europea, en relación con la eventual firma de un TLC con Europa?

España desde su ingreso en lo que hoy denominamos Unión Europea ha tenido muy claro que preferentemente ella y Portugal tenían su mirada puesta en Iberoamérica. De hecho, en nuestra pasada Presidencia del Consejo de la UE en el primer semestre de 2003, España celebró en mayo de ese año, en Madrid, la Cumbre UE - América Latina y Caribe en la que hubo una minicumbre de Jefes de Estado y de Gobierno de Centroamérica con sus homólogos de la Unión. Precisamente, de ahí emana el germen del Acuerdo de Diálogo Político y Cooperación UE - Centroamérica, acordado hace pocas semanas en Bruselas y que abre las puertas a la eventual firma de un Tratado de Libre Comercio entre ambas regiones. Puedo asegurarle, porque me consta, que España puso todo su empeño en sacar adelante este Acuerdo, consciente de su trascendencia para la región centroamericana.

8. Usted es el español por excelencia en Honduras. ¿Cómo vive un español en Honduras?

La colonia española en Honduras es muy diversa, como diversas son sus formas de vida. Podríamos hablar de dos grandes grupos: los españoles arraigados en Honduras y aquellos que están aquí de forma temporal, sobre todo la comunidad cooperante que fue llegando tras el Mitch. Los primeros, en su mayoría, se han casado con hondureños y como ellos luchan día a día por salir adelante con su esfuerzo. En cuanto a los segundos, en su mayoría muy jóvenes, su inmersión en la realidad hondureña es total, trabajando codo a codo con la población local en sacar este país adelante.

Entrevista Con: Gilberto Goldstein, Diputado Y Empresario

11 de septiembre, 2003



Los negocio de la familia Goldstein va mas alla de lo que es lo económico aquí hay una pasión familiar, hay una pasión por el país. Cual han sido las motivaciones y para hacer bien en Honduras?

En primer lugar casi las últimas palabras de mi padre fueron " Tengo una deuda con Honduras " y yo creo que si la tuvo y que si la tiene y yo tengo que participar en esa deuda.

Como grupo familiar creemos que invertir en Honduras es un buen negocio estamos en un país que tiene muy buenas oportunidades a futuro, la gente es extraordinaria y lo digo con todo corazón y no hablando política, los hondureños son unas personas abiertas, amable y bastante inteligente porque nos empezamos a convertir en un país maquilero de repente vimos con que efectividad entrena.

La maquila es un negocio donde la mano de obra es entrenada para que produzca la industria y estamos catalogados como una de las mejores zonas

maquileras del mundo por su capacidad y además su cercanía geográfica pero especialmente su gente.

Estamos participando en inversiones principalmente en lo que es turismo, invirtiendo en mejorar las instalaciones turísticas porque creemos que el turismo a tener un crecimiento extraordinario en los próximos veinte años, creo que la inversión es sólida hay que verla con altas ganancias y crecimiento y no solamente el momento.

En nuestro grupo como negociadores siempre queremos participar y solamente invertimos en Honduras no salimos fuera de nuestras fronteras, participamos en muchas empresas mixtas con capital de otros países por ejemplo en Cementos del Norte (CENOSA), en Alimentos y Aves . También tratamos de participar en inversiones internacionales y la última que hemos participado es con un grupo extranjero es en el Hospital Honduras Medical Center es un proyecto de salud en la capital.

Usted esta también implicado en este grandioso proyecto de Honduras Medical Center uno de los mas grandes e importantes de Centro América. Que aportará este centro a Honduras?

Si tengo invertido, es un proyecto increíble, es un proyecto que esta ligado al grupo de Harward Medical son socios extranjeros. Este proyecto es tan moderno que todo el equipo que se tiene es lo mas nuevo que existe y somos el último hospital del mundo que se ha abierto es algo extraordinario el nuevo mundo con esos nuevos aparatos. Un paciente que esta siendo revisado en Honduras en nuestra clínica en cualquier momento necesita una consulta le se hace en el mismo instante, con el Hospital de Harward, tramite Internet. Como esta cambiando el mundo en lo que es salud y lo que es el nuevo sistema de Internet y computación.

¿En cuál de sus negocios esta mayormente interesado en contacto con España o con Europa, o colaboración de joint-venture?

Somos un grupo que no estamos muy ligados afuera a excepción de una liga con Estados Unidos y estamos con Europa con lo que es la sementera, sin embargo creemos que el futuro es Europa.

Sabemos que España es uno de los países con mas relación cercana con Honduras, tenemos enormes esperanzas que en el turismo nos unamos porque el turismo español es una de las metas que queremos seguir e imitar lo que se hizo con los Baleares es increíble, es como un libro de cómo se hace el turismo y como el turismo cambia la economía.

Hemos estudiado mucho, se ha hablado y ya hay grupos españoles interesados, que van abrir un segundo proyecto en La Ceiba y van abrir cerca de Omoa en el segundo proyecto y creemos que España tiene muchas posibilidades de seguir a Honduras y de participar en el desarrollo turístico.

Cuando se habla del señor Goldstein no se puede hablar solamente del hotel sino de varios sectores de la economía, usted es un hombre que tiene un alto sentido del negocio, amor por la patria. ¿Cómo ve usted la situación actual de Honduras?

Yo soy optimista, soy un hombre positivo y trabajo siempre pensando que se puede hacer mucho por Honduras, especialmente en estos momentos que estamos fortaleciendo toda la zona Centroamericana y en especial Honduras. Yo creo mucho en el desarrollo del turismo, como también lo cree este gobierno.

Honduras aproximadamente recibe 700,000 visitantes Guatemala, El Salvador y Costa Rica reciben mas de dos millones porque nos da un espacio enorme por llegar a esa cantidad o sobrepasarla. La ubicación nuestra nos da mas ventaja que los otros países así que lo lógico es que seamos descubiertos en términos turísticos y deberíamos llegar a esa cantidad más rápidamente.

La economía es basada en maquila, donde hay mucha cabida estamos en el umbral de firmar el TLC con muchas zonas pero principalmente con los Estados Unidos que es el mercado increíblemente grande y fabuloso.

Estamos hablando de un tratado Plan Puebla Panamá con México donde el Sur de México se integra a Centroamérica en el aspecto económico y nos ha segmentado de muchos millones de habitantes muy cercano a nosotros.

Estamos caminando muy rápidamente a lo que es la integración Centroamericana y es un proceso que lleva mas de 43 años desde 1960 con la idea y todavía estamos en el, pero que ya estamos caminando mucho y yo espero que los demás gobiernos se aboquen a la integración total Centroamericana.

También estamos negociando tratados con Colombia y otros países sudamericanos individualmente y dentro del paquete del ALCA, que es un compromiso ya formal a nivel de todas las Américas. Estamos con políticos de primera orden que entiendan la importancia de lo que se esta logrando, con esto podemos entrar en un desarrollo extraordinario de tipo política y espero participar en esa definición política en alguna forma.

Estamos en condiciones de lo que es Centroamérica junta, en primer lugar no solo por la posición geográfica ya que estamos en el corazón en el exacto centro de Centroamérica sino que también tenemos la oportunidad conjuntamente con El Salvador especialmente de hacer la carretera interoceánica que uniría los dos mejores puertos de Centroamérica que es Puerto Cortés en el Atlántico. La unión con También hay el proyecto del canal seco donde el Pacífico y el Atlántico se unen en el movimiento de la carga en carreteras que ya están construyendo para que la movilización de la carga de un lado a otro sea bastante rápida y bastante buena. Este proyecto va a revolucionar a Centroamérica y en alguna forma el mundo porque poco a poco se van a dar cuenta que el canal completamente nuevo que viene a mejorar la comunicación entre los dos océanos que no ha existido desde el canal de

Panamá. Un canal sobre tierra, sobre ruedas, también fácilmente en esa misma carretera se puede hacer la tubería para que sea un movimiento del petróleo, cambiaría dramáticamente Honduras, El Salvador y toda Centroamérica.

¿Por donde tiene que pasar el futuro económico de Honduras?

Debe seguir con su democracia, la estabilidad política es básica. Con una estabilidad política que tenemos y con la que vamos a seguir va a poder permitir que venga el inversionista.

El inversionista lo que quiere cuando va a otro lugar a participar en el desarrollo, es buscar la inversión porque no se la va a ganar, segundo la libre movilidad de sus ganancias. Que no tenga ningún problema en la conversión del dinero, en la movilización de su equipo. Esto ya lo tenemos pero hay que seguir garantizando que exista y también la seguridad ciudadana. Un inversionista al venir a participar en la inversión o en turismo lo que se busca es que sea un lugar tranquilo, nadie va a una zona donde hay problemas por tal razón se esta haciendo un esfuerzo muy grande para que la comunidad ciudadana sea respetada y que el ciudadano se sienta seguro y por supuesto el visitante aun mas.

Las reglas del juego son bien claras como se forma una empresa, cuanto de impuesto van a pagar, esta bien claro cuales son las ventajas, cuales son las leyes, cuales son las desventajas en esto el país tiene que estar completamente claro en sus ubicaciones, en sus páginas Web y decirle al interesado esta es Honduras, estas son sus leyes, este es su territorio, su moneda. Considero que son amigos como ustedes que van a enseñar al mundo lo que somos porque ocupamos tener bastante proyección hacia fuera.

Porque el producto lo tenemos ya que Honduras es un extraordinario país donde se puede invertir y convivir, visitar y gozar, participar y acompañar muy bien; lo que nos falta es ser conocido, ser descubierto como destino, como país, como inversión, como un verdadero amigo por la democracia.

Ya tenemos infraestructura, todo medio de comunicación muy modernos y vienen mas comunicaciones inalámbricas y alámbricas.

Político, empresario, presentador televisivo ¿Cuál es su próximo pase y que significa para usted Honduras?

Estoy participando mucho en política soy diputado a el Congreso Nacional electo por el Departamento de Puerto Cortés en la costa norte de Honduras, me dedico al congreso todo el tiempo estoy identificado con mi trabajo, presido la Comisión de Turismo la cuál esta muy activa y estamos apoyando al turismo todo aspecto, recibimos todo los que vienen con intereses turísticos y apoyamos al Ministerio en todo lo que se refiere a relaciones ejecutivas al congreso.

También apoyo tres comisiones mas la Comisión de Moneda y Banca en la cual soy el vicepresidente, la Comisión de Relaciones Exteriores como miembro y también las relaciones interparlamentarias por tal razón mi tiempo es político el congreso me toma el 90% de mi tiempo y el resto se lo dedico a los negocios en cuanto a trabajo y mi tiempo mayor es la familia. Estoy casado con una bella mujer y tengo una familia preciosa.

Mi participación en la política tiene dos razones una de un compromiso con la patria ya que hay una deuda con Honduras y segundo como inversionista y como empresario que somos del país los intereses del país se consoliden, que tenga un futuro bueno porque a medida que mejora la situación del país mejoran las empresas, los empresarios y la gente.

La forma de hacer riquezas es creando riquezas porque el que reparte riquezas crea mas pobreza lógicamente, no mejora la situación de las personas ya que el que crea riquezas, trabajo, inversión crea riquezas para todos.

Cual puede ser la posición de Honduras en el desarrollo de la región Centro Americana?

Uniendo a Centroamérica en la Unión Centroamericana en una integración completa, abriendo las fronteras total y completamente de Centroamérica para que haya movilización de personas, capitales. Lo que implica que si un país necesita mano de obra el centroamericano pueda ir a ese país fácilmente y trabajar en ese país, no estoy inventando nada nuevo estoy siguiendo la pauta de la Unión Europea.

Considero que Honduras y Centroamérica es tal y como se unió a Europa donde tendremos una sola moneda, un documento que nos identifique como Centroamericanos que con ese documento podamos cruzar toda Centroamérica como una gran patria y podamos hacer las inversiones, las exportaciones y las importaciones como un solo país siempre manteniendo la soberanía tal como lo hace Europa.

Soy creyente de que en la integración Centroamericana esta la mejora económica de todo el pueblo centroamericano y cuando hablo de Centroamérica hablo de Honduras que esta dentro de la misma posibilidad de los demás así que deberíamos de crecer todos juntos y el que mas desventajas tenga en ciertas cosas, Honduras en turismo va a crecer mas.

También la Centroamérica de ahora en lo de la integración ya sería mas grande que cinco países, la República Dominicana ya participa en Centroamérica ya es parte de la Centroamérica que veo para el futuro, ya es parte del Parlamento Centroamericano el Parlacen, Belice debe ser parte total y completa de esta integración y Panamá ya es parte de esta integración y los cinco países originales de Centroamérica (Costa Rica, Guatemala, El Salvador, Nicaragua y Honduras) todos juntos con esos tres países ya formamos parte de un enorme ideal que sería la Centroamérica inicial

Si usted fuera presidente ¿Qué haría por el país?

Mi programa sería muy fácil, casi elemental.

Yo siempre he dicho que un país en el que se trabaja no es un país pobre y que una persona que trabaja lo que hay que hacer es mejorarle porque una persona que no trabaja no tiene ni que comer.

El primer paso es crear trabajo, hacer trabajo, yo sigo mucho lo que dijo Roussell cuando llego a Estados Unidos como presidente en el tiempo mas dramático que fue la depresión de Estados Unidos en 1922 y lo primero que hizo fue hacer un canal con gente que comenzó cerca de Boston y termino en Florida que ahí esta todavía y se llama el canal interoceánico. Hay que generar trabajo y yo digo que en honduras hay que dar trabajo y de la forma que lo podemos hacer es creando empresas y creando turismo, invitando las inversiones extranjeras y motivando a los inversionistas en las maquilas.

Entrevista Con: José Pastor, Presidente De Banco Grupo El Ahorro Hondureño Bga

30 de octubre de 2003



Este banco es una consolidación que se hizo del Banco Ahorro Hondureño y el Banco Capitalizadora Hondureña, esto ha hecho posible que hoy en día BGA, sea uno de los grupos más fuertes financieramente. ¿Cuáles han sido las etapas de crecimiento?

La fusión del Banco Ahorro Hondureño y Bancahsa fue producto ya que ambos bancos pertenecían a un grupo familiar y con la fusión lo que se pretendía era aunar dos negocios dejando una sola estructura, para hacerlo un banco muy eficiente y aprovechar las economías de escala que es lo que pretende cualquier fusión, eso como su primer objetivo. Como segundo objetivo es alcanzar un nivel entre los primeros puestos dentro de lo que es el arranque nacional bancario.

El BGA Banco Grupo El Ahorro Hondureño decidió en el año 2001 ponerse a la venta y el Grupo Banistmo que tiene su sede en Panamá, optó a la compra y en marzo de 2002 se llevó a cabo la adquisición por parte de Banistmo. De una parte importante a nivel individual es la mayor aportación asumiendo el control y la gestión 'no solamente de banco BGA sino de otras sociedades financieras o parafinancieras. Ejemplos serían el banco hipotecario denominado La Vivienda y después con la Compañía de Seguros.

El Ahorro Hondureño y una serie de sociedades pequeñas se unieron en el 2002 y en marzo del 2003 se procedió a fusionar a su vez el banco hipotecario Morges Bank con el nuestro con lo cual hemos definido el primer banco del país, pero no porque lo digan las siglas nuestras BGA "Primer Banco de Honduras" sino porque en términos de balance somos el mayor banco de Honduras.

Esta última fusión igual que la primera se hizo en aras de ser más eficientes, más fuertes, eficientes al unir dos negocios con una sola estructura y con una sola cuenta de gastos lo que nos ha dado muy buenos resultados.

Hablando de eficiencia en los últimos años, se ha estado trabajando en un proceso de transformación con el objeto de afrontar la competencia porque sabemos que el mercado lo pide, y la globalización igual. ¿En qué consiste este proceso?

El proceso de racionalización no viene precisamente de la globalización sino de una necesidad, ya que hemos pasado de una situación en el año 2001 y el año 2002 con tasas de interés muy generosas para la banca donde los resultados obtenidos en las utilidades fueron muy buenas y daban lo suficiente para tener un nivel de gasto bastante considerable.

Un proceso en que las tasas de interés son producto de la globalización o no, han venido bajando por la atonía que hay en Estados Unidos, han llegado a niveles que nunca los había conocido; y esto ha contagiado a Honduras y las tasas de interés se han reducido muchísimo lo cual equivale a decir que los intereses que antes se percibían han decaído en una forma muy extensible, claro que sí los ingresos bajan los gastos tienen que bajar también para que haya igualdad; de manera que hemos tenido el asesoramiento de una

consultora internacional Maquincen y de este estudio salió un plan estratégico para hacer de este banco más rentable, eficiente, consistente para eliminar el gasto superfluo, eliminar o racionalizar la estructura que en este caso toda la banca es sobredimensionada y procedimos a hacer un análisis por oficina de manera que aquellas sucursales y oficinas que no eran autosuficientes con sus gastos no tenían una razón de ser.

También hemos hecho un análisis exhaustivo de todos los puestos de trabajo del banco. El año pasado en julio juntando los dos bancos que hemos fusionado teníamos alrededor de 1,800 personas, al 30 de septiembre de este año estamos en 1,100 personas eso da una idea del esfuerzo que se ha hecho no solo de tipo organizacional sino también de esfuerzo económico, ya que cuando se despide a un empleado se le tiene que pagar sus derechos, al día de hoy tenemos una red de 41 agencias, el año pasado teníamos unas 80 agencias; tenemos una estructura más comprimida, somos el primer banco con volumen de negocios por utilidades netas y ese es nuestro enfoque ser solventes, ser el primero, ser un banco rentable y prestar un servicio a la sociedad.

Usted ha dicho que en el 2002 ha sido un año de ajuste y adaptación a los cambios en el mercado. ¿Cómo le ha ido en el 2003?

Cada país tiene los bancos que merece tener y aquí no se escapa esa ley universal.

La economía en estos momentos es agobiante, el país tiene unas debilidades estructurales tremendas, tiene problemas de distribución de la renta, todavía se arrastra los efectos del huracán Mitch y hay una industria insipiente del sector turismo, no hay infraestructura, el turismo requiere seguridad ante todo, yo procedo de un país muy importante en el turismo y sé muy bien como piensa el turista, ante todo seguridad, poder salir por la noche y es difícil vender playas cuando no hay seguridad y falta infraestructura en el aeropuerto, ya que aterrizar aquí es un acto heroico, las carreteras y los medios de transporte no están por buenos ejes.

La economía gracias al sector maquilero, se está dirigiendo en la locomotora del país, ya no en el plano económico sino en el plano de las transferencias del exterior que están soportando a la balanza de pagos como de 2,000,000, eso es lo que está un poco manteniendo y haciéndole frente, lo que produce que la balanza comercial y el déficit comercial se cubran con las remesas del exterior.

No hay que esperar grandes cambios porque no hay hechos, no hay datos que permitan esperar que el próximo año sea mucho mejor, el PIB debe crecer en el orden del 3.2% o 3.5% que nos vendría muy bien en todo el país, que los precios del petróleo tuvieran un pequeño ajuste.

Estamos muy pendientes de lo que pueda hacer el Tratado de Libre Comercio y hay algo que se impone hacer que es un acuerdo arancelario entre toda la región, no se por qué países tan pequeños tengan aranceles cada uno.

Sin embargo para el 2003, yo tengo unas cifras que al parecer ha sido un año con buenos activos L. 12,000,000, que va en aumento del 19%, también el capital ha sido fortalecido en un 25%. El BGA está en buena salud financiera.

Para nosotros podría haber sido mejor, pero estamos satisfechos sobretodo teniendo en cuenta que ha sido un año de ajustes.

Este país lleva arrastrando el lastre de un huracán que lo dejó totalmente desintegrado, el sector bancario es el eco, es lo que se oye una vez que emite la industria, la población pero gran parte de estas industrias y del sector agrícola se financiaban por la banca y todavía tenemos los balances, muchos créditos "en ya veremos que" y estamos trabajando para compensar todas esas pérdidas.

¿Qué significa para usted este acercamiento de España hacia Honduras?

España no descubrió Honduras este año, sino hace 5 siglos cuando los españoles vinieron y quizás en algún momento por los avances de la historia. No es que España le haya dado la espalda a Latinoamérica sino que nos dedicamos a solucionar nuestros problemas que se dieron en los años 50 y 60.

Yo creo que hoy en día España esta haciendo un gran papel, esta jugando un rol muy importante de acercamiento de esta región a la Unión Europea y sobretodo en el aspecto económico y de ayuda.

España dedica unos fondos muy importantes a este país y Honduras no tiene más sedes españolas porque no hay un marco muy propicio para que éstas operaciones se realicen y a España le gustaría poder ayudar más y es uno de los países que más aporta.

Una de las cosas que está pendiente y que sería importante es que España pasase a formar parte como miembro extra regional del Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE), es decir España esta deseando formar parte de una sociedad eminente, pues lógicamente se pone capital a cambio de unas reglas de juego, ya que todo eso es cuestión de negociar, la tendencia es incrementar esos fondos e incrementar la cooperación.

LINKS

Gobierno

Alcaldia de Tegucigalpa : www.alcaldiadetegucigalpa.com

Casa Presidencial : www.casapresidencial.hn
Ciudad de Tela: www.tela-honduras.com
Secretaria de Agricultura y Ganaderia : www.sag.gob.hn
Secretaria de Finanzas: www.sefin.gob.hn
Secretaria de Industria y Comercio : www.sic.gob.hn
Secretaria de la Presidencia: www.sdp.gob.hn
Secretaria de Relaciones Exteriores: www.sre.hn
Secretaria de Turismo: www.letsghonduras.com

Finanzas

Banco Banadesa: www.banadesa.com
Banco Banpais: www.banpais.hn
Banco BGA : www.bancobga.com
Banco Central : www.bch.hn
Banco Continental : www.bancon.hn
Banco Credomatic : www.credomatic.com
Banco Ficensa : www.ficensa.com
Banco Ficohsa : www.ficohsa.com
Banco Mercantil (Bamer) : www.bamernet.hn
BCIE : www.bcie.org

LOTHELSA : www.lotelhsa.hn

Telecom

Americatel: www.americatel.hn
Hondutel: www.hondutel.hn
Megatel: www.megatel.hn

Turismo

Hoteles

Anthony's Key Resort : www.anthonyskey.com
Aparthotel Guijarros : www.guijarros.com
Coco View Resort : www.cocoviewresort.com
Fantasy Island Beach Resort: www.fantasyislandresort.com
Grupo Real : www.gruporeal.com
Henry Morgan Resort: www.henrymorganresort.com
Holiday Inn: www.holiday-inn.com/sps
Hotel Barcelo: www.barcelo.com
Hotel Casa Romeo : www.casaromeos.com

Hotel Copantl: www.copantl.com
Hotel Honduras Maya: www.hondurasmaya.hn
Hotel Intercontinental: www.interconti.com
Hotel Mayan Princess : www.mayanprincess.com
Hotel Paradise Beach Club : www.roatanvillas.com
Hotel Posada Real de Copan : www.posadarealdecopan.com
Hoteles Distrito Central : www.hotelplazadellibertador.com
Hotels & Villas Telamar : www.villastelamar.com
Lodge at Pico Bonito: www.picobonito.com
Roatan's Dive & Yacht Club: www.roatanyachtclub.com

Varios

Arrecife Tours : www.arrecifetours.com
Dive Center Utila: www.divingutila.com
Honduras Tips: www.hondurastips/honduras.com
Instituto Hondureño del Turismo : www.letsqohonduras.com
MC Tours: www.mctours-honduras.com
www.garifunatours.com
www.guanaja.com
www.mayavista.com
www.roatannet.com/web
www.roatanpearl.com
www.utilainfo.com

Industria-Comercio

Asociación de Maquiladores: www.ahm-honduras.com
Astrocarton: www.astrocarton.com
Cámara de Comercio e Industria de Tegucigalpa : www.ccit.hn
COHEP (Consejo Hondureño de la Empresa Privada) : www.cohep.com
Conhsa-Paysa: www.inconhsa.hn
Crowley: www.crowley.com
FIDE (Fundación para la Inversión y Desarrollo de Exportaciones):
www.hondurasinfo.hn
Grupo Lovable: www.lovablehn.com
Molino Harinero Sula: www.molinoharinerosula.com
TYPsa: www.typsa.es
ZIP Buena Vista: www.buenavista.hn
Zip Bufalo: www.zipbufalo.com
ZIP El Porvenir: www.elporvenir.hn
ZIP San Jose: www.zipsanjose.hn2.com
Zona Libre Inhdelva: www.inhdelva.com

Agricultura

Adecafeh: www.sulanet.net/adecafeh

APAH: www.apah.hn

Central de Cafetaleras : www.lacentral.hn

Escuela Agricola el Zamorano: www.zamorano.edu

Grupo Granjas Marinas: www.grupogranjasmarinas.com

Iagsa : www.iagsa.com

Instituto Hondureño del Café (IHCAFE) : www.cafedehonduras.hn

Lacteos de Honduras: www.lacthosa.com

Varios

Aerolineas: www.aerolineassosa.com

Atlantic Airlines: www.atlanticairlines.com.ni

Bienes Raices El Sol: www.laceiba.com/elsol.htm

Budget Rent-a-car : www.budgethonduras.com

Calderon Publicidad : www.calderonpublicidad.com

Centro Internacional de Idiomas: www.worldwide.edu/honduras/cici

Centro Nacional de Informacion : www.cnihonduras.org

DHL: www.dhl.com

ECONO Rent-a-car: www.econorentacar.net

Fedex: www.fedex.com

Grupo Taca: www.grupotaca.com

Instituto Nacional de Estadística : www.ine.online.hn

Junglas Tropicales: www.hondurasjungletours.net

Solair : www.solair.net

TNT : www.tnt.com

Toyota rent-a-car: www.123.hn/trac

UPS : www.ups.com

www.explorehonduras.com

www.hondurasnews.tv

Medios

Honduras This week: www.hondurasthisweek.com

La Prensa: www.laprensahn.com

La Tribuna: www.latribunahon.com

Tiempo: www.tiempo.hn